№43 (158)
2 НОЯБРЯ 1998 ГОДА
http://www.open.by/bg-weekly
ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 63226

БЕЛОРУССКАЯ ГАЗЕТА

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Стр. 7

СОЮЗ

Интеграция по плану

Несмотря на страстные депутатские призывы как со стороны Беларуси, так и России срочно провести интеграционное действо в виде внеочередной сессии Парламентского собрания Союза Беларуси и России, состоится оно в оговоренные ранее сроки - 2-3 ноября в Ярославле. Этому событию была посвящена пресс-конференция, проходившая на прошлой неделе в ПП НС.

Как сообщил председатель комиссии по международным делам и связям с СНГ ПП НС Александр Козырь, на сессии будут рассмотрены политические и экономические вопросы, а также вопросы, связанные с кадровыми и организационными преобразованиями в ПС. Значительная часть повестки дня касается функционирования ПС. Предполагается рассмотреть законопроекты, регулирующие порядок рассмотрения, принятия и вступления в силу законов СБР, создание межгосударственного правового комитета с функциями уполномоченного органа Союза, координирующего деятельность по развитию правовой ситемы Союза, заслушать план мероприятий ПС по формированию правовой системы СБР на 1998-2000 гг.

Хитом интеграционного сезона, несомненно, станет вопрос о преобразовании Парламентского собрания в *«представительный и законодательный орган Союза»*. Поскольку создание «органа» не предусмотрено конституциями обеих стран, необходимо принять поправки в Устав СБР и заключить специальный межгосударственный договор между Россией и Беларусью, которые узаконят появление на свет детища парламентской интеграции.

Вид его сегодня имеет весьма смутные очертания. Предполагается, что это будет двухпалатный парламент, в верхней палате которого на паритетных условиях кураторством вопросов единения займутся депутаты национальных парламентов. Относительно формирования нижней палаты (избираемой населением обеих стран) высказывались предположения учитывать численность избирателей на территориях Беларуси и России (в таком случае на одного белорусского парламентария приходилось бы девять российских), интегрироваться по-братски (что означает большую избирательную поддержку российских депутатов) или распределить места в пропорции 25% (Беларусь) и 75% (Россия).

По словам А.Козыря, именно последний принцип заложен в проект создания парламента Беларуси и России.

(Окончание на стр. 5)

БЕЗГРАНИЧНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ГРАЖДАНИНА - НЕОГРАНИЧЕННАЯ БЕЗОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЧИНОВНИКА

День 28 октября 1998 года войдет в экономическую историю Беларуси

За тактику поведения с отечественным бизнесом в последнее время исполнительная власть может получить крепкую «пятерку». После первого крупного залпа (перерегистрации) в живых осталось всего 30% всех экономических субъектов. Затем пошли избирательные «автоматные очереди» по частным предпринимателям, нотариусам, нерезидентам и финансовым компаниям. В начале осени последовало грозное предупреждение о втором крупном артналете на бизнес - телефонограммой была приостановлена регистрация всех субъектов хозяйствования. «Лев» приготовился к прыжку, посчитав нынешний порядок регистрации слишком либеральным.

Одновременно власть пошла на диалог с существующими объединениями предпринимателей. В результате доверчивые белорусские бизнесмены, движимые смешанным чувством желания выжить и начать диалог слепого с глухим, согласились на образование конфедерации. Бдительность была усыплена. Президенту доложили о нормализации отношений с бизнесом. Дорога к «ноябрьскому референдуму» для частной собственности была открыта.

28 октября 1998г. наверняка войдет в экономическую историю Беларуси. Декрет президента РБ N16 «О дополнительных мерах по взысканию задолженности с субъектов хозяйствования» прекращает действие на территории Беларуси принципа ограниченной ответственности. А «высшая правительственная телеграмма», подписанная президентом, помимо того, что утверждает новый тип нормативного акта, вместе в соответствующими разъяснениями устанавливает разрешительный режим регистрации субъектов хозяйствования. Отныне чиновники будут определять, целесообразно ли существование того или иного субъекта. Большое количество экономических решений будет приниматься не собственниками, а бюрократами, лишним звеном между потребителями и производителями. В свете значимости для последних данных двух нормативных актов предлагаю объявить день 28 октября Днем Бюрократа.

Власть решила подвергнуть ревизии вековые основы юриспруденции и рыночных отношений: принцип ограниченной ответственности и принцип неприкосновенности частной собственности. Зачем Беларуси «буржуазное» простое римское право или постулаты какой-то Магны Карты? Это там, в цивилизованном мире, принято, что если человек решил рискнуть частью своего капитала, то может зарегистрировать компанию с ограниченной ответственностью. Он несет имущественную финансовую ответственность только в пределах этого капитала. Он не рискует ни своим жильем, ни другим личным имуществом. Незыблемость этой правовой нормы не подвергали сомнениям даже немецкие национал-социалисты. Они пошли по другому пути - ограничения функций частной собственности.

Беларусь пошла дальше, отменив два принципа одновременно. Вот как звучит приговор для частного бизнеса: *«...Для погашения кредиторской задолженности в полном объеме, в том числе по платежам в бюджет, у ликвидируемого субъекта хозяйствования остающаяся задолженность погашается собственниками (учредителями, участниками) должника при условии, что они несут субсидиарную ответственность по обязательствам субъекта хозяйствования»*. И далее: *«Руководитель должника, члены ликвидационной комиссии или органы управления должником, выполняющего ее функции, не обратившиеся в хозяйственный суд с заявлением о банкротстве... несут субсидиарную ответственность по неудовлетворенным требованиям кредиторов по денежным обязательствам, по уплате задолженности в бюджет, а также по судебным расходам и расходам на оплату труда доверенного лица, возникшим после истечения срока»*. Слово «субсидиарная» значит дополнительная. Иначе говоря, если ты являешься учредителем предприятия, которое имеет долги, и при этом оно не имеет имущества и денег рассчитаться по ним, то ты, собственник, обязан своим имуществом и деньгами закрыть возникшие долги.

Декрет устанавливает, что *«при заявлении о банкротстве не требуется решение собственника или уполномоченного им органа и совета предприятия»*. Т.е. директор или даже секретарь фирмы может написать заявление о возбуждении процедуры банкротства, послать его в суд, который возбуждает производство и *«в двухмесячный срок со дня принятия к производству заявления выносит решение о признании должника банкротом»*. Установлена ответственность и доверенного лица, который *«обязан возместить имущественный вред, причиненный кредитору или должнику по его вине»*. Декрет содержит еще одну опасную запись: *«В случае выявления фактов сокрытия имущества должником либо незаконной передачи им имущества третьим лицам кредитор, чьи требования не были удовлетворены в процессе производства по делу о банкротстве, вправе предъявить иск об обращении взыскания на указанное имущество в хозяйственный суд по месту нахождения этого имущества»*.

При вольной трактовке существующих законодательных актов не может чувствовать себя в безопасности ни один субъект, который совершал какие-либо сделки с предприятиями, имеющими долги. При отсутствии четких критериев для судопроизводства, распространенной практике введения законодательных актов задним числом всякая частная собственность подвергается риску конфискации. На практике это может означать сворачивание деловых связей между госпредприятиями и частниками. Большое количество имущественных сделок и товарно-обменных операций может подвергнуться ревизии. А в игре без четких критериев оценки всегда побеждает грубая сила наделенного полномочиями чиновника.

Попробуем спрогнозировать, к каким последствиям в нашей правовой среде может привести данный декрет. Ни для кого не секрет, что основными должниками бюджета и друг перед другом являются госпредприятия либо акционерные общества, в которых государство владеет контрольным пакетом. Что ему сейчас мешает на правах собственника приступить к ликвидации убыточных субъектов? Почему власть отказывается продавать госпредприятия кредиторам за долги? Российские кредиторы многократно предлагали запустить вексельную схему для получения в залог акций белорусских предприятий. Правительство не соглашается, потому что передача самых прибыльных кусков собственности означает в скорой перспективе потерю экономической, а с ней и политической власти.

Жесткая финансовая дисциплина и строгое выполнение договорных обязательств (уплата налогов, оплата ресурсов, рабочей силы, аренды и т.д.) перед деловыми партнерами являются неотъемлемыми частями рыночной экономики. Надо приветствовать усиление государственного влияния именно на выполнение **всеми** субъектами своих обязательств. Конституционная норма равенства условий хозяйствования как раз это и предполагает. Для правительства, местных органов власти, министерств и концернов, реально распоряжающихся конкретными промышленными предприятиями, равно как и для челнока, малого предприятия, лоточника на базаре, закон должен быть один: не выполняешь договорных обязательств, не отдаешь долги - продавай имущество, рассчитывайся и, если что-то осталось, начинай сначала.

(Окончание на стр. 5)

АНОНС НЕДЕЛИ !!!

ПОЧЕМУ АВТОЦЕНТР MAZDA-ХОЛПИ ОСТАНОВИЛ РЕКЛАМУ НОВОЙ MAZDA 323 ?



стр. 21

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

СТОИЛ СОТИРОВ: «СЕКРЕТ УСПЕХА - ТРУД, ТРУД, ТРУД»



В Минске закончился чемпионат мира и очередной конгресс международной федерации спортивной акробатики (МФСА), посвященный 25-летию ее основания. Президентом МФСА вновь избран Стоил Сотиров, который дал интервью нашему корреспонденту.

стр. 2, 23

В ПОМОЩЬ НАЧИНАЮЩЕМУ ПРОИЗВОДСТВЕННИКУ



Усилиями президента и его команды в стране создан целебный инвестиционный климат, который инвестициям не способствует, но от глупости бизнесменов излечивает

стр. 8

ЛИНИЯ АПАРТЕИДА И СЕГРЕГАЦИИ ПРОЙДЕТ ЧЕРЕЗ ДРОЗДЫ

Все послы могут вернуться в Дрозды. Почти все

На традиционном мидовском брифинге 28 октября министр иностранных дел Иван Антонович заявил, что иностранные послы, жившие в Дроздах, могут вернуться в свои резиденции, как только пожелают. Это не касается лишь послов США, ФРГ и Франции, чьи резиденции находятся чересчур близко от резиденции президента Лукашенко. По мнению министра, проблемы Дроздов больше не существует.

Еще на прошлой неделе послу Турции Шуле Сойсал было предложено вернуться в резиденцию в Дроздах. При этом государство выказало готовность взять на себя расходы на ремонт и стройматериалы в случае, если она согласится на такой вариант. И.Антонович не только подтвердил эту информацию, но и добавил, что в Минске находится представитель Евросоюза, посетивший МИД и другие заинтересованные ведомства с целью рассмотрения вариантов размещения иностранных резиденций в Минске. Имя этого дипломата министр не назвал и сказал о существовании договоренности не делать каких-либо заявлений до окончания совместной работы.

Вместе с тем министр сделал сенсационное заявление: по его словам, в резиденции могут вернуться и все остальные дипломаты - даже до окончания ремонтных работ - в случае, если они этого захотят. Это, правда, не касается резиденций США, Германии и Франции. Дело в том, пояснил И.Антонович, что поселок Дрозды как единый комплекс дипломатических резиденций более не существует. Есть резиденция президента Беларуси, на территории которой, мол, оказались американская, немецкая и французская резиденции и вся остальная часть Дроздов с прочими дачами. Таким образом, министр дал понять, что послам трех ведущих западных государств не будет позволено вернуться в свои прежние жилища ни при каких обстоятельствах. По мнению И.Антоновича, проблемы Дроздов более вообще не существует - это вопросы горисполкома и фирмы «Дипсервис».

Кстати, в связи с недавним своим визитом в Турцию И.Антонович заметил, что у Беларуси, как и у Турции, есть свои проблемы в отношениях с ЕС. По его словам, на переговорах с турецкими официальными лицами подчеркивалось, что обе страны идут в Европу своим путем. И главное на этом пути - не торопиться.

Перспектив вступления Беларуси в ЕС в ближайшее время нет, заявил И.Антонович, поскольку *«туда не берут страны с чужими кризисами»*. Да и экономическая модель, которой пользуются страны, стремящиеся в ЕС, мол, не подходит не нуждающейся в учителях Беларуси, а потому - лучше интеграция с Россией.

На вопрос, не обращался ли МИД в американское посольство в связи с отказом в визе двум депутатам НС РБ, министр ответил отрицательно. Но определенные выводы для себя в министерстве сделали.

(Окончание на стр. 2)

МИХАИЛ ЦЕЙТЛИН: «ЧЕМПИОНАТ - ПРЕЛЮДИЯ ДЕБЮТА»

Все выше и выше становится уровень проведения Минском крупных международных соревнований

Нынешний чемпионат мира по акробатике, прошедший в Минске, дал все основания для такого утверждения: удовольствие получили не только спортсмены, тренеры и гости, но и в наибольшей мере - зрители, от которых все дни соревнований ломился зал (вход был бесплатным), живо сопереживавшие успехам и неудачам спортсменов. Жаль только, что медалей белорусские акробаты завоевали маловато, хотя явно могли рассчитывать на большее. Особенно если учесть, что скоро медали в акробатике приобретут олимпийский статус. Может быть, поэтому российские и украинские акробаты, обычно конкурирующие между собой, теперь дружно «поперли на пьедестал», и остановить их было очень трудно. Ну что ж, пусть выводы делают специалисты. Пока время еще есть.

Михаил Цейтлин - один из родоначальников акробатики в Беларуси, воспитатель многих чемпионов и тренеров в этом виде спорта. На минском чемпионате мира ему было доверена почетная и хлопотная должность главного судьи. Вот что он рассказал нашему корреспонденту:



- В прошлом году во время проведения очередного чемпионата мира в Манчестере Беларусь предложила доверить Минску проведение следующего такого чемпионата. Было еще три достаточно серьезных претендента: США, Япония и Португалия, но поскольку наша акробатическая школа уже несколько десятилетий является одной из ведущих в мире, то, как видите, именно здесь сегодня собрались сильнейшие акробаты из 24 стран планеты.

Могу без ложной скромности сказать, что организационный и технический уровень этого акробатического форума достаточно высок: специально к этому событию мы получили современнейшую акробатическую дорожку и специальный ковер фирмы «Шпит», а также прекрасную видеотехнику, способную фиксировать каждое движение спортсменов, что позволяет избежать «разночтений» в судействе, ликвидировать возникающие конфликты «в зародыше».

- Но они все-таки были?

- Естественно! Ведь и фигурное катание, и гимнастика - это «субъективные виды», где судят люди, представляющие разные школы, разные государства. Но мой большой опыт и отличная видеотехника помогают улаживать споры, так что к судейству у меня особых претензий нет. Хотя надо иметь в виду: этот чемпионат фактически является прелюдией к олимпийскому дебюту (он предполагается в 2004г. в Афинах), так что с судьями еще придется поработать. Отмечу, что за последнее время возросла не только сложность акробатических элементов, но и - самое отрадное - органическая связь композиций с музыкальным сопровождением. Если недавно музыка шла сама по себе, а движение само по себе, то сейчас лучшие научились передавать движением характер музыки. Иными словами, хореографы поработали прекрасно. С нетерпением ждем Олимпиады в Афинах, откуда белорусские акробаты должны вернуться с медалями.

Юрий ВОЛОШИН

СТОИЛ СОТИРОВ: «СЕКРЕТ УСПЕХА - ТРУД, ТРУД, ТРУД»

Как одна из гимнастических дисциплин акробатика сможет участвовать в Олимпиаде-2004 в Афинах

В Минске закончился чемпионат мира и очередной конгресс международной федерации спортивной акробатики (МФСА), посвященный 25-летию ее основания. Президентом МФСА вновь избран Стоил Сотиров, который дал интервью нашему корреспонденту.

- Мы поздравляем Вас с 25-м избранием на эту должность и просим ответить на главный вопрос: каковы перспективы спортивной акробатики на вступление в олимпийскую семью?

- Во-первых, о самой федерации. Очень символично, что она была основана в 1973 году в Москве в Доме дружбы. 25 лет буквально промелькнули, но дух дружбы и взаимопонимания мы старались пронести через все эти годы.

Теперь - о пути в олимпийскую программу. Их два: короткий и длинный. Первый - стать одной из дисциплин какого-то уже признанного олимпийского вида. Второй - через 15-20 лет войти на правах самостоятельной федерации. Мы на своих конгрессах - регулярных, чрезвычайных и т.д., на нынешнем в Минске - обсуждали этот вопрос и наконец приняли решение: объединиться с международной федерацией гимнастики. Теперь как одна из гимнастических дисциплин акробатика сможет участвовать в Олимпиаде-2004 в Афинах. Наш вид спорта очень зрелищный и, безусловно, украсит соревнования гимнастов.

- Теперь перед вами, конечно же, встанет вопрос: каков путь дальнейшего развития? Упор на усложнение элементов или на зрелищность?

- В прошлом году в Англии у нас состоялась генеральная ассамблея совместно с технической ассамблеей, где этот же самый вопрос рассматривался подробно. Да, акробатические элементы будут усложняться, но главное внимание мы обратили на хореографию, музыку, на изящество и красоту тела спортсмена. Акробатика - один из тех редких видов, где на помосте выступают одновременно



мужчина и женщина. Подобное есть только в фигурном катании. Еще одно направление нашей работы - костюмы. Они должны быть красивы и элегантны, поэтому сегодня с акробатами сотрудничает много дизайнеров и соответствующих фирм. Одновременно, обращая внимание на характерную хореографию, хорошую музыку и пластику, мы хотим показать зрителям, что наш вид спорта доступен всем. И недаром в последние годы мы наблюдаем приток молодежи, а МФСА за 25 лет выросла от 6 стран-основателей до 65.

(Окончание на стр. 23)

ЛИНИЯ АПАРТЕИДА И СЕГРЕГАЦИИ ПРОЙДЕТ ЧЕРЕЗ ДРОЗДЫ

(Окончание. Начало на стр. 1)

На просьбу дать оценку заявлению члена верхней палаты Чергинца о чрезвычайно важных документах, которые касаются судьбы американских граждан, воевавших во Вьетнаме, и которые сенатор якобы намеревался передать американской стороне в Нью-Йорке, Антонович неожиданно отреагировал весьма жестко: *«Документы, имеющие государственную важность, имеют специальный режим вывоза, в том числе таможенный. Я, например, с собой государственные документы не вожу»*. Что же касается документов, о которых говорил Чергинец, МИД, по словам министра, с ними незнаком.

В отношении возможности визита папы римского в Беларусь И.Антонович заявил, что МИД *«ведет анализ ситуации в плане политических и иных последствий такого визита»*. При этом он добавил, что в этом вопросе, как и в других, белорусская сторона ведет активные консультации с Москвой, в частности учитывается позиция русской православной церкви.

Что касается сообщений о том, что Югославия якобы имеет намерение присоединиться к Союзу РБ и РФ, И.Антонович заметил, что эти сообщения пока базируются только на заявлении лидера радикальной сербской партии Шешеля. А вообще-то, мол, сказал министр, по уставу Союза он открыт для всех, кто желает в него вступить.

Виталий ТАРАС

ПОДРОБНОСТИ

Белорусская граница на замке

В середине октября на станции Бухличи Столинского района была арестована партия бюллетеня «Беларускія ведамасьці», издающегося в Варшаве женой лидера БНФ З.Позняка Галиной Ващенко.

На станции Бухличи, которая находится не доезжая пограничного пункта «Берестье», груз с бюллетенем на автомашине встречал член БНФ Владимир Юхо. 1793 экземпляра №№4-5 «Беларускіх ведамасьцей» предназначались для распространения в Минске на акции, посвященной 10-летию БНФ.

Несмотря на то, что на станции Бухличи поезд стоит только одну минуту, к жителю Столина Александру Паляршу, перевозившему «Беларускія ведамасьці», сразу направились двое таможенников, а неподалеку постоянно находился человек в кожанке. Логично предположить, что за жителем Столина либо следили, либо из БНФ произошла утечка информации. Составив на А.Паляруша протокол, таможенники конфисковали весь тираж. В.Юхо, встречавшего груз, задержали, забрали документы и доставили на таможенный пункт Горынь, где и продержали 3 часа. На него также составили протокол за нарушение законодательства (в чем оно состояло - ему не объяснили), после чего отпустили.

Примечательно, что быть свидетелями по делу все граждане Беларуси отказались наотрез. Таможенникам пришлось прибегнуть к услугам двух челночниц из Украины.

Ранее, в мае, на белорусско-украинской границе были арестованы 500 экземпляров «Беларускіх ведамасьцей».

Юрась ДУБИНА

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

Помилованию не подлежит...

Беларусь остается одной из немногих в Европе страной, где сохраняется смертная казнь. За два последних года к высшей мере наказания приговорены около 70 человек. Большинство из них обращалось с ходатайствами о помиловании к президенту РБ, ни одно из них не было удовлетворено.

Только в общественную приемную центра «Весна-96» обратились за помощью шесть человек, приговоренные к смерти. Как отмечается в недавно распространенном обзоре центра «Весна-96», в ходе следствия *«по делам осужденных к высшей мере наказания имели место злоупотребления со стороны следователей - были применены пытки»*.

Правозащитному центру «Весна-96» известно, что осужденные к высшей мере наказания содержатся в минском СИЗО *«в нечеловеческих условиях»*. *«Осужденных бьют буквально за все: за то, что пишут заявки в медицинскую часть; за то, что пишут заявки, чтобы пришел священник для исповеди. Бьют деревянным молотком для простукивания решеток и стен. Были случаи, когда молотком ломали ребра, руки, отбивали легкие. Во время встреч с родными или адвокатами представители администрации минского СИЗО запрещают говорить о режиме содержания»*, говорится в обзоре.

Правозащитный центр «Весна-96» констатирует, что все эти нарушения прав человека происходят в 1998г. - году, когда в мире отмечается 50-летие провозглашения Всеобщей декларации прав человека.

Юрась ДУБИНА

ГОРЯЧАЯ ТОЧКА

«В КОСОВО МЫ БЫЛИ ГОТОВЫ К ЛЮБОМУ ВАРИАНТУ»

Один из вариантов - ответный удар югославских МиГ-29 по аэродромам, с которых взлетели бы на бомбардировку самолеты НАТО

Белорусскую делегацию во главе с В.Шейманом в СРЮ сопровождала группа журналистов, в том числе и военных. Один из них, сотрудник Центральной телерадиостудии Министерства обороны Беларуси Викентий Ключник, поделился впечатлениями о командировке в «горячую точку» Европы, едва не оказавшуюся объектом бомбовых ударов.

Вылетев 14 октября из «Минска-2», наш ТУ-134 через полтора часа приземлился в белградском аэропорту. Территория его была странно пустынной - нас встретил только наземный обслуживающий персонал да стоящий у одного из дальних терминалов самолет тунисской авиакомпании.

Впрочем, эти ощущения развеялись, как только мы въехали в Белград. Столица Югославии была залита яркими огнями, на улицах - много хорошо одетых людей. Одним словом - нормальная мирная жизнь.

Работа началась на следующий день, когда с принимающей стороной был согласован план нашей командировки. Нам выделили обычный микроавтобус для поездки в Приштину - столицу Косовского края. Туда, где уже несколько лет действует Освободительная армия Косово.

Из практики давно известно, что не все и не всегда зависит только от толщины брони, многое решают судьба и провидение. К примеру, местные коллеги рассказали о том, что незадолго до нашего приезда боевики обстреляли в горах броневик со шведскими журналистами. Предупредили о возможной опасности - встрече со снайперами - и нас, когда мы на ночь глядя стали собираться в дорогу. Почему именно вечером? Темное время суток в «горячих точках» считается у журналистов наиболее безопасным для работы.

В Приштину наша группа благополучно добралась ночью, покрыв в сумерках добрую сотню километров по горному серпантину. Косовский край встретил нас многочисленными блок-постами и вооруженными патрулями. Несмотря на позднее время, на улицах было много народа, особенно молодежи. Автостоянка возле отеля, куда мы хотели поселиться, была уже полностью забита броневичками с надписью «Пресса». Наши коллеги, ожидая удара натовской авиации, приехали заранее.

Мест в отеле не оказалось, но ночевать на улице нас не оставили. Узнав о прибытии журналистов из Беларуси, администрация отеля пошла на беспрецедентный поступок: нас поселили в уже занятые номера (остановившиеся в них французы уехали куда-то по своим делам, оставив места на ночь свободными). Кстати, подобный прием моим землякам на югославской земле оказывали и власти, и простые люди во всех городах и селах, где нам довелось побывать.

Открою маленький секрет. Так получилось, что мы отработали в Югославии без официальной аккредитации. Там, где ее нужно было получить, увидели огромную очередь. Времени на бюрократическую волокиту не было, и решили действовать по-военному. Нашей аккредитацией и визитной карточкой стали слова «Беларусь» и «журналисты». Пропуск действовал безотказно, даже милиционеры и военнослужащие из патрулей, увешанные пистолетами и автоматами, возле мешков с песком у блок-постов улыбались, узнав, кто к ним пожаловал.

Что мы увидели на косовской земле? Чудесный край в живописной долине, окруженной горами. Многие населенные пункты, прежде многолюдные, ныне пугают своей пустотой - война вынудила прежних хозяев покинуть родные места.

Угроза угрозой, но люди не выглядели подавленными. Даже гражданские были полны решимости дать отпор вооруженному насилию извне.

Таковы личные впечатления от командировки в Югославию, когда мы были готовы к любому повороту событий. Подчеркну - впечатления военного журналиста - мы там работали по отдельному плану. А программа пребывания официальной государственной делегации, в состав которой входили представители органов государственной власти и управления, парламентарии, военные специалисты, представители общественных организаций, была насыщенной до предела. Возглавлявший ее госсекретарь Совета безопасности Виктор Шейман провел переговоры с президентом СРЮ Слободаном Милошевичем, руководством югославской армии, посетил Косовский край. При этом практически все переговоры были закрыты для журналистов. Наши военные эксперты также работали с югославскими коллегами в рамках полной конфиденциальности. И в этом плане к официальным сообщениям СМИ мне добавить нечего.

Но вот что хочу еще сказать. Поездка в Югославию убедила меня в том, что балканский конфликт может быть урегулирован только мирным путем. И сделать это должна ОБСЕ, а не НАТО. Как нам стало известно во время командировки, югославские МиГ-29 в любой момент были готовы нанести ответный удар по аэродромам, с которых взлетели бы на бомбардировку родной земли самолеты Североатлантического альянса.

Викентий КЛЮЧНИК

POSTFACTUM

БЕЛОРУССКИЕ СПИКЕРЫ ПОБЫВАЛИ В ВЕНЕ

С 22 по 25 октября в Вене проходило ежегодное совещание спикеров парламентов стран Центральноевропейской инициативы (ЦЕИ). Беларусь на нем представляли экс-спикер С.Шушкевич и председатель ВС РБ 13-го созыва С.Шарецкий.

Центральноевропейская инициатива - региональная организация, в которую входят 15 стран. На данном форуме республики б.СССР представляли делегации Молдовы, Украины и Беларуси. Важно отметить, что на такого рода встречах ЦЕИ резолюции не принимаются и решения не обязательны для ее участников. В беседе с корр. «БГ» С.Шушкевич отметил, что на венской встрече рассматривались два вопроса: о борьбе с организованной преступностью и о парламентском контроле.

По первому вопросу с пятиминутной речью выступил С.Шарецкий. Он, в частности, сказал, что нынешний режим в Беларуси парализовал работу легитимного парламента, что существенно повлияло на эффективность борьбы с организованной преступностью.

Что касается второй проблемы, рассмотренной на встрече, то *«здесь не возникает вопроса о контролировании бюджета, поскольку всем известно, что в Беларуси два бюджета»*, подчеркнул С.Шушкевич. Он также сказал, что представители Беларуси смогли приехать в Вену только благодаря *«парламентской солидарности других стран»*.

Юрась ДУБИНА

СОТРУДНИЧЕСТВО

ЧЕХИЯ СТРЕМИТСЯ В ЕВРОПУ И НЕ ОТВОРАЧИВАЕТСЯ ОТ БЕЛАРУСИ

В отношении Беларуси Чешская Республика будет проводить политику стран Европейского союза. Однако это не означает уменьшение сотрудничества в экономической сфере. Такие высказывания прозвучали на пресс-конференции, посвященной Дню независимости Чешской Республики, от Временного поверенного в делах Чехии в Беларуси Алеша Фойтика.



Вступление в ЕС и НАТО дипломат назвал *«стратегической целью»* Чешской Республики. По словам А.Фойтика, интеграция в европейские структуры - это *«шаг к сохранению собственной идентичности»*. В программах основных политических сил Чехии содержатся пункты о вступлении в эти международные организации. Такая внешняя политика поддерживается большинством населения Чехии, подчеркнул Алеш Фойтик. Если сегодня на референдум вынести вопрос об отношении граждан Чехии к вступлению в ЕС и НАТО, то примерно 80% населения поддержало бы это стремление, добавил он.

Чехия как кандидат на вступление в ЕС и НАТО будет поддерживать политику стран ЕС в отношении Беларуси. В этой стране действуют санкции Евросоюза по ужесточению визового режима для граждан Беларуси, согласно которым ряду официальных лиц запрещен въезд в страны Западной Европы.

Отвечая на вопрос о вероятности прибытия в Беларусь посла Чешской Республики, г-н А.Фойтик, подчеркнул, что *«верительные грамоты будут вручаться вместе с остальными европейскими послами»*.

Политическая система страны, заявил дипломат, стабильная: Чехия *«без проблем»* перешла от одной системы правления к другой. Что касается экономики, то две трети чешской внешней торговли приходится на страны Западной Европы. Уже 8 лет обменный курс чешской кроны по отношению к немецкой марке и американскому доллару остается практически неизменным. Однако с 1997г. в экономике Чехии наметились *«замедление и спад»*. Сейчас основные задачи, сообщил дипломат, заключаются в укреплении национальной денежной единицы и снижении процентных ставок.

Экономические связи между Беларусью и Чехией *«достаточно важны»*. Сегодня в Беларуси действует 41 СП, 31 чешская фирма и представительства 24 чешских предприятий. За последние 5 лет товарооборот вырос в 4 раза. Планируется, что в 1998г. он составит $100 млн. Говоря о проблемах экономического сотрудничества и, в частности, трудностях с конвертацией валют, Временный поверенный в делах Чешской Республики в Беларуси, заметил, что *«с этим сталкиваются все»*.

Егор МАЙОРЧИК

СОТРУДНИЧЕСТВО

ПРЕЗИДЕНТ К.КОХ С ГУМАНИТАРНОЙ ПОМОЩЬЮ

21-24 октября Беларусь посетил президент Международного гуманитарного фонда профессор Карл Кох.

С 1991 по 1998 гг. фонд оказал помощь Беларуси на сумму (одежда, медпрепараты и оборудование, продукты питания). За это же время, по словам К.Коха, Украина получила помощь на 12,5 млн марок, Казахстан - на 3,9, Россия - на 2,2 миллиона.

Прибыв из Брюсселя, где размещен центральный офис этой частной благотворительной организации, в течение двух дней г-н К.Кох провел встречи с руководством Минздрава, БГПА и в ПП НС РБ. Обсуждались вопросы практической реализации ряда проектов, предлагаемых иностранными благотворителями, по оказанию помощи малоимущим семьям в Беларуси и Обществу инвалидов. Ряд проектов касается научного сотрудничества в сфере здравоохранения и экологии.

Интервью с президентом К.Кохом «БГ» опубликует в одном из ближайших номеров.

Владимир ВАСИЛЬЕВ

СОТРУДНИЧЕСТВО

Китайская телебашня в Минске?

На прошлой неделе в Минске работала белорусско-китайская комиссия по торгово-экономическому сотрудничеству. Китайскую делегацию возглавлял Чжан Сян, замминистра внешней торговли и экономического сотрудничества КНР. Переговоры прошли в Минсвязи, Минпроме, концерне «Белнефтехим».

Товарооборот РБ и КНР в 1997г. составил $100 млн. По признанию обеих сторон, этого недостаточно. На заседании комиссии было решено совершенствовать законодательную базу торгово-экономических отношений. Представителям Китая был передан проект соглашения, которое призвано упростить взаиморасчеты между странами.

25% взаиморасчетов проводится по бартеру. На пресс-конференции чрезвычайный и полномочный посол КНР в РБ У Сяоцю уточнила, что правительство Китая не поддерживает бартерные операции.

Главный проект, по мнению китайской стороны, это строительство телебашни в Минске. Шанхайская корпорация современной архитектуры и дизайна участвует в тендере на строительство (в Минсвязи РБ считают китайский проект одним из лучших). Строительство башни позволит привлечь в страну порядка $300 млн.

Речь шла и о производствах. Сегодня в Китае организовано СП совместно с МЗКТ, планируется собрать опытные партии тягачей в следующем году и через год-два выйти на плановую мощность - 300 грузовиков в год. Сегодня 2 «БелАЗа» проходят испытания на местных карьерах. При положительных результатах появится СП и с БелАЗ. Кроме того, китайская делегация провела переговоры о покупке комбайнов «Полесье». В 1998г. планируется купить 10 машин, в 1999г. - в 100.

Комиссия обсудила вопрос о создании торговых центров в Минске и Пекине. Следующее заседание комиссии намечено на 1999г. и пройдет в Китае.

Н.Г.

В ОППОЗИЦИИ

КОНГРЕСС ДЕМОКРАТИЧЕСКИХ СИЛ ОБЪЕДИНИТ ОППОЗИЦИЮ...

Геннадий Карпенко: «Возникает вопрос о введении такого понятия, как «оппозиция»

Ровно месяц назад, 2 октября, в Беларуси был создан оргкомитет по проведению Конгресса демократических сил Беларуси, который состоится в Минске 29-30 января следующего года. В состав оргкомитета вошли 20 представителей политических партий, общественных организаций и Верховного Совета 13-го созыва. Возглавил его вице-спикер парламента Геннадий Карпенко. О том, что уже сделано оргкомитетом, о замыслах и планах г-н Г.Карпенко рассказывает в интервью «Белорусской газете».



- Что успел сделать за месяц оргкомитет по проведению Конгресса демократических сил?

- Мы провели два рабочих заседания оргкомитета, полностью сформировали его состав, определили цели и задачи Конгресса. Основных - три: консолидация демократических сил, соблюдение прав человека и законности в стране. По всем этим проблемам, как мы предполагаем, Конгресс примет конкретные решения и заявления. На очереди конкретный план мероприятий, формирование повестки дня Конгресса.

Предварительно могу сказать, что на Конгрессе демократических сил будут сделаны два основных доклада. О политической ситуации в Беларуси доклад поручено сделать председателю Верховного Совета 13-го созыва Семену Георгиевичу Шарецкому, а доклад об экономической ситуации и путях выхода из кризиса подготовит Национальный исполнительный комитет. Представить на Конгрессе свои политические доклады получают право и все пять партий, которые уже дали согласие на участие в Конгрессе: Белорусский народный фронт, Объединенная гражданская партия, Белорусская партия труда, Народная громада Николая Статкевича и Белорусская социал-демократическая Громада, возглавляемая Станиславом Шушкевичем.

Мы уже определились и с документами, которые должны подытожить работу Конгресса. Должно быть решение о консолидации демократических сил - это определяющий документ, который четко и ясно назовет условия, границы, определяющие консолидацию демократических сил. При условии консолидации демократических сил возникает вопрос о введении такого понятия, как «оппозиция», в Беларуси. На мой взгляд, это очень важно, поскольку понятие «широкая оппозиция» у нас сегодня еще не сформировалось. Мы также подготовим документ об экономической и социальной ситуации в стране, сделаем прогноз дальнейшего экономического развития. Не обойдем и один из главных вопросов - нарушение прав человека в Беларуси. Материалов у нас достаточно, и рассмотрение этой проблемы будет предназначаться не только для внутреннего пользования, мы рассчитываем и на интерес со стороны международных организаций, занимающихся этой проблемой, всего европейского сообщества.

Об отношении к выборам. Как вы знаете, у партий демократического толка позиции по этому вопросу диаметрально противоположные, но, думаю, политические партии должны высказаться, обсудить проблему и уйти с Конгресса с единой позицией и подходами.

- Какие политические силы будут представлены на Конгрессе, кроме названных пяти партий?

- Это еще и ряд общественных организаций. Ясно, что по мере приближения Конгресса спектр политических сил будет расширяться. Мы рассчитываем, что на Конгрессе будут присутствовать 700-800 делегатов, поэтому уже сейчас вырабатываем квоту представительства, то есть будем ограничивать количество делегатов. Часть их будет определена на совместных заседаниях областных структур партий и общественных организаций, часть будут выдвигать центральные органы партий. К средине ноября мы должны определиться со списочным составом Конгресса.

Не надо забывать, что мы намерены пригласить на Конгресс большое число международных организаций и известных политиков. Это должны быть известные во всем мире люди, и мы планируем определить круг приглашенных уже на очередном заседании оргкомитета 3 ноября.

- Существует ли вообще политическая необходимость проведения Конгресса? Подобный форум уже собирался, но, на мой взгляд, к сплочению демократических сил он не привел.

- Действительно, два года назад в Минске прошел Конгресс демократических сил. Но он и не ставил перед собой задачу их объединения, сплочения. Перед ним стояла одна задача - противостоять нарушению законности в стране, противостоять незаконному референдуму 96-го года. С этой точки зрения в Беларуси не нашлось достаточных сил. Вместе с тем Конгресс привлек огромное внимание международного сообщества к нашей стране.

Еще раз подчеркну, что основные задачи готовящегося Конгресса - консолидация демократических сил, соблюдение законности в Беларуси и прав человека. Мы хотим высветить, показать эти проблемы не только своей стране, но и всей Европе. Мне кажется, готовящийся Конгресс - совсем иное мероприятие, чем то, что прошло два года назад.

Юрась ДУБИНА

АКЦИИ

5 НОЯБРЯ. ПРОФСОЮЗЫ ПРОТЕСТУЮТ

5 ноября в Беларуси пройдет общенациональная акция протеста против обнищания населения, организатором которой выступает Свободный профсоюз Белорусский.

В Минске СПБ объявляет сбор участников акции с 15.00 до 16.00 на станции метро «Тракторный завод». Предполагается, что до 5 тысяч участников акции пройдут в центр города и на Октябрьской площади либо на площади Парижской Коммуны с 17.00 до 18.00 проведут митинг. Однако Мингорисполком 28 октября разрешил организаторам акции шествие не в центр, а от бульвара Тракторостроителей до парка 50-летия Октября. Как заявила «БГ» руководитель Минской городской организации Свободного профсоюза Ирина Жихар, «рабочие являются основными налогоплательщиками и им предстоит решать, куда идти». Маршрут определят участники акции 5 ноября путем голосования. Свободный профсоюз Белорусский намерен выдвинуть к президенту А.Лукашенко ряд требований: установить минимальную зарплату на уровне не ниже минимального потребительского бюджета, придать заработной плате статус первоочередного платежа и предоставить профсоюзам право доступа на государственное телевидение и радио. Под этими лозунгами 5 ноября пройдут также митинги в Могилеве и Орше, состоятся пикеты в Мостах и Гомеле, а 4-5 ноября в знак солидарности с рабочими не будут работать рынки Гродно и Новополоцка.

Другие профсоюзы отказались от намерения вывести людей на улицы под своими знаменами 5 ноября. 4 ноября в здании Федерации профсоюзов Беларуси состоится совещание руководителей минских городских организаций профсоюзов, на котором будет решаться вопрос о дате проведения аналогичной акции протеста несколько позже. Поэтому 4 ноября утром СПБ намерен пикетировать здание ФПБ в знак протеста против предательской, по мнению СПБ, политики официальных профсоюзов, а с 15.00 до 17.00 пикеты будут выставлены на проходных МАЗ, МТЗ и ММЗ.

Данные, полученные в ходе проведенного СПБ социологического опроса рабочих крупнейших предприятий страны, свидетельствуют о готовности рабочих принять участие в шествии и митинге против повального обнищания («за» - 67,19%, «против» - 30,31%), в забастовке готовы принять участие 64,06% опрошенных. 92,19% опрошенных поддерживают требования СПБ к А.Лукашенко: установить минимальную зарплату и ставку первого разряда в размере не ниже $100, придать зарплате статус первоочередного платежа (задержки по выплате в Беларуси доходят до шести месяцев) и предоставить профсоюзам право доступа на телевидение и радио. Не поддерживают эти требования лишь 7,81% опрошенных.

Юрась ДУБИНА

В ПАЛАТАХ

ПРИЗРАК СОВОКУПНОГО ДОХОДА ВНОВЬ ЗАМАЯЧИЛ

С 1 июля 1999г. вводится новый Гражданский кодекс

На прошлой неделе Палата представителей НС РБ дружно проголосовала в первом чтении за проект Гражданского кодекса с поправками, предложенными администрацией президента.

Не все депутаты участвовали в голосовании - некоторые скромно удалились в этот момент из Овального зала, чтобы философски порассуждать на предмет познания в сравнении. Так или иначе, с 1 июля 1999г. родина начнет жить по новому ГК, который, конечно, лучше своего предшественника, принятого в 1964г., однако вряд ли способен урегулировать проблемы, возникающие в сфере гражданских правоотношений.

Как уже писала «БГ», кодекс предусматривает право регулировать гражданские правоотношения для президента и правительства. Переработке подвергнуто около 500 статей, исключены статьи, касающиеся ориентирования на нормы международного права, обычаи делового оборота, комплексную предпринимательскую лицензию и сублицензию, земельные вопросы. Дополнительно внесена статья, касающаяся ограничения предпринимательской деятельности граждан. Предусматривается в судебном порядке ограничивать предпринимательскую деятельность сроком до трех лет, включая невозможность осуществлять предпринимательскую деятельность без образования юридического лица; своими действиями приобретать и осуществлять права, создавать и исполнять обязанности собственника имущества юридического лица; занимать должности в исполнительных органах юридических лиц; выступать в качестве управляющего предприятием и иным имуществом, которое используется для предпринимательской деятельности. Ужесточаются ограничения для АО на выпуск ценных бумаг и выплату дивидендов: вместо допускаемого ранее выпуска облигаций на размер уставного фонда либо величину обеспечения, предоставленного обществу, теперь предусмотрен выпуск облигаций только на размер уставного фонда. В статье, касающейся конфискации, устранена необходимость проведения этой процедуры только по решению суда, предусматривается возможность конфискации в виде санкции, в административном порядке.

Из наиболее значимых законопроектов, рассмотренных ПП НС на прошлой неделе, отметим также внесение изменений и дополнений в закон «О подоходном налоге с граждан», который представлял министр финансов Николай Корбут. Он сообщил, что принятие изменений и дополнений обусловлено необходимостью унификации налогового законодательства Беларуси и России. Согласно изменениям и дополнениям, предлагается принципиально изменить порядок уплаты подоходного налога, производя исчисление налога нарастающим итогом с начала года, то есть при каждой последующей выплате производить перерасчет налога с зачетом ранее удержанных сумм. Причем по окончании года при наличии доходов, кроме доходов по основному месту работы, производится перерасчет налога по годовому совокупному доходу.

(Окончание на стр. 6)

ПАРТИЙНАЯ ЖИЗНЬ

ЕСТЬ КОММУНИСТЫ «НА ДЕМОКРАТИЧЕСКИХ РЕЛЬСАХ»?

В рамках подготовки к 5-му съезду Партии коммунистов белорусской, который состоится 6-8 марта следующего года в Минске, газета «Товарищ» в сентябре-октябре опубликовала проекты программы и устава. По словам руководителя пресс-службы ПКБ Сергея Возняка, эти два документа свидетельствуют о переходе партии «на демократические рельсы».

Если в устав вносятся лишь технические изменения, то в новую редакцию программы предполагается записать несколько существенных поправок.

Нынешняя программа ПКБ принималась в 1992г., когда в стране сохранялись основные элементы социализма. Шесть лет спустя *«в Беларуси уже завершен первый этап капитализации в экономической, политической и духовной сферах, и перед нами встает задача не сохранить, а возродить социализм»*, подчеркнул С.Возняк.

Второй существенный момент заключается в том, что новая программа должна *«показать свою оппозиционность власти... Если во внешней политике точки соприкосновения у нас существуют, в частности, мы разделяем взгляды главы государства на проблемы в Косово, то во внутренней политике, особенно в социальной сфере, поддерживать нечего»*, сказал корреспонденту «БГ» С.Возняк.

В новую редакцию программы планируется ввести новый раздел: «Человечество на пороге 21 века». В ПКБ считают, что нельзя входить в новое тысячелетие с теми представлениями о социализме, которые сложились 70, 50 и даже 10 лет назад. В этом разделе предполагается изложить взгляды на глобальную проблему развития человечества в целом и то, как коммунисты должны реагировать на этот процесс.

Юрась ДУБИНА

БЕЗГРАНИЧНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ГРАЖДАНИНА - НЕОГРАНИЧЕННАЯ БЕЗОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЧИНОВНИКА

День 28 октября 1998 года войдет в экономическую историю Беларуси

(Окончание. Начало на стр. 1)

Что происходит в реальной жизни, если частное лицо не платит частному лицу? Кредитор идет либо в суд, либо к «крыше». Что происходит, когда частное лицо (фирма) не платит государству? Государство присылает налоговую инспекцию, арестовывает имущество и замораживает счета, выбивая свои долги. Что происходит, когда государственное предприятие не платит частному? Если частник достаточно силен, он вынуждает директора или кого-нибудь из соответствующего министерства подписать убыточный для госпредприятия контракт или же взять под залог имущества кредит в банке и проплатить неуемному кредитору. Если госпредприятие имеет статус социально значимого и стратегически важного, то никакие наезды без санкции высшего руководства не помогут. Если частник-кредитор слаб и не имеет возможности даже нанять хорошего юриста, он просто никогда не увидит своих денежек или товара.

Что происходит, если госпредприятие не платит налоги государству? Приходит налоговая инспекция, кричит, угрожает, может арестовать счет. Если ситуация не меняется, правительство или концерн меняет директора и ходатайствует перед налоговой о прощении налогов и набежавшей пени. Если просьбы хорошо оформлены и подкреплены имущественными гарантиями для наделенных властью чиновников, то бюджет, т.е. государство, налогов не получает. Старый директор остается при своих, кровно заработанных. Новый руководитель получает возможность эксплуатировать госсобственность с мыслью о будущем своих детей и внуков. До следующей проверки.

Будет ли принятие декрета N16 означать начало крупномасштабной кампании по инициированию банкротств сотен если не тысяч белорусских предприятий? Вряд ли, потому что как раз для них авторы предусмотрели лазейку. Совмин создает *«Государственную комиссию по освобождению субъектов хозяйствования от финансовой ответственности за нарушение законодательства о налогах, предпринимательстве и списанию задолженности по платежам в бюджет»*. Чувствуете равные условия хозяйствования для предприятий частной и государственной форм собственности? Для частников за долги - отдавай последнюю рубашку, чтобы выплатить зарплату проверяющему доверенному лицу. Для государственников - очередная индульгенция в виде прощения грехов, убытков и расхлябанности.

Типичный социализм: прибыль делит руководство страны, а за убытки рассчитываются все налогоплательщики. Совмин будет еще разрабатывать положение о порядке списания задолженности и освобождения от финансовой ответственности, но уже сегодня можно быть уверенным, что все это может закончиться одним большим внутренним взаимозачетом и крупным дефолтом по внешним долгам по типу «мы прощаем тем, кому должны».



Дело в том, что на 1 сентября 1998г. дебиторская задолженность составила 79,1 трлн рублей, в т.ч. задолженность покупателей за товары, работы, услуги - 64,9 трлн рублей, или 82,1% от общей суммы дебиторской задолженности. Просроченная дебиторская задолженность составила 27 трлн рублей, в т.ч. свыше трех месяцев - 20,2 трлн рублей, или 74,8% от общей суммы просроченной задолженности. Кредиторская задолженность на 1 сентября 1998г. составила 104,2 трлн рублей и превысила дебиторскую задолженность на 25,1 трлн рублей, или на 31,9%. В то же время просроченная кредиторская задолженность на эту же дату составила 40,1 трлн рублей, в т.ч. свыше трех месяцев - 29 трлн рублей, или 72,2% от общей суммы просроченной задолженности. Львиная доля долгов (до 90%) приходится на госсектор, что говорит о необычайной слабости белорусской государственной машины, не могущей навести порядок у себя дома. В этой слабости и зловещая сила нынешней власти: по ее правилам закон нарушают все. Она решает, кого судить, а кого миловать.

До полного возврата к модели централизованного социалистического планирования осталось сделать несколько шажков. Следующим логичным действием должно стать введение монополии на внешнюю торговлю. Ну и что, станут нынешние собственники частных торговых сетей наемными директорами госструктур и за лицензии и право зарабатывать в смутное время будут покорно платить государственной «крыше». А для малого и среднего бизнеса открывается сезон, а не ночь Святого Варфоломея. Что скажете, господа конфедераты, защитники отечественного бизнеса?

Ярослав РОМАНЧУК

Продолжение темы на стр. 8

ПОДРОБНОСТИ

«Дело ЛКСМБ»: продолжение следует

31 октября пленум ЦК ЛКСМБ решал вопрос о подаче искового заявления в Верховный суд. Повод: отказ Министерства юстиции зарегистрировать изменения в уставе этой общественной организации.

«Дело ЛКСМБ», как окрестили его в левой прессе, длилось более полугода. Одно из основных изменений, на котором настаивали комсомольцы, состояло в возвращении изначального названия - Ленинский коммунистический союз молодежи Белоруссии. Именно вокруг «Белоруссии» завертелась политическая и юридическая карусель. В отказе зарегистрировать изменения в уставе начальник управления общественных объединений Минюста Михаил Сухинин ссылается на закон об общественных объединениях, по которому последние не имеют права использовать в своих названиях слова «Республика Беларусь» и «Беларусь». Комсомольцы и не употребляют официальное название республики - есть слово «Белоруссии», которое, кстати, использует и коммунистическая пар-тия Виктора Чикина. Ее Минюст зарегистрировал без проволочек.

Так в чем же дело? Видимо, в позиции, занятой по отношению к правящему режиму: КПБ поддерживает президента, ЛКСМБ - не вполне. Но, как сказал секретарь ЦК ЛКСМБ Дмитрий Алкач, надо помнить, что *«мы находимся не в оголтелой оппозиции, а в конструктивной»*.

Отказ в регистрации изменений в уставе Д.Алкач назвал *«политической провокацией со стороны Министерства юстиции, так как нас хотят выбить из правового поля и заставить общественную организацию заниматься политикой, что запрещено законодательством»*. Молодые ленинцы намерены идти по правовому пути, обжаловав решение Минюста в Верховном суде, в надежде, что там *«работают более про-фессиональные люди, и они расставят все точки над «і» без каких-либо политических амбиций»*.

На всякий случай же готовится трехсторонняя встреча, на которой В.Заметалин, председатель Госкомитета по делам молодежи Александр Позняк и первый секретарь ЦК ЛКСМБ Юрий Воскресенский обсудят проблему.

Как стало известно, 31 октября пленум принял решение подождать еще неделю с подачей искового заявления. Комсомольцы прослышали, что Минюсту поступило указание зарегистрировать название со словом «Белоруссия». Ну а если и через неделю Минюст будет упрямиться - тогда суд.

Юрась ДУБИНА

POSTFACTUM

Подсоби, браток!

Андрей Николаев, отставной генерал-пограничник, а ныне лидер общероссийского движения «Союз народовластия и труда», развил в центре политического поля России чрезвычайную активность. 26 октября при его деятельном участии в Москве был создан левоцентристский блок, а уже на следующий день, 27 октября, Николаев проводил в Минске переговоры с А.Лукашенко.

Сроки и детали визита согласовывались буквально на ходу. По крайней мере, в еженедельном плане президента данная встреча не значилась. Несмотря на это, А.Лукашенко принял А.Николаева вне очереди, а их закрытая беседа продолжалась более двух часов.

По словам российского визитера, речь шла главным образом о судьбах союза, сверке интеграционных путей. В общем, так, ничего предметного. Разве что договорились о поставках продовольствия в московский округ, проголосовавший за Николаева на думских выборах. Действительно, почему бы ради одного дружеского разговора не слетать в братскую столицу?

По словам А.Николаева, в ходе беседы с А.Лукашенко наиболее значимые темы российского политического репертуара - о возможности выдвижения Юрия Лужкова в президенты России, о дееспособности Бориса Ельцина, о российском кризисе и т.д. - не поднимались. В это трудно поверить, учитывая, что Лукашенко и Николаев не похожи на политических романтиков, а уединялись на два часа в доме для приема официальных делегаций на Войсковом переулке. И реальный интерес собеседников друг к другу вполне объясним.

Очевидно, что генерал оглашает идеи, которые пока, до официального объявления о начале президентской предвыборной кампании, не может произнести вслух сам московский мэр. Более того: на А.Николаева возложена обязанность подготовки предвыборной кампании Ю.Лужкова. И его визит в Минск может рассматриваться только в рамках этой задачи. Розыгрыш интеграционной карты с Беларусью - сильный ход для любого российского политика с президентскими амбициями. Вопрос лишь в том, кто первым вытянет ее из политической колоды и вовремя употребит. Ю.Лужков, и доселе известный как поборник славянского единства и личный друг белорусского президента, первым из уже обозначившихся кандидатов на президентский пост решил прощупать белорусскую почву. Поддержка Ю.Лужкова на президентских выборах со стороны А.Лукашенко заметно упрочила бы его позиции в регионах. Не секрет, что популярность белорусского лидера в России достаточно высока.

Однако говорить об успехе переговоров Николаева с Лукашенко пока рано. Косвенно это подтверждают пассажи президента Беларуси о нецелесообразности досрочных президентских выборов в России. Эти слова он произнес буквально на следующий день после встречи с Николаевым, общаясь с томским губернатором.

Если А.Лукашенко отказался поддержать на выборах избирательный блок Ю.Лужкова, это может означать либо то, что белорусский президент пока не спешит со ставкой, либо она уже сделана, но не на Лужкова, либо А.Лукашенко готов ставить только на себя. Каким образом он намерен легализовать свое право участия в российских президентских выборах, пока остается загадкой.

Леонид КАНФЕР

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

МЫ ХОТИМ ВСЕМ РЕКОРДАМ...

С 28 октября по 2 ноября в Москве проходила пятая международная выставка «Пресса-99», на которой Беларусь впервые была представлена отдельным стендом. Накануне отъезда нашей делегации глава Госкомпечати РБ Михаил Подгайный рассказал журналистам о последних достижениях отечественной печати.

К числу достижений, по мнению г-на М.Подгайного, можно отнести сам факт участия в престижном издательском форуме. Правда, другие стенды представляли, как правило, отдельные издания, а не страны.

Известно, что в Беларуси множество негосударственных изданий, но их общий тираж не сравним с тиражами пользующейся господдержкой периодики. А в последнее время новые негосударственные издания в Беларуси почти не появляются - слишком рискованный бизнес.

Пока нет оснований надеяться на ослабление налогового пресса, президент не видит на то причин: *«Все наши встречи с главой государства, его выступление на журналистском форуме 5 мая подтвердили, что он готов оказать поддержку, но не за счет бюджета. Да, тому или иному изданию может быть оказана помощь, связанная, скажем, с возвратом тех затрат, которые приходятся на налоги»*, заявил М.Подгайный. Кто эти «тот» или «иной», впрочем, всем известно.

Вместе с тем глава Госкомпечати не исключает: в случае, если Госдума преодолеет вето Совета Федерации на дальнейшие налоговые льготы для российских издателей, вероятно, и Беларусь вернется к этой теме: *«Учитывая сближение законодательств двух стран во всех сферах, мы, естественно, будем оговаривать этот вопрос на правительственном уровне»*. Возможно, тема налоговых льгот всплывет и на совместной коллегии госкомитетов по печати России и Беларуси, которая, по словам М.Подгайного, соберется в Минске примерно через месяц.

Впрочем, забота об издателях закладывалась в некий стратегический курс, что подразумевало отдаленную перспективу. Чиновники же заняты более прозаическими проблемами: где взять бумагу? Российский кризис сорвал ее поставки в нашу страну. *«В условиях плавающего курса и цен в России никто нам бумагу не продавал. Поэтому мне пришлось экстренно вызвать главных редакторов крупнейших ежедневных газет на совещание. И мы договорились: во вторник выйдет одна газета, в среду - другая, в четверг - обе. В этом режиме пришлось работать почти две недели, пока не упорядочился бумажный рынок. Сегодня же сделаны запасы до конца года»*.

У российского кризиса оказалась и другая сторона. Со слов М.Подгайного, ему пришлось выслушать по телефону десятки предложений от российских изданий, *«причем с очень громкими именами»*, об их желании *«продаться»* белорусскому государству. М.Подгайный, правда, решил в этом вопросе обойтись без конкретики, кто же именно такой «продажный» в России. Но вспомнил: *«Когда мы виделись с Иваном Лаптевым, моим российским коллегой, он заметил, что в России не осталось ни одной независимой газеты или журнала. В таком случае, я говорю, белорусская печать в гораздо более выгодном положении, и у нас нет такой проблемы. В каждом областном центре есть альтернативные газеты»*.

Образцовые показатели у Госкомпечати Беларуси и по другим статьям. Например, доложил М.Подгайный, в стране полным ходом реализуется давнишний указ президента об обязательном реагировании на критику в государственных СМИ. Оказывается, если на первом этапе это самое реагирование не превышало 30-40%, то нынче ведомства и предприятия стали относиться к критике, особенно почему-то в местной печати, гораздо строже.

Леонид КАНФЕР

СОЮЗ

Интеграция по плану

(Окончание. Начало на стр. 1)

Предусмотрен *«механизм защиты белорусского меньшинства принятием решений 75% голосов плюс 1-3 голоса»*. Информацию о возможном «углублении» интеграции вплоть до появления постов общего премьера и президента, предоставленную некоторыми депутатами ПП НС, А.Козырь назвал шуткой. *«Они просто пошутили, а журналисты не поняли их юмора»*, заявил он. *«Впрочем*, тянулась цепь уже, видимо, серьезных рассуждений г-на Козыря, *такую перспективу полностью исключать нельзя»*.

Относительно вступления в Союз Югославии входивший в состав белорусской делегации, посещавшей эту страну, председатель комиссии СР НС по международным делам и национальной безопасности Николай Чергинец отметил, что переговоры шли только о предоставлении парламенту Югославии статуса наблюдателя в ПС. Этот вопрос также планируется рассмотреть в Ярославле.

На сессии предполагается рассмотреть также концепцию пограничной политики Беларуси и России, проект нормативного акта о союзной собственности, концепцию Суда СБР, проект закона «О гражданстве Союза», проект нормативного акта «О Счетной палате СБР», проект бюджета СБР на 1999 год, заслушать информацию о реализации программы развития дизельного автомобилестроения.

Ход мыслей председателя комиссии СР НС по законодательству и государственному строительству Владимира Каравая развивался в классическом стиле: *«Вопрос о гражданстве Союза - праздный он или не праздный? Далеко не праздный. Ведь гражданам Союза предоставляются право на перемещения и проживание на территории Союза, право на приобретение жилья, на участие в работе союзных органов, на владение, пользование и распоряжение имуществом, на участие в выборах в местные Советы. Так важно это или не важно? Важно»*.

Паспортину из кармана широких штанов гражданин Союза, впрочем, не извлечет: вопрос введения «союзных» паспортов пока не обсуждается. Но ежели у кого-то возникнут намерения помешать процессу единения России и Беларуси, то не исключена возможность предстать перед судом Союза. По словам В.Каравая, суд Союза будет заниматься выяснением причин невыполнения интеграционного законодательства и созданием механизмов, предупреждающих возникновение такой оказии. По мнению В.Каравая, необходимо придать решениям суда Союза преимущество перед национальным законодательством, дабы процесс интеграции шел более активно.

Ольга ТАРАСЕВИЧ

ПРОЕКТЫ

Реконструкция Мозырского НПЗ зависла

«Славнефть» взяла тайм-аут на 3-4 месяца

На заседании клуба директоров 27 октября премьер-министр С.Линг подчеркнул, что правительство осторожно относится к приватизации. Акционирование, по его словам, не приносит ожидаемого эффекта. В качестве примера премьер привел опыт Мозырского НПЗ.

По словам премьера, предполагалось, что компания «Славнефть» внесет свои средства в реконструкцию завода, однако инвестиций нет. Проект, по словам С.Линга, повис в воздухе. В тот же день, 27 октября, Минск посетил новый президент «Славнефти» Василий Дума. Он провел встречи с С.Лингом, первым вице-премьером В.Кокоревым, президентом концерна «Белнефтехим» И.Бамбизой.

Г-н Дума назвал три причины визита: поставка нефти в будущем, расшивка долгов и реконструкция МНПЗ. Что касается последнего вопроса, Василий Николаевич высказался крайне неопределенно: *«Проблему набросали. И выход из положения где-то какой-то нашли. Это не значит, что он будет в буквальном смысле завтра или послезавтра. Сами понимаете: финансовое состояние компании серьезное, и отношение кредитных организаций к нам тоже сегодня поменялось. Поэтому вопрос, который решался 8 месяцев назад по схемам, претерпел кое-какие изменения»*.

Дело в том, что российское правительство позволило своим юридическим лицам не рассчитываться с иностранными кредиторами в течение 3 месяцев, а западные банки, в свою очередь, заморозили выделение кредитов практически под любые проекты. Несмотря на то, что «Славнефть» приняла решение рассчитываться по ранее взятым кредитам, отношение европейских банков к компании не стало исключением.

В случае с МНПЗ это означает: голландская сторона взяла тайм-аут на 3-4 месяца, чтобы определиться, как дальше работать с Россией. Напомним, что почти два года шли переговоры с голландским банком ING о страховании и выделении кредита на сумму $120 млн для проведения 4-го этапа реконструкции МНПЗ. По словам президента «Славнефти», *«можно решить три этапа реконструкции, а потом мы окажемся неэффективными»*. Сегодня найдены деньги на составление базового проекта 4-го этапа реконструкции - $1,5 млн. Владимир Здобнов, вице-президент «Славнефти» в РБ, сказал: *«Наша задача - представить правительству и самим понять, какой путь мы избрали по фактическому проведению реконструкции»*. В.Дума его поправил: *«Не путь, а как мы будем решать проблему займа, потому что нет оборотных средств»*.

(Окончание на стр.10)

ПОДРОБНОСТИ

НАКАЗ ПРЕЗИДЕНТА: «НИКТО НИКОМУ НИЧЕГО НЕ ДОЛЖЕН ДАВАТЬ»

Почти вся минувшая неделя прошла под знаком празднования 80-летия ВЛКСМ

Празднованию юбилея ВЛКСМ придали общенациональный масштаб. По регионам прокатились торжественные собрания, праздничные концерты и возложения цветов. В столице - то же самое, но с размахом.

Накануне руководители молодежных организаций на пресс-конференции долго рассказывали о том, как было хорошо во времена комсомольской юности и как плохо без единой мощной молодежной организации. Единогласно был осужден развал СССР и роспуск всесоюзной организации.

Сегодня Белорусский союз молодежи - юридический, а возрожденный ЛКСМБ - идейный правопреемники комсомола. Государство будет поддерживать молодежные организации, которые занимаются продолжением патриотических и нравственных традиций комсомола, подчеркнул председатель Госкомитета по делам молодежи Александр Позняк. Отвечая на вопрос о финансировании торжеств, А.Позняк сообщил, что затрачено *«несколько сот миллионов рублей»*, которые выделили государство и якобы добровольные спонсоры.

Звездой юбилейного вечера стал президент Беларуси, представший перед публикой под звуки фанфар и барабанную дробь военного оркестра. *«Сегодня только ленивый не упражняется в ответе на вопрос, что же это была за организация, какая ее роль и место в истории»*, сказал он и поделился своим *«тягостным впечатлением от того, что происходит вокруг»*, когда *«каждый пытается полемизировать эту страницу в нашей истории»*. Прежде всего *«аксиомы жизни»* пытаются пересмотреть *«отдельные СМИ, отдельные каналы»*. *«Им ли говорить об этом, ничего лучшего не создавшим в своей жизни и своими руками ничего не сделавшими?»*, стыдил президент. И напомнил о славных делах комсомола.

Все бы ладно, если бы не 1991 год, *«перестроечная эйфория»*. *«Молодежь оказалась в тяжелейшем положении: рухнула сложившаяся система социально-культурных и нравственных ценностей, изменились условия жизни, экономический спад породил лавину безработицы*, напомнил А.Лукашенко. *Криминальная капитализация захлестнула все сферы жизни. Влияние деструктивной силы, разрушительной идеологии особенно сказалось на молодежи... На моих глазах происходила попытка сломать комсомольскую организацию»*. Тогда депутату А.Лукашенко со многими сидящими в зале *«плечом к плечу пришлось спасать эту организацию»*. И теперь *«в политическом плане в Беларуси обеспечены благоприятные условия для организованного молодежного движения»*.

Насчитав *«восемь десятков республиканских молодежных, детских общественных объединений»*, президент выделил только два: БСМ и БПСМ, *«которые работают с широкими слоями молодежи и которые наследуют общие традиции комсомола: воспитание патриотизма, гражданственности, трудолюбия и творческой активности»*. Но лучше, чтобы в стране вообще была одна молодежная организация. *«Я надеюсь, что... конструктивно работающие с государством смогут объединиться и таким образом умножат силы друг друга»*, порекомендовал президент.

Объединение сил важно для выполнения самой главной задачи - участия в подъеме экономики и возврата в 1991г., к его экономическим показателям.

Государство, конечно, поможет молодежи. Но - хорошего понемногу: *«Мне на память приходит вопрос: а что нам дало или даст государство, что нам дала или даст молодежная организация? Дорогие мои, никто никому ничего не должен давать. Государство должно создать условия для того, чтобы человек сообразно своим способностям мог жить и работать»*. Такие условия, оказывается, почти созданы, ибо *«никто сегодня аргументированно не докажет, что ему нет возможности трудиться на себя и свою семью... А то, что мы жестко строим свою политику, особенно в экономике, борясь с негативными проявлениями ее, то мы не можем позволить криминалу и жулью опутать нашу экономику, как это происходит в некогда братских нам республиках бывшего Советского Союза»*, пояснил президент.

Белорусский пример уже нашел отклик - в регионах России, где А.Лукашенко открыто говорят: *«Вы, руководство вашей страны, совершили большой подвиг... поддерживая, создавая молодежные организации. На вашем примере в России сегодня создаются молодежные организации - пусть еще робко, пусть в диком противостоянии с нашими оппонентами»*.

Молодежная организация, по мнению президента, нужна прежде всего для того, чтобы прийти и *«поговорить о наболевшем, о своих проблемах»*. *«Давайте активнее воспитывать молодежь в духе свободы, демократии, мира, любви к отечеству»*, не моргнув глазом, призвал комсомольцев всех поколений лауреат премии БСМ А.Лукашенко. И сорвал бурю аплодисментов.

Завершилось мероприятие в строгом соответствии с комсомольскими традициями фуршетом.

Отдел информации

КОНФЕРЕНЦИИ

ЕВРО КАК УГРОЗА БЕЛОРУССКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ?

По инициативе Белвнешэкономбанка с участием правительственных структур создается межведомственный совет по евро

Евро как единая валюта стран ЕС - плод мысли многих европейских политиков и экономистов об общности судьбы старого континента. Доверяя деньгам власть над европейской судьбой, мечтатели не держали за душой никаких черных мыслей. Так утверждает официальная история евро. Это же подтвердил от лица Европейского союза 27 октября в Минске ответственный чиновник Комиссии ЕС Рауль де ЛЮЗЕНБЕРГЕР, стоявший у истоков воплощения в жизнь идеи евро.

Господин Люзенбергер приезжал в Беларусь, чтобы участвовать в международной конференции «Европейский экономический и валютный союз - шаг навстречу XXI веку». Если здраво анализировать идею общего рынка с единой валютной системой, то усмотреть подвох со стороны государств ЕС в отношении государств, не входящих в эту структуру, кажется невозможным. Однако минский форум это опроверг. Есть, оказывается, в идее евро некий черный замысел.

В этом убежден участвовавший в работе конференции первый заместитель министра иностранных дел РБ Сергей Мартынов. Свое выступление он начал издалека. Ни для кого не секрет, сказал он, что в настоящее время в Европе идут далеко идущие процессы, имеющие глубинный характер. В их числе С.Мартынов назвал расширение НАТО, расширение ЕС и введение евро. По его мнению, все они окажут влияние на безопасность Беларуси и, как он считает, это будет не самое позитивное влияние.

Ввиду надвигающейся с Запада опасности равнодушно созерцать ее, полагает высокопоставленный чиновник, было бы недальновидно и легкомысленно. Вот почему, пояснил публике поведение Беларуси С.Мартынов, она так настойчиво проводит линию на интеграцию на постсоветском пространстве: *«Экономическое измерение безопасности является... в новых условиях, в условиях конца XX века, более важным, чем традиционный, привычный компонент безопасности, каковым являются вооруженные силы»*.

Понятно, от кого перенял гипертрофированную подозрительность высокий государственный чиновник, у кого позаимствован этот стиль мышления. Хорошо известно восприятие мира президентом: кругом одни враги.

(Окончание на стр. 10)

В ПАЛАТАХ

ПРИЗРАК СОВОКУПНОГО ДОХОДА ВНОВЬ ЗАМАЯЧИЛ

С 1 июля 1999г. вводится новый Гражданский кодекс

(Окончание. Начало на стр. 4)

Как указывается в предложенном Минфином экономическом обосновании, исчисление налога по годовой шкале нарастающим итогом с начала года *«позволит сгладить отрицательные моменты, связанные с сезонными колебаниями при выплате заработной платы в колхозах, совхозах, других сельскохозяйственных формированиях»*. Там же отмечается, что *«в целях устранения негативных моментов, связанных с необходимостью доплаты подоходного налога в бюджет, при перерасчете по годовому совокупному доходу физическим лицам, имеющим доходы помимо основного места работы, предоставляется право в течение календарного года производить уплату налога в виде авансовых платежей по совокупному доходу. Таким образом, при уплате налога авансовыми платежами, сумма доплат в бюджет, исчисленная при перерасчете налога по истечении календарного года исходя из годового совокупного дохода, будет незначительна»*.

В качестве мер, снижающих налоговое бремя, также указывается увеличение размера дохода, облагаемого по минимальной ставке 9% в два раза по сравнению с ныне действующим; дополнительное льготирование в размере 1 МЗП на каждого ребенка для семей, имеющих детей; освобождение от обложения налогом сумм единовременной материальной помощи, выплачиваемой юридическим лицам и предпринимателям в случае смерти работника одному из родственников либо оказываемой работникам в связи со смертью близких родственников; снижение максимальной ставки налога с 50% до 30%.

Памятуя о прошлогоднем конфликте, имевшем место в связи с неожиданно возникшей необходимостью платить налог по годовому совокупному доходу, депутаты отклонили изменения и дополнения в закон «О подоходном налоге с граждан». После пламенного выступления министра финансов Н.Корбута, уверявшего, что интересы населения не пострадают в результате концептуального изменения в исчислении подоходного налога и что замечания депутатов будут учтены при подготовке документов ко второму чтению, а также предложенного А.Малофеевым перерыва *«для того, чтобы перекурить и все обдумать»*, депутаты изменили свое мнение, переголосовав за принятие изменений в первом чтении. Таким образом, призрак годового совокупного дохода вновь замаячил перед гражданами.

Ольга ТАРАСЕВИЧ

ЭКСПЕРТИЗА

ДЕЛО НЕ ТОЛЬКО В МОНИКЕ ЛЕВИНСКИ

«В глазах американского народа дело не в сексе, а в превышении и ненадлежащем использовании власти...»

В одной из бесед с американским юристом Уильямом Бонтрагером разговор зашел о деле Моники Левински против Билла Клинтона, и мое непонимание происходящего оказалось стимулом для собеседника. Так появился предлагаемый ниже текст. Д-р права У.Бонтрагер уже четвертый год преподает в Минске как приглашенный профессор Европейского гуманитарного университета. Преподавал юриспруденцию также в Москве (МГУ, Московский государственный открытый университете) и в Казахстане. 5 лет проработал судьей в штате Индиана.

- Из дискуссий с неамериканцами мне стало очевидно, что они не могут понять то, что видят как фиксацию американцев на сексуальном поведении президента Клинтона. По моему мнению, есть три причины такого непонимания.

Во-первых, суждение о том, что мы фиксируемся на Монике Левински и президенте Клинтоне, делается исходя из факта, что наши СМИ вовсю рассказывают об этой истории и мало о чем другом. Но представляют ли СМИ интересы людей? Я считаю - нет.

Наши СМИ - это коммерческие предприятия. До тех пор, пока они могут продавать некий продукт, они не сменят маркетинговую стратегию. В то же время американец не имеет реальной замены «новостям в двух словах» (наша излюбленная дозировка). И таким образом хвост управляет собакой.

Единственный способ, каким мы можем выразить свое желание в отношении информации о чем-то еще, кроме Моники и Билла, это сказать проводящим соцопросы, что мы хотим, чтобы все это дело просто ушло из виду. Именно так и говорят две трети людей. «Уйти из виду» означает исчезнуть из внимания СМИ, чтобы они могли обнаружить, что же еще происходит в мире. Те же самые две трети людей говорят, что хотят, чтобы расследование и процесс импичмента завершились не в урезанном виде, а нормальным, законным порядком.

Во-вторых, неамериканец должен понять, что в основе американской психики заложена приверженность к верховенству закона. Эта приверженность означает не просто, что все должны подчиняться закону, но то, что с законом нельзя играть.

Наши люди твердо убеждены в том, что президент играл с законом. Вот *почему 40% говорят*, что он должен уйти в отставку, а еще 35% - что он должен подвергнуться импичменту. И это объясняет, почему две трети могут заявить, что как президент он работал приемлемо, а три четверти - что он более не пользуется их верностью и доверием, чтобы оставаться президентом.

В третьих, это дело вовсе не о сексе. Если бы Билл Клинтон на следующий день после громкого признания Моники Левински просто сказал: «Я совершил большую ошибку, вступив в неподобающие отношения с мисс Левински», вся история умерла бы на следующий день. Но он этого не сделал.

Вместо этого он лгал американскому народу, он лгал всему своему кабинету, который тогда вышел на публику, отстаивая его невиновность, он лгал своим главным помощникам, зная, что их вызовут в большое жюри, где они должны будут (так оно и произошло) повторить его ложь, он лгал, давая показания под присягой по делу Полы Джонс и он позволил тянуться процессу в течение 7 месяцев, что обошлось в 4 миллиона долларов, а в это время Белый дом выдавал ложь за ложью, одну клевету на специального прокурора за другой.

Здесь уместно провести сравнение с Никсоном. Люди, с ним связанные, совершили преступление, о котором тот заранее не знал. Узнав же, Никсон использовал свою власть и положение, пытаясь все скрыть, дабы избежать возможных политических последствий. Клинтон, поведший себя аморально, затем лгал и использовал свою власть и положение, пытаясь скрыть суть дела. В глазах американского народа дело не в сексе, а в превышении и ненадлежащем использовании власти, в поддразнивании закона.

Несколько слов о процессе импичмента. Ни в гражданском, ни в уголовном кодексах США не предусмотрено обязательных процедур импичмента. Это связано с тем, что импичмент - процесс политический, а не юридический. На него можно посмотреть так: сторонники президента Клинтона говорят: «Как можно вообще рассматривать отстранение от должности человека, дважды избранного народом, за что-то такое банальное, как сексуальная связь или даже ложь во имя защиты своей семьи?»

Вопрос, который стоял перед авторами конституции, был почти тот же: «Как можно убрать избранного народом представителя власти, который в глазах тех, кто избран тем же народом, не совершил гнусного преступления?» Оба эти вопроса - политические, а не юридические.

Авторы конституции дали 4 основания для импичмента: предательство, подкуп, иные тяжкие преступления, проступки. С первыми двумя все понятно, третье имеет некоторые устаревшие значения, но вполне определенно включает преступления, которые избранные представители сочтут достаточно серьезными для того, что-



Уильям Бонтрагер

бы оправдать отстранение от должности. Четвертое буквально означает несоблюдение закона вне зависимости от того, насколько оно было банальным, оправданным процедурно либо законодательно прикрытым. Ради нации - это политическое, а не юридическое решение - такого человека следует отстранять от власти.

Однако какая процедура может рассматриваться как честная? Позвольте привести пример в противовес нынешней ситуации. Допустим, в том момент, когда Моника Левински сделала свое заявление, не было никакого независимого прокурора и палата представителей могла в любой момент начать собственное расследование. Она могла бы устроить слушания - открытые или закрытые (по моему мнению - закрытые), вызвать и допросить свидетелей, пригласить президента для дачи показаний и т.д. Короче говоря, сделать то же самое, что и избрало большое жюри по настоянию специального прокурора Стара. В конце концов палате пришлось бы голосовать вне зависимости от того, верит она фактам или нет, которые, **если они точны**, потребуют отстранения от должности. Если будет ситуация 218 голосов «за» при 217 «против», дело будет передано в сенат для рассмотрения. При рассмотрении сенат будет представлять собой суд, а председательствовать на нем будет глава верховного суда США. При этом материалы, которые ранее рассматривались как частные, станут достоянием общественности. **Процедурные правила при этом станут правилами, принятыми жюри** (сенатом) **по специальному случаю**.

В этом случае, однако, появился специальный прокурор Кеннет Стар.

Г-н Стар не занимался изучением, чем занимался президент Клинтон в сексуальном плане, но - другими делами, связанными с президентом. В середине расследования ему доставили свидетельства, которые он счел достоверными подтверждениями лжи, лжесвидетельства, препятствования закону, принуждения к даче ложных показаний, злоупотребления властью. Г-н Стар не имел полномочий производить расследование. Поэтому он обратился к генеральному прокурору, предъявил имеющиеся у него материалы, и тот согласился: материалы требуют расследования. После этого г-н Стар **и генеральный прокурор** обратились к трем судьям, представили дело, и те также решили: нужно расследование.

После этого, получив, как он полагал, основания для импичмента, г-н Стар обратился в палату представителей - и, на мой взгляд, палата совершила ошибку. Она сочла необходимым распространить доклад, видеопленку и тысячи страниц документальных свидетельств. Но был и другой вариант, на мой взгляд, более разумный.

Допустим, мне, судье, прокуратура приносит материалы, в которых, по ее мнению, показывается преступление, совершенное определенным лицом. Я изучил документы на предмет их юридической обоснованности. У нас это называется «определением возможности дела», но не определением истины. Если я нахожу их достаточными, то даю санкцию на арест названного лица. **В этот момент, но не ранее, материалы прокурора становятся достоянием общественности**. Палата представителей могла бы действовать подобным образом: каждый член палаты читает документы и сопровождающие материалы, существует возможность для закрытых дебатов, каждый член палаты может предложить любой набор фактов в поддержку импичмента, и все предложения импичмента будут проголосованы в формате «за» или «против». Факты, прошедшие эту процедуру, направятся в сенат США, **и только тогда эта информация станет достоянием общественности**.

Что произойдет далее? На мой взгляд, возможны несколько сценариев.

1. В течение последующих двух недель президент Клинтон подает в отставку. Это возможно в случае, если члены его партии (демократы) совместно решат, что не стоит планировать очевидное поражение на промежуточных выборах, которые должны состояться 3 ноября. Они просто придут и потребуют уйти - ради блага партии.

2. После выборов, если демократы потерпят поражение, они придут к президенту и потребуют отставки, чтобы получить возможность воссоздаться.

3. Нынешняя палата представителей до или после выборов, однако до того, как полностью смененный состав палаты вступает в полномочия, голосует за импичмент. Я считаю это полностью маловероятным, однако и такое может случиться.

4. После начала работы новый состав палаты представителей производит расследование на предмет импичмента и определяет, следует ли выносить обвинение в сенат. В ходе этого процесса Клинтон уходит в отставку.

5. Дело уходит своим путем в сенат и затем в суд.

По моему личному мнению, президент Клинтон - либо сам уйдя в отставку, либо под воздействием разбирательства в сенате США - не завершит свой срок службы. В этом случае его сменит нынешний вице-президент Гор.

Записал Владимир Третьяков

ГЕРМАНИЯ

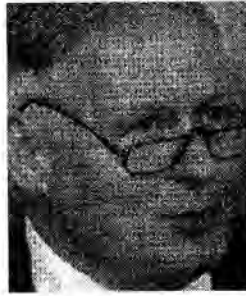
НОВОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО ГЕРМАНИИ: WHO IS WHO



Герхард Шредер



Йошка Фишер



Оскар Лафонтен



Вернер Мюллер



Рудольф Шарпинг

Новое правительство ФРГ, как и предыдущее, сформировано на коалиционной основе: в него входят представители Социал-демократической партии Германии (СДПГ) и партии «зеленых». По ключевым вопросам партнеры довольно быстро достигли согласия. В частности, о сокращении числа федеральных министерств с 15 до 14. Намного труднее шел процесс распределения портфелей. Причем борьба шла не только между двумя партиями, но и внутри доминирующей СДПГ.

Коллегами нового федерального канцлера Германии Герхарда Шрёдера в правительстве станут 11 социал-демократов и три делегата партии «зеленых». В кабинет войдут также глава администрации канцлера в ранге министра и четыре государственных министра. Новшеством стало сокращение числа министерств за счет слияния министерств транспорта и строительства. Кроме того, министерство финансов по британскому образцу отныне возьмет на себя некоторые важные функции, ранее бывшие прерогативой министерства экономики.

Подробнее о тех, кто стоит за этими событиями.

Хозяином резиденции **федерального канцлера** в течение следующих четырех лет будет социал-демократ Герхард Шредер (*Gerhard Schroder*). Шредер имеет репутацию жесткого прагматика, легко идущего на конфликт с политической линией партии ради интересов дела. Его главным сторонником в спорах с левым крылом партии и ее парламентской фракцией считается экс-министр экономики земли Северный Рейн-Вестфалия Бодо Хомбах (*Bodo Hombach*), назначенный новым главой администрации канцлера. 56-летний издатель Михаэль Науман (*Michael Naumann*) станет первым государственным министром культуры. За восстановление и развитие восточных областей Германии будет отвечать 39-летний депутат от СДПГ Рольф Шваниц (*Rolf Schwanitz*).

Вторым центром средоточия власти станет возглавляемое теперь Оскаром Лафонтеном (*Oskar Lafontaine*) **министерство финансов**. В новые функции министра войдут, в частности, участие в разработке основополагающих принципов управления экономикой, составление отчетов о состоянии экономики страны, а также функции ведомства по европейским делам. Во время переговоров внутри коалиции Лафонтену удалось провести в качестве основы будущей политики свой принцип ориентированной на спрос экономики вопреки мнению Шредера. Пост государственного секретаря займут начальник отдела конъюнктуры Германского института экономических исследований Хайнер Флассбек (*Heiner Flassbeck*) и бывший глава государственного экономического совета земли Гамбург Клаус Ноэ (*Claus Noe*).

Впервые в истории Германии пост **министра иностранных дел** займет представитель партии «зеленых» - 50-летний Йошка Фишер (*Joschka Fischer*). В прошлом уличный боец, а ныне вице-канцлер, Фишер является наиболее заметной фигурой функционального крыла своей партии. Его главными сторонниками в качестве государственных министров будут лидер левого крыла «зеленых» Людгер Фольмер (*Ludger Volmer*) и социал-демократ Гюнтер Ферхойген (*Gunter Verheugen*).

К разряду неожиданностей можно отнести назначение **министром экономики** бывшего менеджера энергетического концерна VEBA. 52-летний беспартийный Вернер Мюллер (*Werner Muller*) уже многие годы являлся консультантом Шредера по вопросам атомной энергетики. Первоначальный кандидат на эту должность - предприниматель Йост Штольман, - не желая делиться полномочиями с минфином, отказался возглавить экономическое ведомство.

Ведать вопросами правопорядка и законности поручено новому **министру внутренних дел** социал-демократу Отто Шили (*Otto Schily*). Бывший депутат Бундестага от партии «зеленых» прошел «эволюцию» от адвоката на процессах по делам леворадикальной террористической организации RAF до ярого сторонника жесткой линии в борьбе с преступностью.

Министром труда ФРГ станет второй председатель консорциума металлургических предприятий *IG Metall* Вальтер Ристер (*Walter Riester*). 55-летний Ристер известен как реформатор и активный сторонник создания новых форм трудовых объединений.

Вновь созданное **министерство транспорта и строительства** возглавит руководитель администрации СДПГ Франц Мюнтерферинг (*Franz Munterfering*) - доверенное лицо Оскара Лафонтена. Опытный 58-летний политик был менеджером предвыборной кампании СДПГ и по праву является одним из «отцов» ее успеха. Чопорный и недоступный Мюнтерферинг считается мастером закулисной борьбы и политических интриг.

Министром здравоохранения станет представительница партии «зеленых» 38-летняя Андреа Фишер (*Andrea Fischer*). Она известна как политик с нестандартным мышлением. Благодаря своей концепции пенсионной реформы сумела завоевать признание даже у политических противников.

Новый **министр обороны** Рудольф Шарпинг (*Rudolf Scharping*) вступает в должность, которой он не желал. Потеряв место лидера парламентской фракции СДПГ, чему в немалой степени поспособствовал его главный идеологический оппонент Лафонтен, он стал, по сути, самым «обделенным» из всей партийной верхушки при дележе пирога. Но его компетентность в вопросах геополитики и обороны неоспорима.

Министр экологии Юрген Триттин (*Jurgen Trittin*) уже имеет опыт совместной работы с новым канцлером Шредером. В свое время он занимал пост министра по европейским делам в правительстве земли Нижняя Саксония. 43-летний весьма удачливый политик является главой партии «зеленых» и одновременно идеологом ее левого крыла, а также главным внутрипартийным оппонентом Йошки Фишера.

Впервые в Германии **министерство юстиции** возглавит женщина, 55-летняя представительница СДПГ Герта Дойблер-Гмелин (*Hertha Daubler-Gmelin*) известна как активная сторонница либерального правового государства.

Министерством по делам семьи будет руководить единственная представительница Восточной Германии в правительстве - бургомистр Берлина Кристина Бергман (*Christine Bergmann*) (59 лет). Необходимый для такой работы опыт Бергман получила, будучи продолжительное время председателем парламентской комиссии по трудовым и женским вопросам. Представляет СДПГ.

Министром образования станет председатель нижнесаксонского отделения СДПГ - 47-летняя Эдельгард Бульман (*Edelgard Bulmahn*). Несмотря на успехи в политической карьере, которых она достигла в последнее время благодаря разработанной и признанной концепции научно-производственных исследований, ей все же придется «сдать» этот козырь минфину.

Самым старым соратником Герхарда Шредера в новом кабинете является **министр сельского хозяйства** - 52-летний социал-демократ Карл-Хайнц Функе (*Karl-Heinz Funke*), в течение восьми лет занимавший этот пост в правительстве Нижней Саксонии. В своей области он по праву может считаться самым опытным аппаратчиком. Его ближайшей главной задачей будет максимальное сокращение сельскохозяйственных субсидий со стороны ЕС и борьба с фермерским лобби в Бундестаге.

Пост **министра экономического сотрудничества** займет Хайдемари Вечорек-Цойль (*Heidemarie Wieczorek-Zeul*) (55 лет). Призыв под правительственные знамена «красной Хайди» выглядит совершенно неожиданным, тем более что ее ведомство пока фактически является придатком МИДа.

По материалам *Handelsblatt*

ПРЕДВЗЯТОЕ МНЕНИЕ

В ПОМОЩЬ НАЧИНАЮЩЕМУ ПРОИЗВОДСТВЕННИКУ

Президент любит реальный сектор и не жалует посредников. Об этом было публично заявлено на известной конференции, ставшей объединительной для предпринимателей и погребальной для коммерсантов. Серьезность намерений президента по очистке предпринимательских рядов нашла воплощение в новом порядке регистрации коммерческих предприятий.

Усилиями президента и его команды в стране создан целебный инвестиционный климат, который инвестициям не способствует, но от глупости бизнесменов излечивает



Семен НЕШАРЕТСКИЙ

Теперь для регистрации нужно быть не только находчивым, но и предприимчивым в сфере сертифицированного государством отдельного вида производства. Из чего каждый вправе сделать вывод о том, что в стране явный дефицит предпринимателей и переизбыток коммерсантов. Сила данного решения, без всякого преувеличения, может быть сравнима со сталинской кампанией свертывания НЭПа, начатой в середине 20-х годов и успешно завершенной к началу 30-х. В этот период ликвидировались синдикаты в промышленности, из которой административно вытеснялся частный капитал, создавалась жесткая централизованная система управления экономикой (хозяйственные наркоматы). В сельском хозяйстве И.В.Сталин и его окружение взяли курс на принудительное изъятие хлеба и насильственную коллективизацию деревни.

И пусть в этом сравнении никого не смущает то, что жесткое централизованное управление экономикой через аппарат министерств, как и обкрадывание деревни через диспаритет цен, было узаконено не сегодня и не прекращалось с тех самых незапамятных лет. Главное - чтобы сейчас разговоры о поощрении развития производственного предпринимательства не ввели в заблуждение наиболее отсталую в умственном отношении электоральную часть населения, у которой, по определению геронтологов, от долгого сидения на лавочках (занятия, не требующего интеллектуального напряжения) мозг начинает усыхать, уступая место не функционирующей мозговой жидкости.

Сомневающимся в справедливости сравнения достаточно предложить организовать собственное производство на правах какого-нибудь ООО. Со времен деда Маркса известно, что для организации частного производства требуется всего лишь собственный капитал. И пусть это всего-навсего один аппарат, а не комплексная механизированная линия по производству пиццы, но как минимум без 100 тысяч долларов благая идея никогда не воплотится в реальность, а останется в статусе приятной для слуха химеры. Счастливых обладателей энной суммы в нашей стране немного, а декларированной (о которой, собственно, и идет речь), наверное, можно будет разместить в одной камере на Володарке. Поэтому не ищущие популярности обладатели недекларированных сумм предпочитают деньги не вкладывать в производство, а прятать, разъезжая на подержанных джипах и «мерседесах». Купленных якобы на подаренные родственниками или на данные в беспроцентный заем деньги.

Для того же, чтобы ваш потенциальный станок стал в конвейерный строй реального производства, не помогут и кредитные деньги. Обычно кредиты выдаются под залог обеспечения, коим в нашей славной стране не является не только земля, но и квартира - по причине существования института прописки, а стоимости подержанного автомобиля не хватит даже для организации семейного предприятия по производству макарон.

Предположив, что в данных рассуждениях автор был излишне пессимистичен и в нашей изобильной стране все-таки найдутся уникальные человеческие экземпляры, отвечающие данным параметрам и способные преодолеть рогатки и препоны благоприятного инвестиционного режима, продолжим наши умозрительные поиски безнадежного приложения декларированного капитала.

Оформив сэкономленные на завтраках деньги в виде капитала ООО, товарищ новоиспеченный капиталист обязан учесть, что теперь никакой ограниченной ответственности в нашей стране для энтузиастов производственного кооперативного движения не существует. На заре возрождения отечественного предпринимательского движения, а именно в конце 80-х годов, когда тоже поощрялась индивидуально-предпринимательская деятельность в рамках кооперативов, материальная и имущественная ответственность ограничивалась рамками капитала предприятия. Теперь нет. Отныне ответственность может быть лишь полной, и организовывать следует, пользуясь юридическим языком, общество с дополнительной ответственностью, предварительно переписав неучтенное имущество на нелюбимую тещу.

Каждый отважившийся на святой производственный бизнес должен помнить, что игры в реальном частном секторе экономики куда рискованнее, чем в нереальном государственном, и в случае менеджментской ошибки отвечать придется не только декларированным капиталом, но и всем имуществом, нажитым в прошлой жизни путем ограничений и отказов в ее текущих радостях. Как то: сладкое, горькое, новые ботинки и девушки, мучное с мясом и без. Но если тяга к бизнесу перевешивает все перечисленное, то следует также помнить, что созидаемое производство должно быть ориентировано на использование отечественного сырья и комплектующих, так как купить импортные составляющие вам не позволит критическая ситуация с валютой в Нацбанке, предназначенной для критического импорта.

Решение Нацбанка о закрытии со 2 ноября межбанковского валютного рынка должно правильно сориентировать будущего цеховика, окончательно не определившегося с выбором производственной номенклатуры. Несоблюдение данной рекомендации без наличия родственников во властных и денежно-кредитных структурах неизбежно грозит наступлением критических дней в вашем бизнесе или его криминализацией. Но это совсем не значит, что нужно пытаться произвести макароны из нетвердого зерна урожая текущего года. Лучше вспомнить школьные уроки труда, восстановить чертежи и попытаться выстругать табуретку, поверхность которой должна быть покрыта исключительно отечественным лаком. Последнее принципиально важно, так как для этого не нужна валюта. Необходимо немного белорусских денег, незатейливый столярный инструмент и максимум трудолюбия. Если уроки труда порядком подзабыты или ваше школьное усердие было оценено на «удовлетворительно», то можно нанять работника или двух, выдавая на гора соответствующее количество табуретов, детекторных приемников, пуговиц, шнурков и тому подобной нужной продукции из серии «поможем друг другу».

А можно заняться вязкой ковриков из слабоношенных кальсон или пошивом кепок, символизирующих политическое единство бюрократической интеллигенции с людьми труда, используя в качестве девиза предприятия фразу: «Наши руки не для скуки, для любви сердца». После того как при помощи вашего менеджерского таланта будет настругано необходимое количество изделий, наступает самый ответственный этап производства - ценообразование.

В этом процессе важно не перегнуть палку, а уложиться в отведенные государством ежемесячные 2 процента, дабы не сорвать утвержденный Министерством экономики генеральный план по инфляции. Мучиться с рынком сбыта вам не придется. Тут маркетинга не надо. Благо наша страна находится в прочном потребительском союзе с Россией, где тамошний единокровный народ согласен есть благотворительный американский суп и стоя. Ну а сидение во время еды на табурете белорусского производства, хотя на слюноотделение прямо не влияет, но очень укрепляет вместе с позвоночником союзные чувства, оттягивая горький привкус гуманитарной иноземной помощи. Кемеровские шахтеры до сих пор с благодарностью вспоминают бартерную белорусскую мебель, предложенную им в качестве компенсации за невыплаченную заработную плату.

Ориентируясь на российский рынок и соблюдая перечисленные, в общем-то, нехитрые правила, можно смело развивать производство, не забывая регулярно платить налоги по прогрессивной шкале с постоянно растущих доходов от собственного производства. Счастья и процветания вам, бесстрашные белорусские цеховики!

БАНКОВСКИЙ ОБЗОР

СИСТЕМООБРАЗУЮЩИМ БАНКАМ НАДО ВСЯЧЕСКИ ПОМОГАТЬ

Более 80% финансовых потоков в стране обслуживают 6 банков. Эта ситуация остается неизменной уже на протяжении нескольких лет. Какие-либо значительные достижения конкретного банка, выдаваемые потребителю услуг за нечто экстраординарное, на самом деле таковыми остаются только для самого банка.

Иначе все остальные захлебнутся от их денег

Такая ситуация характерна для неразвитых рынков, монополизация которых обеспечивается не за счет конкурентной борьбы банков и покупки более слабых и неразвитых банков, а исключительно за счет «удачной» приватизации бывших госбанков, близости к источникам централизованных ресурсов Нацбанка, счетов бюджета и крупнейших промышленных монополистов. Административное перераспределение клиентуры еще более увеличивает разрыв между бывшими крупными госбанками и банками с преобладанием частного капитала.

При этом в системе есть ярчайшие примеры господдержки банков без адекватной встречной отдачи. В частности, это касается крупных перераспределителей дешевых централизованных ресурсов - Белагропромбанка и «Белорусского банка развития». У обоих банков практически 40% ресурсной базы сформировано за счет средств Нацбанка. Белагропромбанк получает эти средства в виде кредитов Нацбанка, бюджетных ссуд, а «Белорусский банк развития» - в виде постоянных взносов в уставный фонд. Непрерывные вливания, кстати, вывели последний банк на шестую позицию по собственному капиталу, но не обеспечили ему место в группе системообразующих. Его доля в системе по всем остальным показателям не превышает 3% (например, доля активов в системе составляет около 1,6%, а объем выданных кредитов - 2%). Так что постоянно растущий потенциал банка не находит реализации. Тот же показатель достаточности капитала «капитал/обязательства» свидетельствует лишь о наличии больших резервов по привлечению ресурсов для размещения их в кредиты. Однако кредитный портфель банка на 70% сформирован за счет собственных средств, поэтому сегодня банк обречен на роль посредника между Нацбанком и заемщиком централизованных ресурсов.

Белагропромбанк также не утруждает себя работой по привлечению корпоративного клиента и свою долю в кредитах системы в размере 32,8% обеспечивает в основном за счет средств Нацбанка. Доля же средств предприятий у него не превышает 9% системного объема, что ниже, чем у «Приорбанка» (10,4%) и «Белбизнесбанка» (9,4%).

Ситуация выглядит так, что если в силу каких-либо кризисных явлений возникнет проблема перераспределения финансовых потоков из крупных банков в средние и мелкие, то последние окажутся не в состоянии их переварить. Так, например, на 1 октября объем средств физических лиц в системе на $118 млн превышал капитал, т.е. наши банки уже не в состоянии выполнить норматив соотношения «вклады/капитал». Шесть системообразующих банков имеют средств населения более $270 млн, и если предположить, что половина этих денег перераспределится в пользу средних и мелких, то те смогли бы их принять без нарушения норматива Нацбанка только при наличии адекватного капитала - в сумме как минимум $200 млн (с учетом уже имеющихся вкладов). Сегодня же суммарный капитал двадцати банков составляет $84 млн с объемом вкладов $76 млн.

Перевод счетов юридических лиц не обусловлен размером собственного капитала, однако наличие у банка обязательств предполагает создание им требований, каковыми являются, в частности, кредиты клиентам. Из $991 млн средств на счетах предприятий $836 млн сосредоточено в тех же шести банках.

Вот здесь и могут возникнуть проблемы по выполнению нормативов Нацбанка, в частности, риска на одного заемщика (практически все системообразующие банки по ряду крупных кредитов и так сегодня имеют льготы Нацбанка). Сегодня при недостатке у предприятий оборотных средств все перемещения клиентуры из банка в банк часто продиктованы лишь поиском более крупного кредитора. Но у нас шесть банков обслуживают более 87% кредитного портфеля системы (на 1 октября они выдали кредитов на $1199 млн), потенциал же остальных банков несопоставим - $172 млн, или 13% ссудного рынка.

Таким образом, для такой банковской системы страны с таким дисбалансом сил любые потрясения в верхних ее эшелонах могут привести к катастрофе. Средние и мелкие банки не в состоянии переваривать свалившуюся на них «манну небесную» в виде ресурсов и потенциальных заемщиков. Повторение российского опыта весьма вероятно. Для полного сходства нашему государству осталось публично объявить дефолт по своим обязательствам. Хотя ситуация во всей экономике давно уже свидетельствует о его неминуемом наступлении.

Банк	Доля в системе					
	Капитал	Ср-ва физ. лиц	Ср-ва предпр.	МБК	Активы	Кредиты
1. Беларусбанк	16,2	52,4	27,1	38	33,5	19,6
2. Белпромстройбанк	12,9	9,9	23,0	1,8	13,0	13,6
3. Белагропромбанк	11,6	6,3	9,0	39,4	17,0	32,8
4. Белвнешэкономбанк	9,8	3,5	5,7	5,7	8,0	9,6
5. Приорбанк	7,7	4,2	10,4	3,1	6,8	6,4
6. Бел. банк развития	7,7	0,8	0,5	1,9	1,6	2,0
7. Белбизнесбанк	7,6	2,4	9,4	2,1	6,3	5,0
8. Мосбизнесбанк	3,4	0,1	0,9	1,6	1,1	1,3
9. Поиск	2,9	4,2	1,4	0,1	1,3	1,8
10. МинскКомплексбанк	2,6	4,7	2,5	2,6	2,7	2,5
11. Абсолютбанк	2,5	0,2	0,1	0,1	0,3	0,1
12. Славнефтебанк	2,2	0	1,9	0,3	0,9	0,5
13. Белгазпромбанк	2,2	0,6	1,0	1,1	1,0	0,8
14. Инфобанк	1,5	0,3	0,9	0,2	0,6	0,4
15. Белкомбанк	1,5	2,3	1,3	0,3	1,0	1,2
16. Золотой талер	1,4	0,1	0,3	0,2	0,3	0,04
17. Технобанк	1,1	0,3	0,5	0,1	0,6	0,2
18. Биржевой банк	1,1	1,4	1,5	0,3	1,3	0,2
19. Транзитный банк	1,1	0,6	0,4	0,2	0,4	0,3
20. Белбалтия	0,7	4,9	0,5	0,02	0,8	0,03
21. Профбанк	0,7	0,01	0,4	0,03	0,2	0,1
22. Новоком	0,7	0,2	0,1	0,01	0,1	0,1
23. Народный банк	0,6	0,1	0,2	0,0005	0,2	0,2
24. РРБ-банк	0,6	0,1	0,4	0,1	0,2	0,1
25. Джем-банк	0,6	0,2	0,2	0,1	0,3	0,1
26. Белкоопбанк	0,5	0,1	0,4	0,1	0,2	0,4

Игорь НАЗАРЕНКО

БЕЛАРУСЬ-РОССИЯ

ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИИ ОДОБРИЛО ПРОЕКТ СОГЛАШЕНИЯ О ПОГАШЕНИИ ЗАДОЛЖЕННОСТИ БЕЛАРУСИ ЗА ПОСТАВКИ РОССИЙСКОГО ГАЗА

Правительство России постановлением от 27 октября одобрило проект «Соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Беларусь о частичной оплате задолженности за поставки российского газа поставками продовольствия и материально-технических ресурсов белорусских производителей».

Согласно проекту соглашения, белорусская сторона обязуется в течение 1998-1999 годов произвести частичную оплату ОАО «Газпром» задолженности за поставленный в Беларусь российский природный газ на сумму до $200 млн поставками продовольствия и материально-технических ресурсов для нужд российских организаций, содержание которых осуществляется за счет федерального бюджета.

По данным «Газпрома», долг Беларуси ОАО составляет на сегодняшний день около $250 млн.

«Интерфакс»

RESUME

На носу зима. Грядут холода. Растут долги. Валюты в государственной казне катастрофически не хватает. Возникают трудности с оплатой даже «критического» (с точки зрения чиновников) импорта. Вот-вот начнется игра в русскую выборную рулетку в славянских государствах. Позарез нужны успехи в промышленности, сельском хозяйстве, транспорте.

ПРАВИТЕЛЬСТВО ПРИЗНАЕТ ПОБЕДУ ДОЛЛАРА

Если Америка - это исчадие зла, то почему наше правительство так любит американские доллары?

Успехи - это, прежде всего, рост объема продаж, повышение рентабельности предприятий, снижение кредиторской и дебиторской задолженности, увеличение реальной заработной платы. Белорусская экономика, как велосипедист, накачанный анаболиками, домчался до промежуточного финиша с ростом ВВП в 17% за 17 месяцев. Силы начали покидать его слишком рано - премиальные и гонорар на следующую гонку пока не выдали. Надо продержаться хотя бы до весны. Второе дыхание белорусской экономики открывается в результате начала интенсивной работы второго денежного печатного станка, на этот раз российского. Вместе веселей шагать по единому таможенному пространству, которое разваливается от отсутствия общих правил игры, финансовой безответственности, бартеризации и коррупции.

Белорусское правительство приняло решение расширить розничную торговлю отечественными и зарубежными товарами за СКВ. Не от хорошей жизни. Выручка от продажи за СКВ освобождается от обязательной продажи на МВБ по грабительскому курсу Нацбанка. Это значит, что предприятия, которым будет разрешено продавать услуги и товары за валюту, будут платить на один крупный налог меньше. Все остальные налоги остаются в силе. Их придется платить в той же валюте, а не по курсу Нацбанка в рублях. Таким образом, правительство предпринимает пожарные меры для пополнения валютных резервов. Оно признает **победу серой экономики над официальной**. Если валюту не пустить в белорусские магазины, то вслед за Гродненской табачной фабрикой, «Коммунаркой» и многими другими остановится большинство предприятий. Крупные предприятия еще могут защититься, пользуясь своим особым статусом, особенно в областных и районных городах, где они являются основными плательщиками в бюджет. А вот жизнь и успешная работа малого и среднего бизнеса с официальным экономическим законодательством несовместима.

Ни для кого не секрет, что официально валюту могут купить в основном только валютчики, разработавшие четкий механизм дежурств возле обменных пунктов. Покупка валюты по официальному курсу для расчетов за энергоносители не в счет, ибо к этому пирогу допущены единицы. Телеграммы Нацбанка N21-13/229 от 28.09.98 и N21-13/255 от 13.10.98 призывают установить контроль за общественным порядком возле обменников и *«осуществлять продажу наличной валюты физическим лицам в порядке очередности по разовой сделке»*. Такие документы вызывают лишь ухмылки у заинтересованных в рынке черной валюты лиц. С черным рынком можно было бы бороться, если бы в его существовании были заинтересованы только теневики. Реальный спрос формируют обыкновенные граждане, которым надо купить доллары, чтобы сберечь копейку на черный день или купить хорошую обувь, одежду и другие ТНП; мелкие предприниматели, челноки, занимающиеся оптовой и розничной торговлей; те же госчиновники, милиционеры и налоговики, которым ничто человеческое не чуждо; зарегистрированные фирмы, которые не в состоянии купить валюту по официальным каналам; финансовые компании, которые обслуживают внешнюю торговлю.

На многочисленных оптовых продовольственных и вещевых рынках Беларуси, особенно в Брестской и Гродненской областях, редко можно встретить работающий обменный пункт. Но не было ни дня простоя из-за нехватки валюты. И власть, и народ принимают существование черного валютного рынка по умолчанию. Если бы власть действительно хотела уничтожить его, она бы поступила гораздо жестче. Ведь при покупке товаров за СКВ никто не требует от покупателя справку или чек из официального обменного пункта.

Власть делает вид, что борется с валютчиками, как раз и являющиеся тем клапаном, через который стравливается социальное напряжение и недовольство. Их действия абсолютно моральны, поскольку они никого не принуждают к проведению валютно-обменных операций. Глас народа, глас потребителя - глас Божий. Он говорит, что реальный курс наличного доллара составляет 180.000-200.000 BLR за 1 USD, а не так, как решил себе Прокопович и иже с ним. Самое смешное, что даже государственные учреждения и предприятия не принимают официальный курс всерьез и работают по коммерческому. БГУ установил плату за обучение не по Нацбанку, таможня уже давно взимает пошлину в твердой валюте, нерезиденты не имеют права использовать «зайцы» внутри Беларуси. Глава советников премьер-министра РБ Иван Лемешевский справедливо опасается, что *«такие действия* (расширение долларовых расчетов внутри страны - Я.Р.), *наоборот, могут обострить многие накопившиеся социальные и экономические проблемы»*. Сам премьер-министр заявил, что *«официальный курс Национального банка не может распространяться на всю экономику и не является взвешенным»*. Высказывание может смело претендовать на цитату года. Думаю, что Линг таким образом подвел итог полугодовой эпопее по унификации обменных курсов. После осеннего провала с урожаем это не менее болезненное поражение исполнительной власти. Осталось разрешить бухгалтерам на предприятиях вести учет по реальному рыночному курсу.

Разрешив розничную торговлю за СКВ, правительство осуществляет постепенную легализацию и изъятие накопленной у населения валюты. При этом далеко не все получат право торговли за валюту. Лицензии тоже обойдутся в крупную копеечку. Бенефициарами здесь являются крупные торговые сети, но никак не небольшие частные магазинчики. Данная мера - это очередной шаг к клинической смерти белорусского рубля. Власть призывает отечественных производителей перейти на расчеты в валюте, потому что белорусские рубли - это так, фантики для игры в «садовника». По сути дела - очередной сигнал к сбросу имеющихся рублей. На практике это будет означать дальнейшее унижение «зайца» до 250.000-300.000 за 1 USD в течение нескольких месяцев. Да, бюджет получит немного больше валюты. Да, производители и торговля за СКВ получают недолгую передышку.

Отметим также экономическое состояние рублевых заемщиков. Для них принятие подобного нормативного акта - бальзам на душу. Очень многие экономические субъекты получают рублевые кредиты под половину ставки рефинансирования Нацбанка. При всеобщем сбросе рублей возвращать банкам придется копейки. Поэтому сейчас интенсивно обивают пороги министерств, администрации президента с просьбами выдать рублевые кредиты. Впереди толпы просящих - представители сельского хозяйства, строительства, а также организации, в той или иной степени связанные с местными или республиканскими органами власти. Три приведенных ниже случая помощи отдельным предприятиям являются типичными примерами инвестиционной активности государства.

Постановлением Совмина N1499 от 29.09.98 совхоз «Мечта» Борисовского района получает 900 млн BLR на покупку трактора МТЗ-952. Можно поздравить «мечтателей» с подарком за счет остальных налогоплательщиков Беларуси. Интересно, за какие заслуги именно данное хозяйство получило грант? Работники Барановичской обувной фабрики «Ритм» имеют гораздо больше поводов для радости. Постановлением Совмина в конце сентября данное предприятие получило 10 млрд BLR сроком аж до 1.04.2001 под половину ставки рефинансирования Нацбанка. Проценты начнут выплачивать с октября 1999г. Вместе с работниками фабрики могут порадоваться и бюджетники Барановичей, которые соберут причитающиеся им налоги и заплатят своим пенсионерам, врачам, студентам. Возможно, некую поддержку получат покупатели дотационной обуви данной фабрики. Никто при этом не думает о жителях тысяч других городов, которые могут и не дождаться подачки с барского плеча. А вот за право стоять в очереди они платят регулярно обесценением рубля. 18 сентября пришел праздник и на улицу работников Гомельского радиозавода. Праздник обеспечило постановление Совмина о выделении предприятию 37 млрд BLR на тех же условиях, что и барановичскому «Ритму». Молодцы гомельчане, сумели уговорить правительство, дождались своей очереди.

Легко догадаться, что в подобном распределении ресурсов очень мало экономики. Так же легко понять, что именно такая накачка пустыми деньгами обеспечивает резкое падение покупательной способности рубля и - как временное спасение - лоббирование дальнейшей долларизации экономики. Вот так руками ритмовцев, «мечтателей» и радиозаводчан и им подобных рушится монетарная и фискальная система страны.

Почему-то никто из официальных лиц не говорит о влиянии расширения торговли за валюту на наименее защищенные социальные группы населения. Ведь никто зарплату учителям, врачам, рабочим на заводах и колхозникам, пенсии старикам и стипендии студентам в валюте не платит и не будет платить. Следовательно, именно они больше других пострадают от долларизации экономики. Реальные зарплаты уменьшатся до социально взрывоопасных величин $10-30. На селе забудут даже вид многих продуктов питания и приличной одежды. Единственный способ сохранить видимость справедливого распределения - ввести не только норму отпуска, но и карточки.

Постепенно все больше и больше стариков и бюджетников станет понимать, что не враги с Запада, не проклятая оппозиция и российские «дерьмократы» управляют экономикой Беларуси. Если Америка - это исчадие зла, то почему правительство так любит ее доллары? Почему оно унижает свою собственную национальную валюту и всех ее держателей? В предвыборную эпоху этот вопрос становится риторическим. Нужны деньги. Много денег. Нужны деньги любой ценой, пусть даже для этого придется развалить весь экспортный потенциал страны и обанкротить ее население. Нынче выборы дешевой ценой не выигрываются.

Ярослав РОМАНЧУК

АУКЦИОНЫ

ТОЛЬКО ТРИ УЧАСТНИКА ПРОЯВИЛИ ИНТЕРЕС К АУКЦИОНУ ОМЗ

23 октября на «Белорусской фондовой бирже» состоялся первый аукцион по размещению первого Минского целевого облигационного жилищного займа. Привлечено облигаций на сумму 11 трлн рублей со сроком погашения 30 июня 1999г.

Облигационный заем выпущен для строительства 5 жилых домов за счет внебюджетных средств. Общая сумма займа - 500 трлн рублей с номиналом именных облигаций в 100 тыс. рублей. В торгах участвовали всего лишь 3 брокерских конторы. Однако директор БФБ Александр Скворцов назвал результаты аукциона удачными и высказал надежду, что в последующих торгах примет участие значительно больше желающих. По его словам, интерес к облигациям должны проявить банки, страховые компании и другие организации, имеющие временно свободные денежные ресурсы и заинтересованные в получении дохода от их размещения.

Средневзвешенная цена продажи составила 90,42% от номинала. Предполагаемая доходность по средневзвешенной цене продажи -42,7%, что несколько выше доходности по ГКО (38%). Г-н Скворцов уверен, что двойное обеспечение облигаций является их неоспоримым достоинством: во-первых, они обеспечены 26 городскими коммунальными объектами, во-вторых, жилье является высоколиквидным товаром.

Аукционы по ОМЗ планируется проводить 1 или 2 раза в месяц. Ближайший состоится 9 ноября 1998г.

Отдел экономики

БЕЗ КАМУФЛЯЖА

Страна рванула

А банки хиреют

Прошло два года, как с принятием программы социально-экономического развития до 2000г. страна рванула вперед, доказывая прирастающей экономической мощью и увеличением реальных доходов населения справедливость программных начертаний. Если в экономике все так славно, то и в банковской системе, являющейся необходимой, но не всегда любимой руководством страны частью экономики, тоже должно быть не хуже. Оценим же промежуточные достижения белорусских банков и спрогнозируем, какого расцвета они достигнут в недалеком будущем.

Обозревая результаты деятельности банковской системы с 01.01.97 по настоящее время, поначалу испытываешь законное чувство гордости за этот бурно развивающийся сектор отечественной экономики. Посудите сами: на 01.10.98 собственный капитал системы вырос по сравнению с началом прошлого года на 221% и достиг 13,15 трлн рублей, активы возросли на 279% и составили 166,91 трлн рублей, кредитов народному хозяйству выдано на 265% больше, чем на начало января 1997г., - 73,1 трлн рублей. Результат, казалось бы, более чем достойный.

Однако оценивать, насколько реальны рублевые приросты, по понятным причинам некорректно. Поэтому воспользуемся валютным аналогом параметров банковской системы, для расчета которого используем следующую нехитрую схему. Ресурсы банков делятся на две основные части: белорусская валюта и вся остальная. Валютный эквивалент «чужой» части находим делением ее величины в белорусских рублях на официальный курс доллара. Эквивалент же «своей» части определим, деля белорусские рубли на рыночный курс доллара. Суммируя два этих эквивалента, получим общий валютный аналог.

Например, на 1 октября собственный капитал всех коммерческих банков составляет 13.150 млрд рублей в эквиваленте всех валют, включая 11.892,5 млрд рублей непосредственно в национальной валюте. Для того, чтобы получить адекватный эквивалент в USD, следует, во-первых, разницу между этими двумя цифрами разделить на официальный курс доллара на этот момент (53.200 BLR/USD) - это будет валютная составляющая собственного капитала ($23,637 млн). Во-вторых, для получения валютного эквивалента рублевой составляющей собственного капитала разделим 11.892,5 млрд рублей не на официальный курс, как лукаво поступил бы Нацбанк, а на курс, отражающий реальную возможность перевода белорусского рубля в доллар на 1 октября, т.е. на 207.500 BLR/USD ($57,313 млн).

Сумма этих двух показателей и даст величину собственного капитала системы в долларах - $81 млн. Аналогичная оценка собственного капитала на 1.10.97 при использовании официального и рыночного курсов на тот момент - 15.500 BLR/USD и 17.500 BLR/USD, соответственно, приведет к размеру собственного капитала системы в $237,7 млн. Распространив эту логику на все остальные результаты, получим динамику движения белорусских банков к «светлому будущему».

(Окончание на стр. 10)

БЕЗ КАМУФЛЯЖА

Страна рванула

А банки хиреют

(Окончание. Начало на стр. 9)

Совершенно очевидно, что банковская система не только не процветает, не только не характеризуется стабильностью, а семимильными шагами движется к развалу. Произошло существенное сокращение по всем позициям ресурсной базы. Собственный капитал системы сократился в 2,9 раза. Причем напомним, что с 1 октября рыночный курс доллара вырос еще в полтора раза, и результаты на 1 ноября будут гораздо более плачевными. Заметно уменьшились средства на счетах предприятий - близкая к нулю рентабельность производства, являющаяся следствием инфляции, административных ценовых ограничений и иррационального желания производить в убыток, ведет к вымыванию последних оборотных средств в валютном эквиваленте. Объемы вкладов граждан в банках также значительно уменьшились. Мудрый белорусский народ частично перешел от банков к чулкам, частично идет зачарованный за нацбанковской свирелью, поющей о курсе доллара в 80.000, а большей его части уже совершенно безразлично, растут или обесцениваются сбережения за полным отсутствием таковых.

Не менее плачевно обстоят дела и с активами системы. Кредитов народному хозяйству в валютном эквиваленте выдано в 1,6 раза меньше, чем в начале 1997г. Зато возросла доля сомнительных, просроченных и пролонгированных кредитов. Если в январе 1997г. «плохие» кредиты составляли 18,2% от общей суммы выданных кредитов, то к 1 октября 1998г. этот показатель достиг 21,7%. Совокупные активы банковской системы, подчиняясь уменьшению ресурсов, сократились с $2617,9 млн до $1517,8 млн.

Любопытно, что на начало этого года параметры банковской системы в валютном эквиваленте были близки к параметрам января 1997г. Нерешительность в осуществлении кредитной эмиссии в прошлом году, а главное, отсутствие на руководящем посту последовательного ее сторонника дало возможность банкам не начать «съеживаться» еще год назад.

ДИНАМИКА ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ, В $ МЛН

Показатель	01.01.97	01.10.98
Собств. капитал	237,7	81,0
Ср-ва на счетах предприятий	772,1	515,7
Ср-ва физ. лиц	453,2	213,1
Кредиты н/х	1193,7	742,6
Из них сомнит., просроч., пролонг.	217,0	161,5
Активы	2617,9	1517,8
Процент «плохих» кредитов	18,2%	21,7%

ИЗМЕНЕНИЕ ПАРАМЕТРОВ, раза

Падение собств. капитала	2,9
Падение ср-в предпр.	1,5
Падение ср-в физ. лиц	2,1
Падение кредитов	1,6
Падение активов	1,7

Но с приходом в Нацбанк П.Прокоповича печатный станок заработал на полную мощность, восполняя простои в прошлом. Поэтому приведенные цифры отражают ухудшение состояния банков даже не за два года, а всего за шесть-восемь месяцев, что еще страшнее.

Очевидно, что наша банковская система хиреет. Сегодня белорусские банки неспособны кредитовать даже относительно крупные инвестиционные проекты. В ближайшем будущем в полном соответствии с дальнейшим сокращением собственного капитала и ресурсной базы возникнут серьезные и - в рамках проводимой экономической политики - непреодолимые трудности с краткосрочным валютным кредитованием оборотного капитала предприятий.

Надежды банков на увеличение собственного капитала путем проведения новых эмиссий разрушены последним декретом президента. После ликвидации принципа ограниченной ответственности и без того чрезмерный риск внутреннего и внешнего инвестирования в белорусские субъекты хозяйствования теперь становится абсолютно неприемлемым. Невозможно представить вменяемого инвестора, готового отвечать по долгам созданного им предприятия (банка в т.ч.) собственными средствами, тем более в стране, где гиперинфляция многократно увеличила риск разорения. Вообще, возникает странное ощущение, что все действия руководства страны последнего года в части, касающейся банковской системы, вольно или невольно преследуют цель ослабления и разорения банков. Но других-то уже не будет.

Максим ВЕТРОВ

СОТРУДНИЧЕСТВО

ИНДИЙСКИЙ ВЕКТОР БЕЛОРУССКОЙ ПОЛИТИКИ

Товарооборот между Беларусью и Индией за 8 месяцев т.г. составил $32.947 тыс.

На минувшей неделе в Минске прошло первое заседание межправительственной белорусско-индийской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. По итогам встречи министры промышленности Индии и Беларуси подписали протокол, в котором определили наиболее перспективные направления развития двусторонних отношений.

Оценивая результаты работы комиссии, министр промышленности РБ Анатолий Харлап сообщил, что за последний год Индия поднялась с 32-го на 18-е место во внешнеторговом обороте Беларуси. Согласно статистике, торговля между странами развивается сбалансированно, правда, Беларуси удается удерживать баланс исключительно за счет экспорта калийных удобрений.

Внести некоторое разнообразие в экспорт товаров и услуг позволит участие белорусских предприятий в строительстве дорог и прочих объектов социальной инфраструктуры Индии, добыче полезных ископаемых. По словам А.Харлапа, Индия будет информировать о соответствующих тендерах, выставках, ярмарках, *«чтобы участие наших предпринимательских кругов, предприятий в этих процессах было более ощутимо»*.

Стороны выразили взаимную заинтересованность в создании СП. Для Беларуси наибольший интерес представляет производство медикаментов, *«начиная с расфасовки больших партий лекарственных средств и переходя к углубленному совместному производству»*, а также предприятия по расфасовке чая, кофе, специй. Беларусь также надеется на разработку совместной программы развития электроники.

Белорусский министр назвал успешным сотрудничество в области науки и технологий, чему, по его словам, способствовало проведение в 1997г. специальной выставки и семинаров на базе Центра новых материалов Индии. Особый интерес там проявили к освоению порошковой металлургии. И здесь Беларусь планирует предложить свои услуги.

Определенные надежды возлагаются на сотрудничество между оптическим объединением Индии и концерном «Планар», заключившим первые контракты, а также на экспорт продукции НПО «Интеграл», подшипникового завода, «Кузлитмаша». Последний, по словам А.Харлапа, два года назад впервые начал поставлять свое прессовое оборудование в Индию и имеет заказы. С индийскими компаниями также ведутся переговоры по поставкам грузовых автомобилей, самосвалов большой грузоподъемности. Все это, считает министр, позволит увеличить объем взаимной торговли в 2-2,5 раза уже в этом году.

Для активизации торговли сельхозпродукцией стороны намерены ускорить подписание соглашения в области ветеринарии, карантина и защиты растений. Отдельные переговоры планируется провести по поставкам калийных удобрений. В начале будущего года в Дели отправятся представители концерна «Белнефтехим».

СПРАВКА: По данным МВЭС, товарооборот между Беларусью и Индией за 8 месяцев т.г. составил $32.947 тыс. (примерно на $10 млн больше, чем в январе-августе 1997г.), экспорт - $16.520, импорт - $16.497 тысяч. Основная доля экспорта ($14.710 тыс.) приходится на калийные удобрения. Кроме того, экспортировались измерительная аппаратура, машины для обработки металла, жидкостные и воздушные насосы, подшипники, стекла для часов и очков, станки для обработки камня, керамики, печатная продукция, металлокерамика, части для оборудования. В Индии закупались лекарственные препараты, органические химсоединения, машины и механические устройства, органические красящие вещества, жиры и жирные растительные масла, упаковочные мешки и пакеты, х/б ткани и пряжа, перец, измерительные приборы, ковры, гаечные ключи, арахис. В Беларуси зарегистрировано 8 белорусско-индийских СП с общим объявленным УФ $375,955 тыс. ($242,441 тыс. - доля индийского капитала) и 10 индийских предприятий с общим УФ $314,534 тыс.

Министр промышленности Индии Синкадер Бакхта, согласившись во всем с белорусским коллегой, призвал активнее работать над созданием различных СП. При этом он предпочел не останавливаться на финансовых проблемах Беларуси и гораздо охотнее отвечал на вопросы, связанные с культурой.

Катерина СУХОВА

ОБЪЕМ КРЕДИТОВ НАРОДНОМУ ХОЗЯЙСТВУ ВЫРОС ЗА 9 МЕСЯЦЕВ НА 83,1%

Объем кредитов белорусских банков народному хозяйству вырос за январь-сентябрь текущего года на 83,1% и составил на 1 октября 73,1 трлн белорусских рублей, сообщили «Интерфаксу» в Национальном банке РБ.

При этом их удельный вес в структуре активов банков увеличился за девять месяцев нынешнего года с 42,6% до 43,8%.

Доля сомнительных, просроченных и пролонгированных кредитов в структуре активов уменьшилась с 7,9% до 6,9%. В абсолютном исчислении они выросли в 1,57 раза и достигли 11,6 трлн бел. руб.

На текущую деятельность и экспортно-импортные операции направлено кредитов на сумму 50,6 трлн бел. руб., рост - в 1,72 раза. Доля в активах сократилась с 31,3% до 30,3%. Объем инвестиций вырос в 2 раза и составил на 1 октября текущего года 21 трлн бел. руб. Удельный вес инвестиций в активах увеличился с 10,9% - до 12,57%.

Кредиты физическим лицам достигли 17,55 трлн бел. руб., их сумма выросла почти в 2 раза. Удельный вес кредитов населению в активах банков Беларуси увеличился на 0,8% - до 10,5%. Основной объем кредитов физическим лицам приходится на финансирование недвижимости (строительство жилья) - 15,2 трлн бел. руб. (рост - в 1,9 раза). В активах их доля достигла 9,1% против 8,6% на начало года.

Кредиты правительству и местным органам власти выросли за январь-сентябрь текущего года в 2 раза и достигли 16,2 трлн бел. руб. Их доля в активах банков увеличилась с 8,5% до 9,7%.

ПРОЕКТЫ

Реконструкция Мозырского НПЗ зависла

«Славнефть» взяла тайм-аут на 3-4 месяца

(Окончание. Начало на стр. 6)

Как решать вопрос займа, руководство компании, судя по всему, не знает. Дальнейшая судьба проекта зависит от макроэкономических показателей в России и Беларуси, а МНПЗ стал заложником российско-белорусской интеграции.

Белорусский президент не принял нового руководителя российско-белорусской компании. Вероятно, ждет, как далее проявит себя В.Дума в новой роли. Ни С.Линг, ни В.Кокорев не поделились с народом своим видением результатов переговоров с руководством «Славнефти». В.Дума же сказал, *«что мы общий язык нашли с премьером Республики Беларусь и вице-премьером. Одобрение мы получили. И вопросы, благодаря которым мы сегодня приехали, они будут разрешаться, но не сегодня и не завтра. Со временем»*.

Что касается расшивки долгов, «Славнефть» предложила взаимозачеты по 5 пунктам, о чем писала «БГ» в прошлом номере. Уточним лишь, что для проведения взаимозачета через ГПТН «Дружба» требуется распоряжение президента РБ. В.Дума назвал это изменениями в законодательстве.

По вопросу поставок нефти президент компании был лаконичен и дипломатичен до такой степени, что журналисты так и не поняли, будет увеличен объем поставок на МНПЗ или он будет сокращаться. В течение полутора лет поставки «Славнефти» последовательно сокращались, в последние месяцы они были на уровне 300 тыс. т в месяц. Сегодня, как признался В.Дума, *«мы отчетливо понимаем, что в Беларуси нет живых денег»*. На МВБ «Славнефть» практически ничего не может конвертировать. 90% всей валюты идет на оплату ТЭР, из них 63,5% - на закупку нефти. Но почти все выкупает концерн «Белнефтехим».

Нефтяные компании предлагают бартер и сокращают сеть АЗС. «Славнефть», кстати, тоже закрыла одну заправку и свернула строительство новых (В.Здобнов признал, что АЗС сегодня работают практически с нулевой рентабельностью). Поэтому заверения В.Думы в том, что *«для рентабельной работы мы будем обеспечивать поставки нефти»*, ситуации не проясняют.

Первое знакомство белорусского правительства и нового президента «Славнефти» состоялось. Наладятся ли дальше взаимоотношения - будет понятно после того, как будут реализованы «5 пунктов» по расшивке неплатежей, с одной стороны, и сможет ли новое руководство компании взять кредит - с другой.

Добавим, что аукцион по продаже 20% акций «Славнефти», по словам В.Думы, отложен на год. Хотя в день своего избрания президентом он называл начало 1999г. как реальный срок проведения торгов. Переход на единую акцию откладывается, поскольку *«это преждевременно»*. Сегодня правительство России ведет проверку деятельности государственных представителей в «Славнефти». Все это подтверждает один факт - крупные проекты компании временно заморожены.

Наталия ГРИБ

ЕВРО КАК УГРОЗА БЕЛОРУССКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ?

По инициативе Белвнешэкономбанка с участием правительственных структур создается межведомственный совет по евро

(Окончание. Начало на стр. 6)

Да, введение евро несомненно повлияет на Беларусь. Это ясно даже неспециалисту, а участниками минской конференции по Европейскому монетарному союзу воспринималось как аксиома. Хотя бы просто потому, что появится новая мощная валюта, сопоставимая только с долларом. И можно лишь согласиться с г-ном Мартыновым в том, что новая валюта радикальным образом повлияет на финансовые и торговые потоки в Европе.

Но это - проблема, которую надо решать, а не страшилка. Несомненно, сложная для белорусского государства проблема, требующая внимания к себе, а не больного воображения. Если евро воспринимать реально, а не виртуально, то пятиться от нее в сторону постсоветского пространства глупо, куда более прагматичен государственный курс навстречу валютной инициативе ЕС.

Впрочем, такое понимание нового европейского процесса в сфере денежного обращения в Беларуси есть. Во всяком случае, знакомство с выступлениями на конференции ее некоторых представителей вселяет оптимизм: оценка этого процесса все же имеет естественное измерение. В частности, президент Белвнешэкономбанка Г.Егоров мыслит так:

- Было бы недальновидно, имея в виду будущие процессы, игнорировать огромные перемены в Европейском союзе, в состав которого вскоре войдут наши непосредственные западные соседи. Поскольку в таком случае отсутствие четко определенных правил может вызвать непредсказуемую реакцию рынка и создать серьезные проблемы во внешнеэкономической деятельности. Иногда складывается впечатление, что не все еще осознают, какое огромное событие произойдет в Европе всего через два с лишним месяца, через 65 дней. Мы в банке являемся сторонниками прагматичного подхода к Европейскому валютному союзу.

Белвнешэкономбанк создал экспертную рабочую группу по проблемам введения евро. Здесь уже занимаются вопросами оптимизации международных расчетов в валютных операциях в контексте нового валютного порядка, который вскоре появится в Европе. Г-н Егоров сообщил на форуме, что по инициативе возглавляемого им банка в стране с участием правительственных структур создается межведомственный совет по евро. Этот орган, по его словам, займется разработкой предложений по совершенствованию нормативно-правовой базы и системы регулирования внешней торговли страны в связи с появлением новых денег.

Михал СТЕЛЬМАК

БУДЬТЕ ГОТОВЫ!

МИССИЯ МВФ ПРИБУДЕТ В БЕЛАРУСЬ 2 НОЯБРЯ

Миссия Международного валютного фонда (МВФ) прибудет в Беларусь 2 ноября, сообщили «Интерфаксу» в представительстве МВФ в Минске.

На переговорах с миссией МВФ, которая посетит республику по просьбе правительства Беларуси, планируется обсудить возможность предоставления республике займа в рамках программы компенсационного финансирования и финансирования в случае непредвиденных обстоятельств, отметили в представительстве МВФ. Такую помощь Фонд оказывает странам, испытывающим трудности по не зависящим от них причинам.

В представительстве сообщили также, что к настоящему времени Беларусь получила от МВФ две транши кредита по программе системных преобразований в экономике (в августе 1993 года - $98 млн и в феврале 1995 года - $101,7 млн) и одну траншу кредита stand-by - в сентябре 1995 года в размере $70 млн. Затем Фонд прекратил предоставление республике кредитов, мотивируя свое решение тем, что *«экономическая политика, проводимая в Беларуси, не является той, которую может поддерживать МВФ»*.

Квота Беларуси в МВФ в настоящее время составляет $373 млн.

РЫНОК ЧАСТНЫХ ВКЛАДОВ

БОРЬБА ЗА ЧАСТНОГО ВКЛАДЧИКА В РАЗГАРЕ

В ход идут все способы

По-прежнему для белорусского частного инвестора наиболее предпочтительным способом вложения денег является банковский депозит. Для банков же население - это основной поставщик ресурсов. По состоянию на 1 октября, обязательства системы на 13,9% сформированы за счет средств физических лиц, в т.ч. рублевые - на 11,3%, валютные - на 20%. До активизации населения в деле изъятия вкладов после российских событий эти показатели были выше. К началу августа за счет средств населения было сформировано 15,5% совокупных обязательств (рублевых - 13,2%, валютных - 20,8%). Как видим, население достаточно ощутимо воздействует на состояние кредитного потенциала системы.

В этой ситуации активизация банков в привлечении вкладов населения выглядит вполне оправданной. Правда, одни банки занимают выжидательную позицию и продолжают работать со сформированным контингентом вкладчиков в режиме переоформления вкладов, другие предпочитают массированные рекламные кампании по привлечению частных вкладчиков. К последним можно отнести ряд средних по размеру банков, у которых в пассивах исторически не преобладали средства юридических лиц. Банкиры вступили в открытое состязание друг с другом, суть которого - отнюдь не величина процентной ставки, а количество новых видов вкладов с самыми претенциозными названиями. Многие банкиры решили расширить число потребителей предлагаемых услуг, делая целевой упор на конкретную аудиторию, разделив ее по профессиональному, возрастному и даже половому признаку. Аудитория самая различная: младенцы, молодожены, участники ВОВ, олимпийцы, любимые женщины, отпускники, те, кто хочет «дожить до XXI века», и многие другие.

Некоторые банки, видимо, как руководство к действию восприняли слова П.Прокоповича, призвавшего активно перенимать опыт ведущих мировых банков, внедривших порядка 600 видов вкладов. Насколько доверяет население броским рекламным слоганам и готово ли оно откликнуться на предложения размещать деньги на вклады с завлекательными названиями? Ведь обеспечить супердоходность по вкладу, не строя откровенную финансовую пирамиду, сегодня практически невозможно: колебания ставок по банкам минимальны, и предложение разместить вклад по ставке, превышающей рыночную даже на 5% годовых, населением воспринимается подозрительно.

Откровения банкиров

Как заверил корр. «БГ» один из руководителей АКБ **«Золотой талер»** (банк не менял рублевые ставки по вкладам с июля, валютные - с августа), банк не собирается заманивать клиентов более высокой доходностью по вкладам: *«Нельзя же поднимать процентные ставки, опираясь лишь на необходимость увеличения ресурсной базы и не учитывая норму ссудного процента на рынке»*. Как и коллеги по рынку, банк обычно прибегает к рекламе своих депозитов в периодической печати, но при этом не дает невыполнимых обещаний. Разрабатывать новые виды услуг «Золотой талер» пока не собирается, считая, что *«нечего велосипед изобретать»*.

Судя по структуре вкладов, «Золотой талер» работает с уже давно устоявшимся контингентом валютных вкладчиков (за счет их средств банк сформировал около 5% пассивов), которые ему доверяют. По состоянию на 1.10.98, объем вкладов в валюте составил $420 тыс. В августе-сентябре объем валютных вкладов увеличился на $20 тыс. Этого хватило, чтобы обеспечить покрытие оттока рублевых средств (600 млн рублей). В итоге у «Золотого талера» за сентябрь-октябрь приток вкладов составил в суммарном выражении 4,8 млрд рублей. Кроме того, банк имеет практически 10-кратное обеспечение вкладов высоколиквидными резервами (денежные средства, средства в НБ, в т.ч. обязательные резервы и средства на счетах в банках за рубежом).

В **«Технобанке»** корр. «БГ» заверили, что августовско-сентябрьское изъятие вкладов банк миновал без потерь. *«Мы свои обязанности выполняем перед клиентом полностью, поэтому беспокойных ночей у него не прибавилось»*, сообщил корр. «БГ» пожелавший остаться неназванным сотрудник банка. *«Вкладчик, желающий расторгнуть договор, может заказать и в оговоренный срок получить деньги, сбоев никогда не было»*. Клиенты «Технобанка» предпочитают размещать в банке суммы от $500 на срок от 1 месяца до 3 месяцев под 12% годовых.

«Технобанк» в своей работе с физическими лицами предпочитает *«не прыгать выше крыши»*, ориентируясь на рекомендации Нацбанка по адекватности объемов средств физических лиц собственному капиталу банка. По состоянию на 1.10.98, соотношение «вклады/капитал» у «Технобанка» - 0,44. Если банк сохранит темпы прироста средств населения и собственного капитала на уровне сентября 1998г., то можно предположить, что к марту 1999г. рекомендации НБ он выполнит. В целом статистика привлеченных вкладов населения у «Технобанка» выглядит вполне убедительно. С 1 августа по 1 октября объем валютных вкладов увеличился на $400 тыс. и на 6,8 млрд рублей.

Одни из самых высоких процентных ставок по депозитам в стране предлагает клиентам белорусско-латвийский банк **«БелБалтия»**. Интерес к банку, по словам первого заместителя председателя правления Василия Барсегяна, исторически обусловлен заявленной ориентацией «БелБалтии» на обслуживание частных лиц: *«Отчасти это связано с местоположением банка в центре города, отчасти с тем, что вклады населения - это, как правило, более долгие и более планируемые ресурсы, чем средства юридических лиц»*. Рекламная политика банка, уверяет В.Барсегян, реалистична: *«Мы очень щепетильно относимся к своему имиджу и никогда не позволяем себе никаких рекламных «уток»*.

«БелБалтия» в период массового оттока вкладов из системы сумел обеспечить наличностью всех желающих снять вклады. По словам В.Барсегяна, банк выполнял свои обязательства *«без проволочек»*, тем самым подтверждая свою текущую ликвидность. На 1.10.98 высоколиквидные резервы банка полностью покрывают объемы средств населения в рублях и в валюте. Не следует при этом забывать, что «БелБалтия» оперирует практически 10% всех валютных средств населения, хранящихся в системе, - около $17 млн. Обладая таким валютным потенциалом, банк разместил средства в менее доходные, но при этом и менее рискованные инструменты, что и обеспечило ему абсолютное выполнение обязательств перед вкладчиками.

Вкладчики, поддавшиеся панике после 17 августа, возвращаются в «БелБалтию», но и банк их встречает не с пустыми руками. *«Снятия были досрочные, и мы понесли меньше расходов. Косвенно это подтверждается тем, что в сентябре заработали хорошую прибыль и в октябре ожидаем не меньше. Людям, которые по ошибке сняли деньги, мы предложили два новых вида вкладов - компенсационный и страховой. По компенсационному вкладу срок остался прежним - 3 месяца, но ставку мы подняли, чтобы отработать те потери, которые народ недополучил, досрочно сняв вклад. А страховой вклад предусматривает короткий срок: 2 недели по ставке 14% годовых»*, говорит В.Барсегян.

«БелБалтия» предложил клиентам еще и так называемый инвестиционный траст (доверительное управление), размещая средства вкладчиков на финансовых рынках Америки и Европы, но все же разработку новых видов вкладов не считает для себя делом актуальным: *«Главное, чтобы банк был надежным и клиент ему верил. Раз мы даем честное слово банкира, возвращаем ваши деньги по первому требованию, то, собственно, новые виды вкладов и не нужны»*. В начале будущего года в Минске «БелБалтия» откроет большой расчетно-кассовый центр с максимальными удобствами для клиентов, куда и будут переведены подразделения по обслуживанию населения. «БелБалтия», имея несколько расчетно-кассовых центров, филиал в Бресте, планирует расширить свою деятельность в Брестской и Минской областях. Понимая, что технические возможности проведения платежей и процентные ставки по вкладам у большинства банков примерно одинаковы, банк намерен обойти ближайших конкурентов, предложив более качественное обслуживание.

Сегодня банк «БелБалтия» стал больше задумываться о необходимости диверсификации ресурсной базы, привлекая корпоративного клиента. Но работа с частными вкладчиками по-прежнему играет заметную роль. На 1.10.98г. 67% пассивов банка сформировано за счет средств физических лиц, в т.ч. валютные пассивы на 84% состоят из средств физических лиц.

В соревновании по количеству предлагаемых вкладов, судя по массированным PR-акциям за последние недели, больше всех преуспел **«Инфобанк»**. Банк недавно сообщил о внедрении около 60 видов вкладов для частных лиц.

«Инфобанк» ориентируется на валютные вклады. Рублевые вклады, доля которых составляет 15%, здесь считают не слишком перспективными из-за невысокой доходности при размещении и большой затратности при оформлении договоров. Вкладчики «Инфобанка» оказались людьми с устойчивой психикой, не подверженными российским треволнениям, поэтому отток вкладов в последнее время не наблюдался. Напротив, за август-сентябрь приток средств населения в «Инфобанк» составил 7,3 млрд рублей и $100 тысяч. При этом произошло увеличение доли средств населения в пассивах - с 5,2% до 5,6%, в т.ч. в валюте с 12% до 14%.

Помимо множества видов вкладов актуальными в банке считают, например, залоговые депозиты, под которые можно получить рублевые кредиты на приобретение любых товаров стоимостью более 500 минимальных зарплат. *«Легально полученные деньги через кредит помогут предупредить все возможные вопросы со стороны налоговой инспекции»*, сообщили корр. «БГ» в банке.

Активная работа банка с вкладчиками и предложение широкого спектра вкладов обусловлены стратегией на расширение кредитного портфеля, в рамках рекомендаций Нацбанка по кредитованию реального сектора экономики. В планах «Инфобанка» также открытие двух расчетно-кассовых центров, ориентированных на обслуживание населения. В банке уверяют, что качество обслуживания населения в периферийных филиалах находится на столь же высоком уровне, как и в Минске. Это относится к качеству обслуживания с точки зрения сроков размещения вклада, процентной ставки, условий досрочного расторжения и пролонгации договора, пополнения вклада.

Одной из причин успешного продвижения на рынке банковских услуг в «Инфобанке» называют интерес со стороны СМИ. *«За последний год банк предложил на рынок новые услуги. Нами заинтересовались журналисты, а нашим клиентам нравится, когда банк на виду»*, заявил корр. «БГ» один из сотрудников банка.

Отдел финансов

ИТОГИ

ОТРИЦАТЕЛЬНОЕ САЛЬДО ВНЕШНЕТОРГОВОГО БАЛАНСА ДОСТИГЛО $1,2 МЛРД

Отрицательное сальдо внешнеторгового баланса Беларуси за 9 месяцев текущего года составило $1,2 млрд, в том числе с государствами дальнего зарубежья - $967 млн. Об этом сообщил 29 октября вице-премьер Леонид Козик на совещании в Совете министров Беларуси, посвященном анализу внешнеэкономической деятельности республики в 1998 году.

Прирост экспорта за 9 месяцев по сравнению с аналогичным периодом 1997 года составил $89 млн, импорт же увеличился на $309 млн. Среди основных причин сложившейся ситуации вице-премьер назвал снижение экспорта в страны дальнего зарубежья и Россию. В частности, по данным Л.Козика, экспорт белорусских товаров в РФ только в сентябре в связи с финансовым кризисом снизился на $170 млн по сравнению с августом при практически не изменившихся объемах импорта. По этой причине впервые в этом году возникло отрицательное сальдо торгового баланса с Россией в $91 млн.

Вице-премьер сообщил, что поступления валютной выручки в республику уменьшились по сравнению с 1997 годом на $650 млн, причем доля бартера во внешней торговле составила около 30%.

Правительство Беларуси видит свою задачу в том, чтобы выйти до конца года *«на уровень контрольных цифр»*. Для этого, по мнению Л.Козика, необходимо прежде всего восстановить объем экспорта белорусской продукции в Россию.

«Интерфакс»

ПОЛЕМИКА

ЕЩЕ РАЗ О ЗАЧЕТЕ

В специальном выпуске «БГ-Финансы» «Белорусской газеты» №41 от 19 октября 1998г. опубликована статья «Зачет в гражданском праве». В настоящее время использование такого способа прекращения обязательств, как зачет, получило широкое применение в отношениях между субъектами хозяйствования Беларуси, а также во внешнеэкономической деятельности. Очень часто вследствие неправильного понимания сути названного способа прекращения обязательств допускаются грубые ошибки. Поэтому затронутые в публикации вопросы теории и практики применения правовых норм, регулирующих порядок проведения зачетов, несомненно, вызывают большой интерес.

Вместе с тем выскажу несогласие с мнением автора по отдельным вопросам. Совершенно справедливо отмечается, что зачет - *«это не имущество, не вещь»*, *«нельзя «продать или купить» зачет, отдать его в аренду и др.»*. Но в то же время автор допускает, что *«зачет может рассматриваться как имущественное право - право на проведение зачета. В отношении таких прав могут заключаться договоры уступки требования, перевода долга...»* Думается, что данное утверждение основывается на ошибочном смешении таких понятий, как перемена лиц в обязательстве и способы прекращения обязательств. Зачет не может рассматриваться как имущественное право, так как зачет - это способ прекращения обязательства. Под имущественным правом в теории гражданского права понимаются субъективные права участников правовых отношений, которые связаны с владением, пользованием и распоряжением имуществом. Это вещные права (собственности, полного хозяйственного ведения, право оперативного управления, права по владению и пользованию земельным участком и др.), наследственные и личные права.

Далее, в отношении зачета не может быть заключен договор перевода долга или уступки требования. Так, по договору уступки требования кредитор, имеющий право требовать от должника исполнения обязанности по передаче имущества, уплате денег и др., уступает это требование новому кредитору. Но нельзя говорить об «уступке» способа прекращения обязательства. Возможна лишь ситуация, когда новый кредитор, получив от первоначального кредитора право требовать исполнения обязательства, сам будет являться должником перед лицом, в отношении которого уступлено право требования. Если в таком случае взаимные требования будут однородны, срок исполнения по таким требованиям наступил и отсутствуют препятствия, перечисленные в статье 226 Гражданского кодекса РБ, обязательства могут быть прекращены зачетом. Аналогичен подход и к перемене должника в обязательстве.

Во-вторых, некорректно использование выражения *«погашение гражданско-правового обязательства»*. Гражданский кодекс Республики Беларусь использует понятие *«прекращение»* обязательства.

В-третьих, трудно согласиться с попыткой автора поставить возможность проведения зачета в зависимость от очередности платежей, установленной Временным порядком нормализации расчетов в народном хозяйстве, утвержденным указом президента Беларуси №135 от 05.10.94. Зачет - способ прекращения обязательства, а не платеж. Кредиторы, в отношении которых названным нормативным актом установлена очередность осуществления платежей, не являются сторонами обязательств, которые прекращаются зачетом. Кроме того, автор совершенно правильно указывал, что для зачета достаточно заявления одной из сторон. То есть если одна из сторон в обязательствах, которые прекращаются зачетом, имеет задолженность, например, по банковскому кредиту, то это не означает, что обязательство не может быть прекращено по заявлению другой стороны. Высказанная же в статье «Зачет в гражданском праве» точка зрения автора находится в русле весьма спорной судебной практики, которая исходит из того, что перевод долга возможен с согласия не всех кредиторов должника, а тех, которые в очередности платежей стоят выше и вровень с кредитором по передаваемому обязательству. Ко всем высказанным уже в печати возражениям по поводу данной практики добавлю, что к отношениям, из которых возникает задолженность перед некоторыми кредиторами, перечисленными во Временном порядке нормализации расчетов в народном хозяйстве, нормы Гражданского кодекса РБ, в частности, статья 191, требующая получения согласия кредитора при заключении перевода долга, не применяются. Так, в соответствии с частью второй ст.2 ГК РБ гражданское законодательство не применяется к налоговым и бюджетным отношениям, за исключением случаев, предусмотренных законодательством, а также к семейным, трудовым отношениям и отношениям по использованию природных ресурсов (часть 3 ст.2 ГК РБ).

Заметим также, что иные основания недопустимости зачета в сравнении с перечисленными в статье 226 ГК РБ могут быть установлены только законом.

Суждение автора публикации, касающееся отношений между ликвидируемым и действующим юридическими лицами, о том, что осуществление зачета по заявлению действующего юридического лица *«будет означать, что требования этого действующего юридического лица будут удовлетворяться за счет имущества ликвидируемого юридического лица вне установленной очередности, что нарушит права иных кредиторов»*, также может быть оспорено. Удовлетворение требований кредитора за счет имущества ликвидируемого юридического лица может произойти, когда обязательство прекращается исполнением. При проведении же зачета изменения размера имущества ликвидируемого юридического лица не происходит.

Надеюсь, что дискуссия по затронутой теме будет способствовать правильному применению норм гражданского права в хозяйственных отношениях и более широкому обсуждению специалистами возникающих при этом проблем.

Павел ЦАРЕВ, ЗАО «Александраудит»

КОМПАНИИ

МИНСК ПОСЕТИЛ ГЛАВА КОНЦЕРНА M.A.N.

M.A.N. готов содействовать привлечению немецких инвесторов для создания новых совместных производств

В ходе рабочего визита в Минск 22-23 октября председателя правления концерна «МАН Нуцфарцойге АГ» д-р Шуберта, члена правления г-на Бройна и директора по стратегическому планированию г-на Вагнера состоялись деловые встречи с руководством ПО «БелавтоМАЗ», СП «МАЗ-МАН» и премьер-министром РБ С.Лингом.

Генеральный директор ПО «БелавтоМАЗ» Валентин Гуринович на встрече с руководством концерна M.A.N. предложил подготовить концепцию проекта о совместном производстве двигателей для грузовых автомобилей. Прежде всего будет изучена возможность участия в этом проекте российских производителей двигателей (Ярославский, Тутаевский, Рыбинский моторные заводы). Для этого уже в ближайшие недели в Ярославль будет направлена группа специалистов из РБ и ФРГ.

В ходе переговоров и на встрече с С.Лингом обсуждались результаты и перспективы сотрудничества ПО «БелавтоМАЗ» и концерна M.A.N. На встрече с премьер-министром Клаус Шуберт заявил о готовности концерна к работе по привлечению немецких инвесторов для создания в Беларуси новых совместных предприятий по производству узлов и деталей, пригодных для установки на автомобили «МАЗ» и «МАЗ-МАН». Известна и поддержка руководством ПО «БелавтоМАЗ» подобных предложений. Причем работы в этом направлении соответствуют первоначальным договоренностям между ПО «БелавтоМАЗ» и концерном МАН, достигнутым при создании СП «МАЗ-МАН». В частности, речь идет о создании концерном МАН и ПО «БелавтоМАЗ» СП по производству мостов к грузовым автомобилям. Создана рабочая группа по подготовке проекта СП. Обсуждались также возможности организации совместных предприятий по производству сидений и тормозных систем.

Параллельно сборке автомобилей проводятся масштабные работы по санации производственных помещений. 23 октября делегация *M.A.N.* присутствовала при введении в опытную эксплуатацию линии сборки тягачей «МАЗ-МАН», которая после дополнительного оснащения необходимым оборудованием и инструментом к весне 1999г. должна превратиться в современную сборочную линию, отвечающую международным стандартам.

СПРАВКА: Совместное белорусско-германское предприятие ЗАО «МАЗ-МАН» создано 10.12.97. В апреле-мае 1998г. была собрана опытная партия из 15 седельных тягачей. С 1 июля т.г. предприятие приступило к серийному производству автомобилей на временных производственных площадях. До конца октября т.г. будет выпущено 65 седельных тягачей, до конца года - 105. Автомобили имеют одобрение типа транспортного средства для Беларуси и России и соответствуют требованиям Евро-1 или Евро-2. Первые партии автомобилей реализованы белорусским потребителям, идет формирование сбытовой и сервисной сети. По состоянию на 1.10.98 на СП занято 93 человека, до конца года численность работающих составит 105 человек.

Подготовил Сергей Васильцов

КОМПАНИИ

ЛИДЕР ПОЛИГРАФИЧЕСКОГО РЫНКА ПРИШЕЛ В РБ. ПОСЛЕДНИМ

Фирма Heidelberg открыла в Минске свое представительство

26 октября в Белорусском государственном технологическом университете фирма «Heidelberg СНГ» провела семинар, приуроченный открытию в Минске своего представительства. Событие сопровождала официальная церемония передачи печатной машины GTO 52-1 в дар учебному центру БГТУ. Тут же желающие могли посетить демонстрационный автобус Heidelberg Express и увидеть работу типографии Quick Print Shop.

Перед началом семинара аудиторию ознакомили с деятельностью и продукцией *Heidelberg*. Приветственное слово держали ректор БГТУ И.Жарский, управляющий «Гейдельберг СНГ» В.Бабаев и зампред Госкомпечати РБ К.Ничипорович, который отметил, что *Heidelberg* пришел на белорусский рынок последним из аналогичных западных производителей, что должно свидетельствовать о тщательной проработке данного шага. Как заверил В.Бабаев, компанию *«обстановка в Беларуси вполне устраивает»*. Имея опыт создания прямых представительств в России и в Центральной Азии, *Heidelberg* уже ничего не страшится.

Более 80% полиграфической продукции, выпускаемой в РБ, уходит на экспорт, прежде всего в Россию. Причем здесь практически никто не выпускает продукцию такого качества, какое может дать оборудование *Heidelberg*. В б.СССР оборудование типа (не класса) *Heidelberg* производил завод в Рыбинске. Ввиду принципиального отказа *Heidelberg* от создания СП где бы то ни было в мире, размещение дочернего производства фирмы возможно разве только в России. В обозримом будущем на рынках СНГ компанию интересуют исключительно продажи.

Политика увеличения объема продаж сходна стратегии, например, *Apple*, которая добилась в кратчайшие сроки распространения своей продукции за счет бесплатного ее предоставления разного рода учебным центрам. Комплексный метод *Heidelberg* включает, помимо собственно производства, сервиса и снабжения расходными материалами, также и обучение - как в собственных образовательных центрах, так и через предоставление вузам оборудования и учебных программ. Естественно, не скрывал В.Бабаев, ознакомленный с передовой технологией студент после трудоустройства будет требовать от своего руководства приобретения лучшего оборудования. Отсюда девиз: *«наш успех - в наших руках»*.

Забавно, но, как заметил представитель фирмы, после пяти лет изучения традиционных технологий, выпускнику БГТУ приходится один на один сталкиваться с техникой «завтрашнего дня». Подаренная университету печатная машина *Heidelberg* должна смягчить эту «встречу с будущим». Установленная в БГТУ еще весной GTO 52-1 заработала лишь за день до семинара. Как выяснилось из разговора с преподавателями БГТУ, помимо расходных материалов и массы иного, необходимого для работы немецкой машины, прежде всего требуются специалисты, способные наладить саму эту работу. И если, как заверил представитель *Heidelberg* в Минске, обеспечение расходными материалами для учебного процесса фирма берет на себя, то вторую проблему вуз рано или поздно должен решать самостоятельно.

Печатная машина предоставлена БГТУ с непременным условием использования ее исключительно в учебных целях. В то же время проблема коммерческой деятельности университета, который по определению готовит тех, кто вскоре будет определять технологический уровень белорусской экономики, стоит крайне остро. Преподаватели БГТУ обеими руками за использование любой возможности самостоятельного заработка. Но конкретные предложения по подготовке специалистов, ориентирующихся в передовых технологиях и способных заставить их работать в реальных условиях, витают на уровне абстрактных идей в ведомствах. А пока преподаватели университета сами, путем личных контактов с руководством предприятий, добывают для учебного процесса расходные материалы и запчасти.

Ректор БГТУ И.Жарский поделился планами открытия в 2000г. полиграфического факультета, на котором будут заниматься 545 человек. И пока неясно какого уровня профессиональные навыки, не говоря уже о коммерческо-житейских, приобретут они, став выпускниками с перспективной переобучения через биржу труда.

СПРАВКА: Фирма Heidelberg основана в 1850г. Помимо производства полиграфического оборудования, почти полностью обеспечивает себя комплектующими, в т.ч. электронными. Число занятых во всем мире 21 тыс. чел., в т.ч. 17 тыс. в головной фирме. Основные производства расположены в ФРГ, Франции и США. Основные рынки сбыта - Германия (28%), Европа (32%) и США. Последние годы отмечены значительным ростом оборота и прибыли Heidelberg как в мире, так и в СНГ. Объем продаж возрос с DM5,1 млрд за 1996-97 финансовый год до DM7,4 млрд за 1997-98г.

Сергей ВАСИЛЬЦОВ

МЕБЕЛЬ

ЛЕОНИД КРАВЦОВ: «ВСЕ РАБОТАЕТ, КРОМЕ ЭКОНОМИКИ»

Президент Кравцов считает, что у мебельной отрасли большие перспективы

Мебельная отрасль практически единственная превзошла показатели объема производства уровня 1990г. Однако почти половина произведенной продукции пылится на складах.

Белорусские мебельные предприятия, проведя акционирование, занимались реконструкцией производств, совершенствовали дизайн и технологии, чтобы можно было выйти на европейские рынки. Казалось бы, все в порядке, можно работать и радоваться. Однако в первой декаде октября произведено только 77,1% к тому же периоду прошлого года. Кроме того, почти половина произведенной продукции пылится на складах. Если в январе-феврале («сезонный штиль») поставки на склад составляли 29%, то на 1.10.98г. - 48%.

На минувшей неделе Леонид Кравцов, президент концерна «Беллесбумпром», на пресс-конференции в рамках выставки «Мебель-98» так обрисовал ситуацию: *«Сегодня невыгодно работать в Беларуси. Мы работаем только за счет того, что введено квотирование, обязательная поставка, большие штрафные санкции. Все работает, кроме экономики. Экономика не работает»*. Вместе с тем, как подчеркнул Леонид Семенович, *«рынок Беларуси может быть насыщен элементарно»*. Более подробного пояснения президент не дал, однако высказал критику системы торговли: *«Сегодня все магазины без мебели, но есть гарантии, что вся мебель уходит в Россию, где разница в ценах от 2 до 3 раз»*.

Более конкретен был директор «Пинскдрева», известного производителя мягких уголков, сравнимых по дизайну с западноевропейскими образцами, Лоран Аринич: *«Мы очень активно с подачи правительства пошли на создание фирменных магазинов. Но сегодня торговать там не можем. Мы обязаны сначала отдать по квотам. Нужно смотреть правде в глаза. Мебели в Беларуси переизбыток. Она уходит через коммерческие структуры всеми правдами и неправдами в страны СНГ. По квотным ценам продукция убыточна для нас. Хорошую мебель можно делать, только имея хорошее сырье и инструмент, а это импорт, валюта»*. Если обычно до 70% отправляли в страны СНГ, то за 9 месяцев т.г. только 37% продукции «Пинскдрев» отгрузил в Россию.

(Окончание на стр. 14)

СИТУАЦИЯ

Как выжить импортеру?

Девальвация белорусского рубля мгновенно обесценила все обещания государственных лиц удержать курс рубля в запланированных рамках. Абсолютно беззащитными в этой кризисной ситуации оказались фирмы-импортеры, поскольку именно их нормальное функционирование зависит от стабильности курса валюты. Уже месяц, как многие эти фирмы приостановили свою деятельность.

Закупая товар за рубежом, импортер платит валютой, которую уже давно непросто приобрести. Межбанковская валютная биржа выпускать за пределы страны твердые валюты не стремится, приобретать их приходится окольными путями и, естественно, втридорога.

Сбывать приобретенную продукцию фирма, конечно же, намерена по курсу того же канала, т.е. по реальной цене доллара. Сейчас она составляет около 300 тыс. рублей. Но поскольку при растущей инфляции содержимое кошелька потребителя имеет особенность оставаться прежним, приобрести необходимое не всякий сможет. При стоимости, скажем, холодильной камеры 900 миллионов у покупателя пропадает всякая потребность в таком оборудовании, и он предпочитает ремонтировать старые аппараты. Фирма же постепенно теряет своих заказчиков, даже старых и довольно крупных. Что касается крупных, то они обычно государственные и не шибко богатые. Если же импортер решит продавать товар по официальному курсу, то его бизнес закончится и начнется благотворительность, так как исчезает рентабельность.

Сегодня в офисах фирм-импортеров царит паника. Товарооборот уменьшился практически вдвое, поставки в магазины прекращены. Постепенно сокращаются штаты, рушатся структуры сотрудников. Страх перед банкротством заставляет некоторых задуматься о перепрофилировании деятельности. При этом квалифицированные работники, вполне вероятно, будут вынуждены заняться вовсе не своим делом.

Наталья РАДИНА

ЧАСТНЫЙ ПРОЕКТ

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Потенциал регионов для наращивания экспорта пока не используется

Сегодня развитию внешнеэкономической деятельности регионов в нашей стране внимания уделяется явно недостаточно. Однако, как показывает опыт развитых стран, добиться значительных успехов в данной области без активного вовлечения в процесс регионов просто невозможно.



Экономический прогресс Беларуси во многом зависит от внешнеэкономической деятельности (ВЭД) - объемы валютных поступлений определяют ход структурной перестройки экономики, реализации инвестиционных программ, энергетическую безопасность страны.

Созданные в послевоенные годы крупные промышленные предприятия, составляющие и сегодня основу экспортного потенциала страны, требуют технического переоснащения и уже не в состоянии решать задачи по увеличению экспорта и покрытию импорта. Особо остро стоит вопрос диверсификации ВЭД. Основой этого процесса должно стать создание новых высокотехнологичных производств и более полное использование географических и природных особенностей регионов страны.

В структуре промышленного производства, например, Брестчины ведущее место занимают легкая и пищевая отрасли, машиностроительный комплекс. Более 200 промышленных предприятий области производят в т.ч. технологическое оборудование для текстильной, мясомолочной промышленности, общественного питания и торговли, автоматические линии, кузнечно-прессовое оборудование, плиты газовые, изделия радиоэлектроники, электродвигатели, электролампы, металлообрабатывающие инструменты, ДСП, стеновые и лакокрасочные материалы. Предприятия региона выпускают трикотажные и ковровые изделия, обувь, мебель, моющие средства, магнитофоны, микроволновые печи и многое другое.

К концу 1997г. область осуществляла внешнеторговые операции с 99 странами мира. По сравнению с 1996г. количество торгово-экономических партнеров региона расширилось на 8 адресов.

Общий внешнеторговый оборот Брестского региона в 1997г. достиг $813,6 млн, что составляет 5,2% от общего объема внешней торговли РБ. Товарооборот со странами СНГ составил $532,9 млн, из них с Россией - $448,1 млн. Начиная с 1995г. товарооборот имел тенденцию к росту. Так, в 1996г. он увеличился на 57,3%, в 1997г. - еще на 22,1%. При этом рост обеспечен развитием как импорта, так и экспорта. В результате сальдо торгового баланса последние три года было положительное (в целом по стране - отрицательное).

БАЛАНС ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ БРЕСТСКОЙ ОБЛАСТИ, $ МЛН*

Показатели	1995	1996	1997
Объем внешней торговли Брестской области	423,6	666,4	813,6
экспорт	254,2	337,3	421,3
импорт	169,5	329,1	392,3
сальдо	84,7	8,2	29
со странами СНГ	296,3	421,6	532,9
экспорт	185,4	250,1	335,5
импорт	110,9	171,5	197,4
сальдо	74,5	78,6	138,1
из них с Россией	237,3	313,4	448,1
экспорт	164,3	211,8	302,5
импорт	73	101,6	145,6
сальдо	91,3	110,2	156,9
с государствами дальнего зарубежья	127,3	244,8	280,7
экспорт	68,7	87,3	85,8
импорт	58,6	157,5	194,9
сальдо	10,1	-70,2	-109,1

** без учета услуг*

Технологически зависимая экономика региона по-прежнему ориентируется на рынки СНГ, прежде всего - на Россию. На ее долю приходится 55,1% общего объема внешней торговли области и 84,1% торговли со странами СНГ. При этом в последние годы наметилось увеличение экспорта в Россию (с 64,6% в 1995г. до 71,8% в 1997г.) при одновременном снижении ее доли в импорте (43,1% и 37,1%).

Вторым по значению торговым партнером области со странами Содружества и третьим среди всех стран является Украина. На ее долю приходится 6,3% общего объема внешней торговли и 9,6% товарооборота со странами СНГ. Сальдо взаимной торговли последние два года отрицательное. Это объясняется необходимостью закупки сырьевых товаров (продукция металлургии, сахар, подсолнечное масло и др.).

Регион на перекрестке между Россией и Европой располагает мощными факторами для привлечения иностранного капитала. О развитии сотрудничества свидетельствует рост числа действующих в области СП и ИП:

КОЛИЧЕСТВО ПРЕДПРИЯТИЙ С ИНОСТРАННЫМИ ИНВЕСТИЦИЯМИ В БРЕСТСКОЙ ОБЛ.

	СП	ИП
1992	62	16
1993	99	56
1994	127	91
1995	144	111
1996	161	130
1997	186	166

Однако местные условия не отвечают требованиям зарубежных инвесторов. Сказывается слабость инфраструктуры для инвестирования, системы банков, страховых и консультационных фирм, обеспечения информацией.

Шагом в направлении решения этих проблем стало создание в Бресте СЭЗ. Благодаря ей в регионе зарегистрировано 21 предприятие с иностранными инвестициями, в т.ч. 9 - со 100%-но иностранным капиталом. Привлечено около $1 млн, создано более 150 рабочих мест.

Однако есть и иные каналы привлечения в область инвестиций. Сюда можно отнести и продолжение работы по функционированию Еврорегиона «Буг», и развитие приграничной торговли, и другие формы сотрудничества.

Интерес западных партнеров к Брестскому региону характеризуется данными торгового оборота со странами дальнего зарубежья. В последние годы их удельный вес в экспорте снижался, а в импорте - увеличивался. Так, если в 1995г. экспорт составлял 37,1%, то в 1997г. он уменьшился до 30,4%, а доля импорта увеличилась с 44,1% до 49,7%. Это незамедлительно сказалось на сальдо торгового баланса с государствами дальнего зарубежья. В 1995г. оно было положительное ($10,1 млн), в 1997г. изменилось в противоположную сторону (-$109,1 млн).

Основной торговый партнер среди этих стран - Германия с 7,5% всего внешнеторгового оборота и 21,8% товарооборота со странами дальнего зарубежья. Дефицит торгового баланса с Германией в 1997г. составил $27.823,7 тыс., и это наибольшее отрицательное сальдо среди торговых партнеров региона.

Перспективное направление развития экспортного потенциала Брестской области - максимальное использование возможностей перерабатывающего комплекса. Условия для этого есть. Во-первых, это сельхозпродукция, которая при должном уровне переработки может продаваться и за рубеж. Во-вторых, лес и его богатства. Лес занимает более трети территории области, что означает значительные запасы древесины, грибы, дикорастущие плоды и ягоды, лекарственные травы и др. Уже сегодня их экспорт приносит существенные валютные поступления, и это при том, что переработка сырья минимальная. Понятно, что глубокая переработка заготавливаемого сырья и продажа готовой продукции существенно увеличат поступления валюты.

Это лишь один из очевидных путей наращивания экспорта. Но организация ВЭД в стране отрицательно сказывается на всем процессе на местах. Сохранившееся централизованное управление, отсутствие реальной региональной политики, недостаточное информационное обеспечение этого вида деятельности не позволяют в полной мере использовать потенциал регионов для наращивания экономического присутствия страны на рынках ближнего и дальнего зарубежья.

Полезным представляется рассмотреть, как организовано управление ВЭД, например, во Франции.

Из правительственных органов наиболее важную роль играют министерство внешней торговли, министерство экономики, финансов и бюджета, а также подразделения некоторых других ведомств, прежде всего МИД. Министерство внешней торговли осуществляет свою деятельность через управление внешнеэкономических связей, оно считается основным рабочим органом. Под эгидой управления действуют региональные дирекции по внешней торговле, расположенные по всей стране. В их задачи входит оказание информационной помощи и поддержки предприятиям и фирмам, проявляющим интерес к установлению деловых контактов с зарубежными партнерами.

Однако, помимо административных органов, во Франции существует система различных государственных и общественных организаций, в задачи которых входит содействие национальным предприятиям и фирмам в осуществлении внешнеторговых операций: предоставление информационных услуг и консультации по вопросам внешней торговли, финансирование внешнеторговых сделок, покрытие рисков экспортно-импортных операций, содействие продвижению товаров на внешнем рынке и т.п.

Среди этих организаций особую роль играет Французский центр внешней торговли. Основная задача центра - содействие экономическим обменам и продвижению товаров на внешнем рынке в рамках правительственных программ. Здесь собирают, обрабатывают и распространяют информацию по различным секторам внешней торговли, предоставляют услуги по продвижению товаров за границей, тесно взаимодействуя с экономическими службами французских посольств за рубежом и с региональными дирекциями по внешней торговле.

Национальный комитет внешнеторговых советников Франции создан для оказания практической помощи предприятиям и фирмам в осуществлении ими экспортно-импортных операций. Внешнеторговые советники (их около 2,5 тыс.) выбираются из руководителей ведущих фирм, известных своей деятельностью на внешних рынках. Назначаются советники сроком на 3 года. Национальный комитет объединяет их и оказывает необходимое им содействие.

Торгово-промышленные палаты (их свыше 150) в большинстве своем имеют специализированные службы по внешней торговле. Эти функции ТПП направлены на содействие развитию международной торговли, оказание технической помощи и консультаций предприятиям и фирмам в их связях с внешними рынками, на подготовку внешнеторговых кадров, распространение информации.

Кроме того, существуют и другие организации: Французский комитет проведения экономических мероприятий за границей, Французская страховая компания для внешней торговли, Агентство по техническому, промышленному и экономическому сотрудничеству, различного рода консалтинговые и маркетинговые фирмы, информационные и рекламные агентства, которые способствуют развитию внешнеэкономических связей на региональном уровне.

Не менее интересен и опыт Великобритании. Руководство деятельностью официальной британской службы содействия развитию внешнеэкономических связей возложено на Британский совет по внешней торговле. На территории страны Совет имеет региональные конторы, куда обращаются фирмы, желающие получить совет, консультацию. Через эти конторы они могут также обратиться и к торговым советникам британской дипломатической службы за рубежом. Совет обеспечивает фирмы информацией и консультациями по политическим и торгово-экономическим вопросам, организации торговых миссий, участию в ярмарках, выставках и т.д.

Каким образом можно трансформировать зарубежный опыт в Беларуси? Прежде всего, необходимо открытие региональных представительств МВЭС в областных центрах и наиболее крупных городах. Они не должны быть громоздкими, достаточно 3-5 человек. Их задача - координация ВЭД на местах, сбор и обработка информации о местных товаропроизводителях, о возможностях развития новых экспортно-ориентированных производств, предоставление информационных и консультационных услуг предприятиям и др. Кроме того, они должны стать связующим звеном между производителями и экономическими представительствами за рубежом.

Неразвитость информационно-маркетинговой инфраструктуры в регионах - одна из основных причин того, что местные товаропроизводители оказались неготовыми успешно работать в условиях открытой рыночной конкуренции с зарубежными предприятиями и теряют не только традиционные рынки, но и испытывают жесткую конкуренцию от импортных поставок. Если в Бресте существует кое-какая возможность получить информацию по международному сотрудничеству (есть Брестское отделение Торгово-промышленной палаты РБ, два бизнес-центра, ряд консалтинговых фирм), то в других городах и районах региона это практически нереально. Трудно отыскать какие-либо информационные, аналитические, учебно-методические материалы по внешней торговле, найти все нормативные документы, регулирующие ВЭД в Беларуси.

Поэтому необходима целая сеть предприятий, предоставляющих информационные, консультационные и маркетинговые услуги. И без государственной поддержки здесь не обойтись. Формы ее могут быть самыми разными. Это и финансирование программ развития данных предприятий, и предоставление им льготных кредитов, и льготное налогообложение, и подготовка кадров, и помощь в организации выставок и ярмарок... Для этих целей необходимо широко использовать возможности банков. Благодаря разветвленной сети своих филиалов и подразделений они могут стать надежным источником предоставления внешнеэкономической информации в регионах.

Необходимо больше издавать различного рода журналов, брошюр, бюллетеней, каталогов, в которых бы подробно освещались вопросы международного сотрудничества.

Для повышения конкурентоспособности продукции предприятий на мировых рынках, снижения ее себестоимости, расширения ассортимента на региональном уровне необходима структурная перестройка промышленности, которая предусматривала бы перепрофилирование неконкурентоспособных производств, реконструкцию, модернизацию и техническое перевооружение крупнейших предприятий, создание новых экспортоориентированных производств, основанных на новых и высоких технологиях. Но - проблема финансирования...

Как и прежде, налоги поступают снизу вверх - от регионов к центру. Такой характер бюджетных взаимоотношений адекватен административно-командной системе управления экономикой. Он позволяет центру держать регионы «на коротком поводке», в постоянной зависимости от республиканского бюджета. Однако данный принцип формирования бюджетов совершенно непригоден в условиях экономических реформ, становления основ рыночной экономики. Поэтому для создания условий финансирования региональных программ развития экспорта, создания в регионах инфраструктуры ВЭД необходимо четкое разграничение обязанностей между центром и регионами с приданием последним большей экономической самостоятельности и наделением их доходами, достаточными для ее осуществления.

Сергей АБРАМЧУК, Брест

КОМПАНИИ

ЮБИЛЕЙ ЗАВОДА «ГОМЕЛЬКАБЕЛЬ»

Техперевооружение он намерен проводить собственными силами

ОАО «Гомелькабель» отметило свое 40-летие. Созданный в 1958г. завод «Гомелькабель» в 1996г. преобразован в акционерное общество. На данный момент доля государства в ОАО - 38% против 42% в прошлом году.

Ныне «Гомелькабель» - единственное в стране предприятие по производству эмалированных и обмоточных проводов, предназначенных для электродвигателей различного типа и трансформаторных установок, а также неизолированных проводов для воздушных линий электропередач. Потребители продукции завода - более 300 предприятий РБ. Кроме цехов основного производства, есть участок перемотки двигателей, ТНП и другие вспомогательные подразделения.

В 1997г. ОАО «Гомелькабель» было признано лучшим налогоплательщиком РБ, производство товарной продукции выросло по сравнению с предыдущим годом на 125,7%, рост производительности труда составил 126,4%, экспорт вырос на 144,7%, а импорт с учетом средств на закупку нового эмальагрегата - на 130,4%. Предприятиям отгружено 1650 т эмалированных, 1640 т неизолированных и 680 т обмоточных проводов, из которых 85% поставлено на внутренний рынок. Тогда же заводу были присуждены международные призы «Золотой Меркурий» и «За лучшую торговую марку».

В юбилейном же для завода 1998г. импортное на 99,5% сырье (алюминиевая и медная катанка, электроизоляционные лаки и бумага), с одной стороны, и реализация 85% продукции на внутреннем рынке - с другой, привели к тому, что «Гомелькабель» достиг уровня производства в 102,3% по итогам работы за 7 месяцев по сравнению с 1997г. Но предприятия РБ закупают продукцию ОАО не за валюту, а за белорусские рубли, за которые купить валюту практически невозможно. И в результате свернуты переговоры по проведению тендера по закупке оборудования, хотя обновление крайне изношенных основных фондов - главная задача для предприятия. Из-за отсутствия же валютных средств, например, в апреле не было выпущено ни одной тонны неизолированных проводов. Если за прошлый год было отнесено на прибыль завода 12 млрд руб. потери от курсовой разницы, то уже за I полугодие с.г. - 16 млрд руб.

Разрешение проблем с валютой руководство «Гомелькабеля» считает в настоящее время основной задачей. При хроническом недостатке ресурсов для техперевооружения все же не планируется привлекать инвестиции со стороны. Дело в том, что сертификация производства, которая позволит расширить экспорт, невозможна без окончания перевооружения, а ни один зарубежный инвестор не согласится вкладывать средства с неопределенной перспективой их возврата. Поэтому основными финансовыми источниками развития видятся амортизационные отчисления, средства инновационного фонда и прибыль.

Сейчас на «Гомелькабеле» установлено 143 единицы кабельного оборудования для выпуска обмоточных и неизолированных проводов. 58% оборудования служит более 20 лет. Понятно, что ремонт, поддержание оборудования в рабочем состоянии требует затрат. Техническое перевооружение начато с эмальпроизводства, поскольку именно на этом участке оно может дать максимально быстрый возврат капвложений. Приобретение современного итальянского горизонтального эмальагрегата стало основным и, по словам директора ОАО Анатолия Боякова, решающим технологическим достижением «Гомелькабеля» со времен развала СССР. Итальянская технология в 7 раз повысит производительность труда и заменит 10 морально изношенных единиц. Линия приобретена после проведения тендера за счет амортизационных отчислений, прибыли, средств инновационного фонда и установлена в июле т.г. Затраты на внедрение эмальагрегата составляют $1110 тыс. Результаты внедрения новой для РБ (но не Запада) линии: срок окупаемости капиталовложений - 1,7 года, условное высвобождение численности работающих в расчете на год - 23,7 человека, экономический эффект в расчете на годовой выпуск - 9253 млн руб. Экономический эффект в данном случае складывается из экономии как заработной платы и электроэнергии, так и платы за выбросы вредных веществ в окружающую среду (выбросы вредных веществ в атмосферу снизятся в 35 раз).

Полное техническое перевооружение эмальпроизводства, по словам А.Боякова, будет осуществлено после приобретения и установки двух вертикальных и еще одного горизонтального эмальагрегата, что позволит выйти на уровень производства 5-6 тысяч т эмальпроводов. Этот этап реконструкции предполагается завершить в 2006г. Следующим шагом должна стать замена оборудования в цехе неизолированных проводов с целью расширения номенклатуры продукции по сечениям, а также начало производства алюминиевых проводов для воздушных линий электропередач в пластмассовой изоляции.

Большие надежды возлагает ОАО и на вступление в СЭЗ «Гомель-Ратон», полагая невозможным ускоренное техперевооружение в нынешних условиях. Возможно оно только за счет уменьшения таможенных пошлин, количества налогов, уменьшения налога на прибыль и добавленную стоимость в СЭЗ.

Сергей ВАСИЛЬЦОВ

МЕБЕЛЬ

ЛЕОНИД КРАВЦОВ: «ВСЕ РАБОТАЕТ, КРОМЕ ЭКОНОМИКИ»

Президент Кравцов считает, что у мебельной отрасли большие перспективы

(Окончание. Начало на стр. 12)

По словам г-на Аринича, мебельное производство сегодня стало убыточным, а в результате *«теряет бюджет... Торговля на нашем рынке - фикция. 70 процентов продукции просачивается за пределы республики»*.

Российский кризис не просто вызвал шок у производителей. Первый удар пришелся по тем, кто поставлял мебель без предоплаты на протяжении лета. А это большинство белорусских мебельных предприятий, имевших налаженные связи с оптовыми покупателями в России. По словам Л.Аринича, объемы производства упали в 4 раза. Потери в августе-сентябре для «Пинскдрева» составили более $2 млн. За валюту продажа по прежнему практически не идет. Если еще летом «Пинскдрев» имел за счет продаж в России $3 млн в месяц, то сейчас - только $200-250 тыс. И пока существует диспаритет цен в Беларуси и России, мебель будет «выныватъся» туда, где она дороже. Самое страшное, что ожидает отрасль - это истощение основных фондов. Поэтому производители призывают правительство снять квотирование.

Кстати, на начало ноября намечены парламентские слушания по перспективам развития лесного хозяйства и мебельной отрасли.

Президент Кравцов считает, что у мебельной отрасли большие перспективы: *«Если мы становимся на уровень цивилизованного государства, нам можно резко увеличивать производство мебели с учетом максимальной продажи за пределами Беларуси»*. В рамках этой концепции белорусские производители уже второй раз станут участниками международной мебельной выставки в Кельне (Германия), собираются померяться силами с россиянами в Москве.

Наталия ГРИБ

ТРАНСПОРТ

В БРАТИСЛАВЕ - ПОЛНОЕ ВЗАИМОПОНИМАНИЕ

Зато проблемны насущные встречи у Минтранса РБ с коллегами из России и Польши

В 20-х числах октября делегация Министерства транспорта и коммуникаций РБ провела в Братиславе переговоры со словацкими коллегами по вопросам международных автомобильных сообщений. Это первая рабочая встреча смешанной комиссии ведомств Беларуси и Словакии с 1995г. Достигнуто соглашение об установлении квоты на 1999г. в размере 8 тысяч поездок для автоперевозчиков каждой из стран.

Как отметил «БГ» Валерий Миленький, возглавлявший делегацию Минтранса, белорусская и словацкая стороны подчеркнули отсутствие во взаимоотношениях всяческих проблем и претензий, что бывает далеко не с каждой страной, с которой Беларусь и Словакия поддерживают более тесные политические и экономические отношения.

Словацкая делегация во главе с директором департамента автомобильного транспорта проинформировала белорусскую сторону об активном продвижении Словакии к Евросоюзу и соответствующем изменении законодательной и нормативной базы. Юридические положения, касающиеся определенных ограничений для перевозчиков, в равной степени относятся к национальным и иностранным автоперевозчикам. С другой стороны, словаков устраивают условия и дорожные сборы, которые установлены для их хозсубъектов на территории РБ.

Если в 1995г. белорусские перевозчики совершили около 3 тыс. поездок в Словакию, в 1996г. - около 4, в 1997г. - около 5, то только за 9 месяцев 1998г. - около 4 тысяч поездок. И только масштабный кризис в России прервал эту тенденцию роста - с августа объемы грузоперевозок белорусских автопредприятий упали в среднем на 85%. Как было отмечено в Братиславе, российский кризис в равной мере повлиял и на словацких перевозчиков. Было решено установить квоту на 1999г. на паритетной основе в размере 8 тыс. поездок с каждой стороны для развития автоперевозок в направлении Франции, Австрии, Швейцарии и других стран через Словакию, а также в сторону Прибалтики и России через Беларусь. Т.е. для словацких и белорусских перевозчиков есть достаточный резерв для развития.

После переговоров в рамках белорусско-украинской смешанной комиссии две недели назад достигнута договоренность об усилиях транспортных ведомств РБ и Украины по взаимной отмене местных сборов. Соответствующее уже подписанное межправительственное соглашение после доработки должно быть ратифицировано украинским парламентом.

В то же время в отношениях с непосредственными соседями - Россией и Польшей - наоборот, накопилась масса проблем, решение которых затягивается. Хотя переговоры с польской и российской сторонами предполагалось провести на прошлой неделе, окончательно сроки так и не были утверждены российскими и польскими чиновниками.

Введенный в Польше закон соответствует требованиям Евросоюза, но не совпадает с пониманием порядка взимания дорожных сборов в Минтрансе РБ. В то же время польская сторона пообещала либо внести некоторые изменения в этот закон, либо постановлением правительства дать отсрочку его исполнения. Обещание пока не реализовано. Интересно, что белорусские перевозчики теоретически находятся в более выгодном положении по сравнению с поляками, поскольку освобождение последних в РБ от дорожных сборов только на 50% на транзите и 100%-ная оплата при двусторонней грузообороте гораздо больше сборов, взимаемых на польской территории. Минтранс РБ как раз и предлагает взаимное уменьшение сборов.

В России же камнем преткновения стал закон о контроле за международными перевозками, который вступает в силу в ноябре.

Однако обсуждать необходимо не только проблемы международных перевозчиков. Под угрозой оказались и значительные объемы приграничных перевозок между хозсубъектами РБ и РФ, например, в Витебской области, где белорусские автопредприятия возят кирпич в Смоленскую область. Как расценивать эти перевозки? Сейчас эти приграничные перевозчики однозначно будут иностранными перевозчиками. И никакие разговоры о братском Союзе, Таможенном и всех прочих соглашениях не помешают понести огромные убытки хозсубъектам как в Беларуси, так и в России.

Сергей ВАСИЛЬЦОВ

ЭНЕРГЕТИКА

ПЕРСПЕКТИВЫ: ПОДНЯТЬ ТАРИФЫ ДЛЯ НАСЕЛЕНИЯ ИЛИ РАЗОРИТЬ ЭНЕРГЕТИКОВ

Сколько хлеба можно было купить на один энерготалон до перестройки и сколько - сейчас

На заседании президиума СМ РБ в сентябре электроэнергетика была названа убыточной отраслью. По мнению независимых экспертов, за последние 2 месяца число нерентабельных энергопредприятий выросло с 50% до 70%. Что стало тому причиной?

Перекрестное субсидирование оказало медвежью услугу энергетикам. Из-под их контроля выходит все больше предприятий. Их руководители заменяют электро- и теплоэнергию от центральной энергосистемы на локальные источники тока и тепла. «БГ» еще в 1996г. рассказывала об установлении паровозов на заводах в качестве теплогенераторов. Эта практика, как сказали в концерне «Белэнерго», имеет продолжение. Мозырский НПЗ, например, закупил турбину, какие устанавливают на судах Черноморского флота. Повсеместно производство отмежевывается от социальной сферы. Каждый спасается в критической ситуации как может.

Что предлагают энергетики? Об энергополитике рассуждает президент концерна «Белэнерго» Валентин ГЕРАСИМОВ.

- Валентин Васильевич, в топливной промышленности по итогам 8 месяцев 47,5 процента убыточных предприятий. Рентабельность в электроэнергетике в среднем по отрасли - минус 2,1 процента. В чем причины такого спада? Сдерживание роста энерготарифов?

- Финансовое положение отрасли крайне сложное. Единственная отрасль, которая оказалась убыточной по итогам восьми месяцев, - электроэнергетика. Причины убыточности, в первую очередь, связаны с резким падением курса белорусского рубля к доллару США. Я имею в виду обвал на 13,7 процента вместо 2,5-3,5 в августе и продолжающееся падение в последние месяцы. Это привело к значительному превышению сумм индексации задолженности за энергоносители над суммами индексации абонентской задолженности. В результате тарифами на электроэнергию не покрывается даже энергетическая составляющая затрат на ее производство, передачу и распределение. Сегодня население платит всего лишь 22-23% от затрат на электроэнергию. Скажите, в каких еще странах такой низкий порог оплаты? В развитых странах население платит в 1,5-2 раза больше промышленности, потому что оно питается от сетей низкого напряжения. Затраты на их обслуживание очень большие.

Экономия как топлива, так и энергии в условиях вхождения отрасли в осенне-зимний период чрезвычайно актуальна, и регулятором этой экономии должна стать цена на энергию, а не административные и запретительные меры.

В условиях, когда стоимость киловатт-часа для населения - 580 рублей, а население потребляет около 20 процентов электроэнергии и потребление растет более быстрыми темпами, чем в промышленности (*за 8 месяцев потребление электроэнергии населением выросло на 8,5%, промышленностью - на 2,9%. - Н.Г.*), без радикального изменения тарифа на энергию для населения пройти осенне-зимний период будет весьма сложно.

В доперестроечное время стоимость киловатт-часа была равна стоимости одной поездки в городском транспорте, в настоящее время киловатт-час стоит 580 рублей, а талон на проезд - 3 тысячи рублей, в 5,2 раза больше. Одна буханка черного хлеба по стоимости была соизмерима с 4 киловатт-часами, а сейчас - с 14. Электроэнергия обесценена. И это при том, что энергетическая составляющая тарифа оплачивается в валюте или в белорусских рублях по курсу валют.

Затраты на электроэнергию в бюджете среднестатистической семьи в настоящее время намного ниже, чем в доперестроечное время, и естественно, что эта семья будет экономить в первую очередь на проезде в автотранспорте, на покупке хлеба и других первоочередных нуждах, а не на потреблении электроэнергии, тем более что электроэнергия оплачивается после ее потребления.

Я считаю, что рост тарифов на электроэнергию для населения должен обязательно сопровождаться адекватными мерами по социальной защите малоимущих слоев населения.

- Планируется ли акционирование предприятий концерна в 1999 году? Если да, то каких? Если нет, то почему?

- По строительно-монтажному и ремонтно-наладочному комплексу концерна «Белэнерго» акционирование почти завершено. На 1999 год планируется акционирование государственного предприятия «Белкотлоочистка».

В настоящее время консорциум консультационных фирм выполняет проект по линии ТАСИС «Реструктуризация и акционирование энергетического сектора Республики Беларусь». Проект предполагает разделение отчетности предприятий генерации, передачи и распределения энергии уже с 1 января 1999 года. Создана комиссия под руководством замминистра экономики Владимира Найдунова. Принято решение о том, что необходимо реструктуризировать отрасль. В первом квартале проект должен быть завершен. После чего будет рассмотрена возможная модель акционирования предприятий.

- Из каких источников сегодня финансируется реконструкция действующих мощностей и строительство новых?

- В основном за счет собственных источников: амортизация, инновационный фонд концерна, частично прибыль, остающаяся в распоряжении предприятий, и кредит ЕБРР. За счет инновационного фонда концерна финансируются реконструкция, расширение и строительство новых объектов энергосистемы республиканского значения: ТЭЦ, ГРЭС, линии электропередачи и подстанции напряжением 200-750 кВ, сети сельхозназначения напряжением 0,4-10кВ, тепловые магистрали.

За счет средств амортизационных отчислений реконструируются электросети, трансформаторные подстанции низкого напряжения, теплосети, котельные. За счет отчислений от прибыли строятся жилье и объекты соцкультбыта.

- Планируется ли привлекать зарубежные кредиты?

- Да, планируется. Ведутся переговоры с рядом зарубежных компаний, в том числе рассматривается возможность привлечения инвестиций американских компаний. Но все это еще в переговорной стадии.

- Можете ли Вы назвать самый интересный проект 1998 года?

- В соответствии с Кредитным соглашением между Республикой Беларусь и ЕБРР, на Оршанской ТЭЦ установлено новое энергетическое оборудование - блок парогазовых установок из двух газо-турбогенераторных агрегатов, мощностью каждого 287 МВт, 2 котлов-утилизаторов и одной паровой турбины с противодавлением полной мощностью 12 МВт.

По условиям Соглашения, поставка и монтаж оборудования парогазового блока произведены за счет кредита ЕБРР. Оборудование поставлено французской фирмой *GES Alsthom*, выигравшей тендер. Сумма заключенного с фирмой контракта составила $37,6 млн.

Электрическая мощность Оршанской ТЭЦ составит 75 МВт, а тепловая - 460 Гкал/час. КПД станции по электроэнергии - 63 процента, а по отпуску тепловой - 75. Реализация проекта модернизации Оршанской ТЭЦ обеспечивает значительную экономию топлива по ТЭЦ в целом на 48 тыс. т условного топлива в год.

Уже закончено строительство корпуса парогазовой установки и ряда сопутствующих объектов. Закончен монтаж технологического оборудования, и в соответствии с графиком завершаются пуско-наладочные работы с доведением до проектных параметров.

Внедрение данного инвестиционного проекта - пример успешного сотрудничества Беларуси с международной финансовой организацией. Презентация этого объекта намечается на ноябрь этого года.

Наталия ГРИБ

СРАВНЕНИЕ СТОИМОСТИ 1 КВТЧ И ОТДЕЛЬНЫХ ЗАТРАТ НАСЕЛЕНИЯ

Наименование	Доперестроечное время	Настоящее время
Проезд на автотранспорте	100 талонов = 1 энерготалону	100 талонов = 5,2 энерготалонам
Оплата среднестатистической 2-комнатной квартиры	3,25 энерготалона	5,2 энерготалона
Стоимость одной булки хлеба	на 1 энерготалон можно было купить 28,5 булок	на 1 энерготалон можно купить 5,8 булок
Стоимость одной плитки шоколада	1 энерготалон = 4 плиткам шоколада	1 энерготалон = 0,6 плитки шоколада
Стоимость бутылки водки	1 энерготалон = 1 бутылке	1 энерготалон = 0,7 бутылки

ОТРАСЛЬ. ИТОГИ

Связь и коммуникации в порядке

Но тарифы за их использование возрастут

Прошедшая на прошлой неделе коллегия Министерства связи и информатики РБ подвела итоги работы за 9 месяцев т.г. Плановые задания выполнены: введено 120 тыс. телефонной номерной емкости, уровень подписки на печатные издания составил 101,6% к прошлому году.

Рапортовали о своей рентабельности и выполнении плановых показателей почти все предприятия и структурные подразделения отрасли. За отчетный период введено почти на 2,5 трлн руб. основных фондов, до конца года освоение капвложений должно превысить 3 трлн руб.

Отрасль одна из немногих демонстрирует высокие показатели роста. Ежегодно вводя почти по 200 тыс. номерной емкости, Минсвязи уже три года перевыполняет поставленную задачу выйти к 2000г. на уровень 1990г. Однако рост требует и соразмерного финансирования. Из-за стремительного падения курса белорусского рубля приходится корректировать проектно-сметную документацию, составленную на начало т.г., не выполняется задание по замене телевизионных передатчиков, поскольку необходимое оборудование в РБ не производится, и т.д. Трудности с конвертацией рубля только при закупке телеоборудования привели к $23-миллионной задолженности министерства.

Поскольку Минсвязи хочет и в дальнейшем не снижать темпы строительства, ввода местных АТС, расширения и модернизации средств связи, ему нужны деньги. Основным же источником финансирования министерства является инновационный фонд, который формируется за счет производимых работ и услуг. Основная работа - создание номерной емкости, основная услуга - установка и пользование телефоном. А посему уже в IV квартале 1998г. телефонные тарифы возрастут минимум на 10%.

Сергей ВАСИЛЬЦОВ

ПО ПОВОДУ

ПОСЛЕДСТВИЯ РОССИЙСКОГО КРИЗИСА БЕЛАРУСЬ ОЩУТИТ ВЕСНОЙ

Так считает Национальный исполнительный комитет

«Обвал белорусской экономики - это результат собственной обанкротившейся политики», «попытки списать это на российский экономический кризис несостоятельны», заявил после очередного заседания Национального исполнительного комитета (НИК) его председатель Геннадий Карпенко. Прошедшее 27 октября заседание НИК целиком было посвящено анализу социально-экономической ситуации в стране.

За последние девять месяцев жизненный уровень населения упал почти в два раза. Средняя зарплата уменьшилась с $68-70 до $40, пенсия - с $30 до $12-15. Эти цифры привел в докладе руководитель комитета по социальной политике НИК Александр Соснов. Все попытки властей отнести провал в экономике на счет кризиса в России несостоятельны, считают в НИК. Подтверждением тому может служить ситуация с курсообразованием в сопредельных Беларуси государствах. Если за последние девять месяцев курс белорусского рубля к доллару упал почти в два раза, то в Украине курс гривны снизился лишь на 10-15%, а в Литве фактически остался на прежнем уровне. Все прогнозы белорусского правительства (к примеру, о росте доллара на 20 с небольшим процентов), по выражению Г.Карпенко, *«рухнули со страшной силой»*.

«Последствия российского экономического кризиса Беларусь ощутит только весной 1999 года», заявил в интервью «БГ» председатель НИК Г.Карпенко. По расчетам экспертов комитета, с учетом российского фактора к весне за доллар будут давать 600-700 тысяч белорусских рублей, средняя зарплата составит примерно $20, пенсии не поднимутся выше $10, в то же время прогнозируется рост цен в два раза. В связи с углублением экономического кризиса НИК решил поддержать Свободный профсоюз белорусский, который 5 ноября намерен провести в стране ряд массовых акций против обнищания населения.

О необходимости скорейшего вывода белорусской экономики из кризиса идет речь и в открытом письме к президенту А.Лукашенко, с которым от имени НИК выступил его председатель. Исходя из чрезвычайной социально-экономической ситуации в стране, из осознания, что белорусский народ находится на грани вымирания, НИК выдвинул к главе государства ряд требований, в первую очередь экономических: *«отбросить политические авантюры, направив основные усилия на возрождение экономики, расширение связей с нашими соседями - Россией, Украиной, Польшей, Литвой, Латвией»*; строить политический и экономический курс страны исключительно на базе национальных интересов; восстановить доверие европейского и мирового сообщества и нормальные дипломатические отношения со странами ЕС и США; сохранить и стабилизировать национальную валюту; отойти от практики содержания убыточных и низкорентабельных государственных структур за счет эффективных производств и налогоплательщиков...

Внимание А.Лукашенко заостряется и на том, что переживаемый экономический кризис в Беларуси прежде всего *«связан с функционированием авторитарной политической системы»*, из чего вытекает необходимость кардинального реформирования политической сферы. А именно: необходимо провести демократические президентские выборы в июне 1999г., разработать и подписать политическое соглашение между властью и оппозицией о путях выхода из конституционного, политического и экономического кризиса, о создании условий для проведения в стране выборов в законодательный и представительный органы власти, предоставить свободный доступ к СМИ.

Юрась ДУБИНА

ОТКРЫТАЯ ТРИБУНА

И будет клюквенно-грибная резервация

- Самый больной вопрос в этом году был - состояние техники. Нужна нормальная техника, чтобы один трактор делал то, что делают сегодня пять тракторов.

Второе: техника должна быть, скажем так, технологичной. Есть современные технологии, когда нормальное поле можно «сделать» за один-два прохода, а не так, как делаем мы, за 10. Да, это стоит денег, но они окупятся. И тогда мы будем успевать по срокам и вообще качественно работать. Потому что в том, что урожай получился ниже, чем рассчитывали, виновата не только погода. И в хорошую погоду мы своими старыми комбайнами убираем меньше, чем могли бы. Потери при такой технике очень большие: комбайн «Нива» теряет около 30 процентов зерна. По-другому и быть не может, потому что этому комбайну 18 лет и его 18 раз ремонтировали - какой может быть урожай? В ремонт 112 комбайнов мы «гробим» сумасшедшие деньги, хотя за них могли бы купить 8-9 новых импортных машин, сделавших бы половину всей работы, которую делают эти комбайны.

Словом, средств и государственных, и своих мы вложили очень много, но отдачи не получили. Практически по всем культурам мы собрали ниже уровня прошлого года. Самим нам трудно будет дальше выжить, если не будут вложены средства в мелиорацию, не будет оказана помощь по минеральным удобрениям и, главное, по обновлению техники. Пропадем. Будет такая клюквенно-грибная резервация...

Необходимы реформы. Мы пытаемся присоединять маленькие хозяйства к крупным, колхозы победнее - к тем, кто богаче. Есть предложения о присоединении хозяйств к ПМК... Но, на мой взгляд, это мало что меняет. Сапожник должен шить сапоги, а ПМК - заниматься строительством на селе.

Начинать надо с другого. Мы много говорим о дисциплине и порядке. Сегодня директоров и председателей колхозов можно быстро снять с должности. Но ничего нельзя сделать с колхозником и рабочим совхоза, который не хочет работать. Не хочет, и все! И не идет на работу. Да, маленькая зарплата, но надо же что-то решать! Мы ведь не можем уволить этого колхозника, и даже если он отказывается работать, обязаны платить ему зарплату. Требования трудовой дисциплины и ответственности начинать надо с каждого колхозника.

Викентий МОНТИК, начальник управления сельского хозяйства и продовольствия Ганцевичского района

УРОЖАЙ-98

Убыточная мука

- Сегодня остро стоит проблема обеспечения области зерном, но решить ее очень сложно. Если продовольственное зерно мы еще как-то заготовили, то фуражное хозяйства нам практически не везут. Того, что у нас есть, нам хватит только на ноябрь, а потом нужно будет закупать. Задача стоит так: максимально забрать фуражное зерно из хозяйств, но они не очень-то хотят его отдавать. Может быть, срабатывает такое соображение: мол, то, что лежит у меня, - это мое. Потом этот крестьянин смолотит зерно и худо-бедно накормит свой скот. Но, конечно, это только перевод зерна. На всех уровнях об этом говорится, но пока ничего не меняется. От бедности, наверное...

С продовольственным зерном в этом году неплохо. Область по продовольственному зерну сегодня одна из самых богатых: свыше 54 тысяч тонн мы получили от хозяйств. Это позволит продержаться с белым хлебом примерно до февраля. Сегодня цена черного хлеба сравнялась с ценой белого, и поэтому очень много выбирают пшеничной муки. Если муку расходовать по сегодняшней потребности, нам ее хватит только по февраль, если экономить - и март как-нибудь протянем.

Но как мы будем покупать фуражное зерно - не знаю. Сегодня поставки зерна из-за пределов страны полностью прекратились, о зиме даже страшно думать.

Конечно, сыграла свою роль ситуация в России: резко упала цена реализации в долларах, которую мы исчисляли для бартерных обменов. Если раньше тонна говядины за поставленное зерно стоила $2400, то сегодня в России - $1200-1300, то есть наполовину меньше. И потому им этот обмен невыгоден. Возможности рассчитаться по бартеру - никакой. Валюты тоже нет. Хотя нам и открыли кредит в белорусских рублях, но мы не можем купить валюту.

Кроме того, очень непростая ситуация с ценами внутри страны. Цена на хлеб установлена предельная, и мы, производители муки, напрямую зависим от этого - наши цены тоже декларируются. И сегодня, по большому счету, наша мука убыточна. Если раньше мы говорили об убыточном производстве муки, то сегодня - и об убыточной реализации. Искусственное сдерживание цен крайне отрицательно сказывается на нашем финансовом положении. Пока держимся, но такая ценовая политика просто загоняет переработчиков в угол.

Алла КОРНЕЛЮК, Брестское производственное объединение хлебопродуктов

ПОЛЬША. ОПЫТ

НА СВОБОДЕ С ЧИСТОЙ СОВЕСТЬЮ

Здесь имеется в виду свобода экономическая, которую польские крестьяне, наконец, обрели. Вместе с необходимостью работать так, как не работали никогда раньше

...Если вам нужно попасть на станцию Валилы под Белостоком, сделать это непросто. Надо доехать до Гродно, потом до пропускного пункта «Брузги», где независимо от количества машин придется простоять на белорусской стороне от 40 минут до 5 часов. В том числе и за въездным на погранпункт шлагбаумом, когда уже заполнены кому-то, видимо, нужные 2 экземпляра таможенной декларации. Вы непременно будете долго ждать неизвестно чего. Белорусские таможенники и пограничники относятся к вам с тем же высокомерием, с каким шуршащая фижмами и благоухающая лавандой приятная во всех отношениях дама Анна Каренина отнеслась бы к неопрятной, дурно пахнущей доярке из колхоза «Светлое будущее» где-нибудь под Шкловом.

Потом еще 6 минут на все процедуры на польской стороне, и ты свободен. Около 70 километров езды до Белостока по узкой, но качественно сделанной дороге. Потом еще километров 40 по дороге, которая именуется «костка», - мостовой, вымощенной булыжником. Ночью, в дождь и при абсолютном незнании местности эта самая «костка» вымотала душу. И способствовала впечатлению, будто глубинка от глубинки не отличается - что в Беларуси, что в Польше. Там трясет - тут тоже.

Правда, утром, после плотного завтрака в уютном доме Романа Кардаша - «тутейшего» белоруса и, по местным меркам, крупного промышленника, впечатления начали меняться. А после знакомства с самим поселком, плавно переходящим в городок, который является центром гмины и так и называется - Гродек, все вообще стало на свои места.

Какая, собственно, глубинка, когда населенный пункт Гродек по-европейски сверкает! В магазинах те же, что и в Белостоке, полтора десятка сортов колбасы, соответственно - пива, мороженого и прочих продуктов. По ценам меньшим, чем в Беларуси.

А крестьяне-«рольники» ездят на «нулевых» «опелях» и про существование российского вездехода под названием УАЗ вспоминают с содроганием.

Ради встречи с этими самыми рольниками автор, угнетенный все еще коллективизированным белорусским крестьянством, сюда приехал. Поговорить о «нашей и вашей» экономической свободе...

Свобода - это не для всех хорошо! - ставит жирный восклицательный знак в самом начале разговора обладающий ею пан Влодек Лукашук, опять же польский белорус, владелец 70 гектаров земли и 43 коров. Не у каждого получается на свободе.

У него лично, правда, как и у большинства крупных хозяев, получается. Вместе с женой, пани Лидой, он ежемесячно сдает молока в среднем на 15 тысяч злотых. Что составляет более 4000 долларов. И позволяет ему иметь свою технику, большой дом с 7 спальнями, спортивный автомобиль и авторитет одного из лучших хозяев в воеводстве.

Но и другие особенно не плачут. Пенсии у рольников около 800 злотых, что составляет более 200 долларов. Есть безработные - 10% от числа работающего населения. Их пособия разные, но ниже 100 долларов мне никто не называл...

...Начинал Лукашук, как все, с работы в одном из местных кооперативов. Образование имел аграрное, в города не стремился. Еще с времен, когда босоногим мальчишкой в очередь пас коров, хотел иметь свое хозяйство, землю, стадо. Но только в 1978г. заложил фундамент под собственную «абору» - коровник, начал разрабатывать батькины еще 5,5 гектара земли.

ДЛЯ СПРАВКИ: Разрушительные тенденции в сельском хозяйстве Беларуси привели к заметному снижению жизненного уровня сельского населения. Об этом свидетельствуют данные анкетных опросов. Так, в большинстве обследованных низкорентабельных и убыточных хозяйств бюджет крестьянских семей на 70-80% формируется за счет доходов, полученных от личных подсобных хозяйств. Более 90% опрошенных в течение года отказывают себе в приобретении одежды и обуви. Резко ухудшилось медицинское обслуживание. (Из доклада на конференции «Экономические проблемы агропромышленного комплекса» в Институте экономики агропрома, 15-16 октября 1998г.) По прозвучавшим в середине лета на коллегии Минсельхозпрода данным, только 62 колхоза из 2,5 тысяч работают эффективно. Остальные могут считаться низкорентабельными и убыточными.

Хлеб растить на этих землях 5-7 класса не имеет смысла, уверен пан Влодек. Рядом есть земли, на которых без проблем получают 40 центнеров. Именно поэтому он, как и большинство других крупных хозяев, занимается животноводством.

Хотя и с животноводством тоже проблем немало - перепроизводство. До российского кризиса хороший сбыт имела свинина. Польские крестьяне сумели отработать технологию с малыми затратами. В результате свинину привозят, скажем, в Беларусь, платят 30% пошлины и продают все равно дешевле, чем местную. Теперь в Россию она не идет из-за проблем с оплатой, свинина практически обесценилась. Владельцы крупных ферм клянут россиян за их нестабильность. Заодно не забывают вставить «курва» в адрес благополучной Европы, где тоже перепроизводство и куда поляков не пускают.

Что касается мяса птицы, то в Польше с ним тоже непросто. В условиях перепроизводства особое внимание обращается на качество. Утки и гуси перестали быть популярными - слишком жирное мясо, а их производители терпят убытки. Популярность набирает мясо индейки и... страуса. Теперь повсюду возникают страусиные фермы.

ДЛЯ СПРАВКИ: Спад валовой продукции сельского хозяйства в общественном секторе Беларуси за 1991-97 годы превысил 40-процентный уровень. В то же время затраты на производство возросли в 8,1 тыс. раз, себестоимость - в 6,6 тыс. раз, выручка от реализации возросла в 5,1 тыс. раз, а балансовая прибыль - только в 1,8 тыс. раз.

Поляк возьмется за любое дело, если есть возможность заработать деньги, говорит пани Лида. Будет мода на крокодилов - тоже возьмутся?

- А цо?- пани Лида уверенно хохочет.- Тэн крокодил в сажалци у нас мешкаць бэндзе...

Впрочем, проблем у производителей молока хватает и без крокодилов. Очень высоки требования к качеству, и для того, чтобы сдавать продукцию экстра-класса, по высокой цене, нужно обязательно иметь собственный холодильник, обеспечить микробиологическую структуру. Иначе - низкое качество, невысокая оплата, отсутствие прибыли, банкротство...

Работают Лукашуки, по существу, круглые сутки. Они, конечно, вольны не вставать на первую дойку в 5 утра и не завершать процесс где-то около 11. Весь день на ногах! Все вдвоем - об отпусках, санаториях, поездках на отдых речи нет. Могли бы нанять работников, скажем, в белорусском колхозе в 3,5 тыс га при 200 работающих (что уже, конечно, много) не менее 40-50 специалистов. Но нанимать не хотят, потому что контроль за ними отнимет больше времени, это уже опробовано.

- Много приезжает россиян, хотят заработать. Мы брали сначала, потом отказались - не хотят работать. И не умеют... А наше производство - это наше дело. Все на свой страх и риск.

А чтобы было не только на свой страх и риск, крупнейшие производители молока из двух гмин - Гродек и Михалово - по инициативе в том числе и Лукашука объединились в кооператив. При том, что каждый по-прежнему экономически свободен, с потребителями молока (местным крупным молокозаводом - по существу, монополистом) разговаривает теперь уже тоже по существу монополист - объединение производителей. Диктовать им цены с позиции силы у потребителя больше не получается. В результате переговоров установлены цены, устраивающие обе стороны. Мелкие не входящие в кооператив хозяева таких цен не имеют.

Кроме того, члены кооператива договорились, что на его собственный счет будет отчисляться по 2 гроша с каждого литра сданного молока. Это дает возможность покупать технику, которую каждому в отдельности покупать невыгодно. Скажем, дорогую сеялку.

- Статистики о производстве сельхозпродукции у нас нет,- говорит войт гмины Гродек Евген Семенюк. Тоже белорус, родившийся по ту сторону Свислочи.- Нет и в воеводстве. Сколько молока производит Владимир Лукашук - его личное дело.

- И вы что, совсем не ведете учета? Урожайность, надои, привесы... Не объясняете рольникам, сколько чего надо производить в разрезе гмины? Кому продавать?

- Зачем это?

ДЛЯ СПРАВКИ: «Произведенную продукцию белорусским аграриям-производителям приходится продавать государству по заниженным ценам, продолжает действовать непаритет межотраслевого ценообразования... Но, пожалуй, главное в этой цепи - мизерная оплата труда сельских товаропроизводителей. Так, средняя зарплата рабочих совхозов и колхозников за 1997г. составила по Беларуси 1301 тыс. рублей». (Из доклада на конференции «Экономические проблемы агропромышленного комплекса»)

Впрочем, нельзя сказать, что властям совсем уж все равно, сколько и чего производят местные крестьяне. Можно даже сказать, что им совсем не все равно. В чем не так давно убедился тот же В.Лукашук, который получил кредит в банке и вложил его в развитие производства. Так вот, за то, что он развивает производство, власти освободили его от уплаты налогов сроком почти на 5 лет.

В арсенале властей есть и другие формы экономического стимулирования производителей. Автору представляется, что они значительно более действенны, чем призывы к развитию.

Власти помогают и с ветеринарным обслуживанием.

- У нас давно все ветеринары частные. Только в воеводствах государственные контрольные службы...

Частные ветеринары приедут на любой твой вызов, окажут любую услугу. Причем можно выбирать в зависимости от полноты собственного кармана - специалистов много. И вообще сфера услуг в аграрном секторе хорошо развита. Нужны комбикорма? Тебе привезут их во двор любой рецептуры, в любой упаковке, спросят, где выгрузить, и еще поблагодарят. То же самое с запчастями, стройматериалами и пр.

- Володя, а если обанкротитесь?

- Не думаю, хотя и от банкротства у нас тут пока никто не умер - пришлось искать работу. Кто хотел - нашел. Кто не нашел - пьет пиво. Посмотрите, сколько их возле бара таких. Все живы. А что до меня, то если даже так - пока своих коров съем, то и пенсия...

ДЛЯ СПРАВКИ: В аграрном секторе Польши увеличилось число работающих. Доля занятых в частном секторе увеличилась с 65% в конце 1996г. почти до 89% в конце 1997г. В конце 1997г. численность зарегистрированных безработных составила 1806 тыс. человек, т.е. в течение года уменьшилась на 500.000 человек. Уровень безработицы составил 10,5% по сравнению с 13,2% в 1996г. (По материалам печати)

...Вечером перед моим отъездом собралась «не велька, але бардзо пожондна» компания белорусов: трое польских и один белорусский, ваш покорный слуга. Жена одного из них, элегантная пани Анна, долго пыталась подвигнуть нас переместиться в дом, на пушистые ковры и за сверкающий белизной стол с умопомрачительной посудой. Но мы - настоящие белорусы: изъятая у той же пани Анны колбаса, разложенная на газете, кусок сала, большая бутылка очень хорошей водки и непринужденная атмосфера столярной мастерской - собственности хозяина, привлекала нас больше. В конце концов пани Анна, активно поддерживаемая женой автора, пани Любой, помянула матку боску и ушла в дом. Мы, как водится, обсудили все проблемы. Поговорили о попытках завязать бизнес с белорусской стороной, где у каждого есть родственники. И где заниматься бизнесом, по общему мнению земляков, так же невозможно, как убедить пани Анну в преимуществах куска сала на газете перед ее столом с разносолами. И уже глубокой ночью провозгласили самый последний тост: за нашу и вашу экономическую свободу!

Анатолий ГУЛЯЕВ, Минск-Белосток-Гродек

ПЕРЕРАБОТЧИК

ПОХОЖЕ, САЛАТОВ «ОЛИВЬЕ» У НАС ЗАВТРА НЕ БУДЕТ

Производители майонеза терпят убытки, потому что цены на их продукцию сдерживает государство

Дефицит основных продуктов питания - уже реальность. Статистика «экономического чуда» Беларуси никак не согласуется с временными перебоями сливочного масла, ажиотажным спросом на сахар и нехваткой вареных колбас и яиц. Популярный майонез также может вскоре попасть в разряд дефицита. Одни производители из-за низкой рентабельности и высоких цен на сырье уже подумывают о сворачивании производства, другие еще удерживаются на рынке, заручившись поддержкой банка-кредитора.

Объяснения, подобные тому, что продукты по-прежнему вывозятся за пределы страны, после того как на границах выставлено около 350 милицейских постов, звучат неубедительно. Равно как и высказывания о «межсезонье» и закладке продуктов на зиму. Когда достаточно - то достаточно и никакое «межсезонье» не должно сказываться на полках магазинов. Еще год назад белорусский потребитель не стоял в очереди за сахаром и его никто не ограничивал в желании купить сливочное масло.

Мы уже рассказывали о том, как терпит убытки переработчик молока, потому что закупочные цены на молоко растут значительно быстрее, чем на готовую молочную продукцию. Как снижается рентабельность мясокомбинатов и как им невыгодны сегодня вареные колбасы, потому что их цена не соответствует реальной себестоимости. Как хлебокомбинаты, которые практически задушены едва ли не ежедневно растущими ценами на энергоносители и маргарин, вынуждены делать дешевый и потому убыточный хлеб.

Сегодня речь пойдет о майонезе, который может стать еще одной дефицитной позицией на нашем продовольственном рынке. Его производители сегодня не гарантируют, что в ближайшем будущем для праздничного «Оливье» майонез можно будет купить без проблем.

Начнем с растительного масла, необходимые 120 грамм которого для 250-граммовой баночки майонеза стоят сегодня производителю 35 тыс. рублей. Растительное масло - стратегический импорт для Беларуси, потому что мы его не производим и закупаем за пределами страны. В последнее время, пытаясь решить проблему производства собственного масла, в стране расширяются посевные площади под рапс. Однако, по мнению производителей майонеза, отечественное рапсовое масло не соответствует стандартам для приготовления майонеза. Что там говорить, если даже рапсовое масло, приходящее с Запада, не всегда необходимого качества. Хотя, как бы там ни было, производители говорят, что даже самое плохое западное растительное масло лучше самого хорошего отечественного.

Но сегодня производители майонеза вынуждены в основном покупать российское или украинское масло. Почему? Потому что цена за килограмм масла с Запада с учетом транспортных расходов, НДС и таможенных пошлин составляет более доллара, в то время как килограмм российского масла обходится в 250-300 тысяч белорусских рублей. Поскольку мы не имеем собственного растительного масла, а голландское или венгерское масло, повторим, лучше отечественных, 10% НДС и 15% таможенной пошлины, считают производители майонеза, следует хотя бы льготировать, поскольку они сказываются на цене конечной продукции. А она, к слову говоря, не такая уж и высокая, как думаем мы, потребители, заходя в магазин и поражаясь 68 тысячам за 250 грамм.

И нечего поражаться. Реально майонез сегодня должен стоить не меньше 100 тыс. рублей. Давайте подсчитаем, сколько ориентировочно стоит для производителя 250 грамм майонеза (цены приведены в BLR): растительное масло - 35.000; яичный порошок - 3250; сухое молоко - 733; горчичный порошок - 120; соль - 10; сахар - 200; сода - 13; стабилизирующие добавки - 2750; уксус - 253; банка - 2717; ящик - 550.

В общей сложности только продукты, необходимые для одной баночки майонеза, обходятся производителю в 45.596 рублей. А еще нужно выплатить зарплату и налоги, оплатить транспортные перевозки и аренду помещения. В итоге отпускная цена фирмы составляет около 55 тысяч. Добавим 25% торговой надбавки и получим 68 тысяч рублей за банку.

А вообще-то мировая цена среднекалорийного майонеза - не меньше 40 центов. С учетом реального курса доллара получим как раз те самые 100 тысяч за 250 грамм. В беседе с корр. «БГ» руководитель одного из ведущих белорусских производителей майонеза сообщил, что отпускная цена на продукцию его фирмы еще недавно составляла 0,36-0,38 у.е. при рентабельности около 20%.

Сегодня отпускная цена майонеза - всего 0,22 у.е., и ни о какой рентабельности предприятия, обновлении оборудования, расширении ассортимента говорить уже не приходится. Напротив, сегодня все стремятся к удешевлению производства, а высококалорийный, оригинальный «Провансаль» практически никто не делает - в основном производят среднекалорийные и низкокалорийные майонезы. Все просто: цены на майонез должны расти, как и на основные продукты питания не более чем на 2% в месяц, хотя цены на необходимое сырье для майонеза растут гораздо быстрее. Производитель в таких условиях терпит убытки.

Однако упоминавшееся нами предприятие пока еще держится на рынке - во многом благодаря поддержке банка **«Новоком»**. Открытая банком кредитная линия позволяет фирме создавать запасы сырья и хоть таким образом сдерживать растущие цены. Производителю майонеза сегодня выгоднее заплатить банку проценты за пользование кредитом по ставкам ниже реального уровня инфляции. Для банка выгода также очевидна: стоимость привлеченных ресурсов с лихвой покрывается ставкой их размещения, к тому же кредитование производства майонеза - одна из немногих сфер выгодного приложения капитала с точки зрения рисков и контроля за платежеспособностью заемщика. Наш собеседник, несмотря на все очевидные трудности с ценовой политикой и низкую рентабельность производства, пока не сетует на нехватку заказчиков и продукцию свою продает, а не отгружает в ожидании оплаты.

Подведем итоги. Поскольку цены на майонез сдерживаются, не в пример растущим ценам на сырье, производители уменьшают объемы производства, сокращают количество наименований либо вообще уходят с рынка, не найдя кредитной поддержки у банков. И это при том, что 23 предприятия, которые занимались выпуском майонеза в прошлом году, обеспечивали потребности рынка только на 80%. Сегодня, надо полагать, доля на рынке белорусских производителей майонеза уменьшится значительно.

Марина ГУЛЯЕВА

ОТКРЫТЫЙ РЫНОК

КУПЛЮ

ЗАО «Гранко Лтд», Москва, заинтересовано в закупке гречихи ежемесячно до 2000 т, пшеницы продовольственной до 2000 т, подсолнечника до 5000 т на экспорт. Оплата по договоренности. Просим предложения направлять по факсу: (095) 129-74-27.

Закупаем: масло животное (блочное). Объем 10-15 т в неделю; сухое обезжиренное молоко, сухое цельное (до 20% жирности) молоко. Тел.: (35253) 348-95, факс: 507-94, E-mail: shmkk@zaural.ru.

Компания имеет потребность в обеспечении мясным сырьем. Месячный расход мяса свинины 35-50 т и говядины 25-40 т, а также субпродукты (ливер, печень...) до 25 т в зависимости от состава. Желательна полная спецификация по сырью (состав, цена) Ком. директор ЗАО «АГРО» Харпак Игорь Владимирович. г.Владивосток, ул.Авроровская 4. Тел.: (4232) 254-851, 254-618, факс: (4232) 2548-51, E-mail: agro@mail.primorye.ru.

Предприятие постоянно закупает вагонные партии мягкой и твердой продовольственной пшеницы, различного фуражного зерна, шротов, растительного масла, рыбной муки. Качество товара по ГОСТ, ТУ. Условия поставки - франко-вагон (цистерна) ж.д. станция отправления. Рассмотрим любые предложения. Оплата по безналичному расчету. Тел.: (812) 279-30-85, факс: (812) 279-30-86.

АОЗТ «Стройэкология» (Краснодар) купит: зерно фуражное, продовольственное; муку, семечки подсолнечника. Берет: ГСМ АИ-76, ДТ с отсрочкой платежа. Тел./факс: (8612) 57-03-14, E-mail: stroyeco@usa.net.

ПРОДАМ

Продажа подсолнечного шрота. Поставка в крытых, универсальных вагонах из Ставропольского края. Сырой протеин - 37,8%, клетчатка до 17%. E-mail: kormozagotovka@iname.com.

Предлагаем муку пшеничную высшего сорта со склада в Москве по цене от 2,2 руб./кг. По вопросам обращаться по тел.: (095) 733-31-74 или E-mail: Vshakirov@hotmail.com.

ООО «Ростсельмашэнергоремонт» предлагает заключить договоры на поставку запчастей к с/х технике. Возможны встречные поставки рыбы свежемороженой, тушенки. E-mail: REFIT@JEO.RU.

Предлагаем аппараты газирования, розлива и укупорки безалкогольных напитков и пива. Производительность - 200 л/час.; обслуживается одним человеком; стоимость - $1800 FOB граница Болгарии. Гарантия 1 год. E-mail: usi97@revolta.com, тел.: (35952) 60-75-19; (35948) 981-553, фирма «ЮСИ-97».

Предлагает оборудование для фасовки сыпучих и жидких продуктов в стаканчики и ПЭТ кульки различной емкости и для различной продукции. Поставка FOB Болгария. E-mail: usi97@revolta.com, тел.: (359489) 81-553; тел./факс: (35952) 60-75-19.

«Стройэкология» (Краснодар) продает пшеницу фуражную и продовольственную (3 кл., 2 гр.). Мин. партия 1000 тонн. Тел./факс: (8612) 57-03-14, E-mail: stroyeco@usa.net.

Продадим ячмень товарный, рожь. Самара, тел.: (8462) 37-06-00. Email: inna@hippi.ru.

МЕНЯЮ

Австрийская компания «Monte-Callipso» предлагает товарный кредит в виде продуктов питания производства Венгрии. Предлагаем бартер на нефть и нефтепродукты, цветной металл и др. товары. Подробности - по электронной почте. Тел.: (095) 956-18-23, факс: 956-23-93, E-mail: ljs@mic.ru

Меняем муку пшеничную в/с на картофель. Тел./ф: (0422) 438-445. E-mail: west@west.net.md.

Предлагаю поставки угля и металлопроката в обмен на продукты питания. E-mail: mam@frutos.nsk.su.

Предлагаю в обмен на продукты питания доску необрезную (вагонные нормы). E-mail: kav@uralnet.ru, Ирбитская фабрика швейных изделий.

ООО «Промтекс» меняет поршневые группы к а/м МАЗ, КаМАЗ, ЗИЛ, ГАЗ на продукты питания или продадим. Тел.: (0942) 55-01-29.

Фирма «Росинструментторг» предлагает: 1. Пресс-подборщик ПРФ-145 по цене 50.000 руб. РФ. 2. Комбайн свеклоуборочный по цене 290.000 руб. РФ. В его состав входят: ППК-6 - подборщик-погрузчик корнеплодов (можно использовать с МТЗ) и КСН6 - шестирядный свеклоуборочный комбайн (используется с УЭС-250 или МТЗ-142; К701А). 3. Травяная жатка к комбайну КСК-100А2 по цене 50.000 руб. РФ. Возможен бартер на муку в/с, сахар, продукты питания. Тел. в Минске (017) 263-99-94, 264-33-81. E-mail: rti@rit.minsk.by http://rit.minsk.by.

Данная информация не является рекламной. За точность ее содержания «БГ» ответственности не несет и справок не предоставляет

ОТКРЫТАЯ ТРИБУНА

МОТИВАЦИЯ К ТРУДУ У КОЛХОЗНИКА НИЗКАЯ

- Год был, конечно, непростым. По погодным условиям его можно назвать даже экстремальным, и это в значительной степени повлияло на проведение сельхозработ.

Минеральных удобрений было внесено процентов на восемь выше уровня прошлого года. Органических - мы, к сожалению, вносим мало в последние годы, слишком мало. Если раньше заготовки торфа и его перевозки оплачивались государством, то в последние годы ни копейки выделено не было. А сами хозяйства находятся в сложном финансовом положении.

Обильные осадки вызвали переувлажнение почвы, очень сильно развились корневые гнили и другие болезни. Естественно, все это повлияло на формирование урожая, и мы собрали не то, что планировали. Рассчитывали получить до 30 центнеров, а получили - 23, недобрали 1,4 миллиона тонн зерна. Виды на урожай были хорошие, потому что поля были лучше подготовлены в этом году - все-таки многие получили и тракторы, и агрегаты для обработки. В сложных условиях это позволило лишь не допустить, чтобы урожай пропал совсем.

И сегодня ситуация непростая: мы убираем сахарную свеклу, и на некоторых участках без ручного труда не обойтись. Хотя урожайность сахарной свеклы будет выше, чем в прошлом году, более миллиона тонн свеклы, я думаю, мы соберем.

Если говорить о недостатках проведения посевной и уборки урожая, то, во-первых, не все хозяйства в оптимальные сроки выполнили необходимые работы. Тут были и организационные неурядицы, и технические возможности не у всех одинаковые. Не все имеют агрегаты для подготовки почвы, а сегодня одним агрегатом нельзя нормально прорыхлить почву - агротехника в очень многих хозяйствах ведется по-старинке. Вторая проблема: не все умеют работать с гербицидами. Несколько лет назад, до использования интенсивных технологий, интенсивных сортов, об этом практически не было разговоров. Так что кто-то не умеет, а у кого-то просто нет средств.

Государственная помощь рассчитана на рачительного хозяина, на средний уровень хозяйств, когда есть какие-то средства и обороты. А сегодня у нас всего лишь около 90 хозяйств, которые могут вести расширенное воспроизводство, когда полученная прибыль позволяет купить все, что необходимо. А есть около 800 хозяйств, которые вообще не имеют своих средств и рассчитывают только на кредиты. И сегодня надо, чтобы появилась какая-то мотивация у хозяйств к труду. Но при сегодняшней зарплате колхозника мотивация к труду, конечно, низкая. Нужны какие-то рычаги, чтобы повлиять на эту ситуацию. Вроде просто все: работайте, получайте зарплату! Но так не получается, отсталость нашего сельского хозяйства от европейского очень велика. При этом я не считаю, что собственность на землю решит все проблемы, самое главное - как воспользоваться результатами.

Слов нет, как отстало наше хозяйство. Не секрет, что многие хозяйства не идут на покупку техники отечественной, а покупают хоть и подержанную, но импортную. И работает она в несколько раз производительнее, чем наша. Я уж не говорю о сроках проведения работ и затратах, когда мы гоняем не пять тракторов, а один.

И серьезная, конечно, проблема ценообразования. Сегодня цены работают не на производителя. Если цены на промышленную продукцию обеспечивают хоть какую-то рентабельность - 20-30 процентов, то в сельском хозяйстве и молоко, и мясо убыточно для производителя.

Что касается будущего года, то сегодня мы готовим постановление о мерах по завершению осенне-полевых работ и подготовке к посевной будущего года. В их числе - схему по удобрениям «40+40+20» (40 процентов средств, необходимых для покупки удобрений, предоставляет республиканский бюджет, 40 - областной и 20 - само хозяйство) надо распространить на все удобрения, которые закупаются для обеспечения технологического процесса. Сегодня эта схема действует только на те удобрения, которые производили наши заводы. Такую же систему мы предлагаем применить и по средствам химической защиты.

Назрели серьезные вопросы по семеноводству. Оно у нас сегодня неуправляемо. Семенной материал высоких репродукций хозяйства просто не могут выкупить, и он идет не по назначению. На это мы просим у государства триллион 400 миллиардов рублей. Просим хотя бы 390 миллиардов на заготовку торфа. Просим расширить лизинг и выделить 2 триллиона на минеральные удобрения и 3 триллиона на средства защиты.

Анатолий РУБАНИК, заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия

КОНКУРСЫ

Двенадцать вкусных номинаций

Белорусские кондитерские изделия побеждают - на собственном рынке

Чтобы потребитель знал хотя бы наименования лучшей продукции на белорусском рынке и дабы помочь сориентироваться в ее многообразии, в октябре прошел объединенный конкурс «Лучшая продукция года-98», в котором соревновались кондитерские изделия, кофе и чай.

Экспертизу прошли: брестский шоколад торговой марки «Идеал» производства белорусско-польского СП «Белорусская кофейная компания, шоколад, конфеты, печенье и вафли производства СП ОАО «Спартак» (Гомель), вафли и печенье производства ВКК «Витьба» (Витебская область), кофе *Tchibo* (Германия), чай *Sir Kent*, чай *Dheane-Te* (Шри-Ланка), чай *Tjibuni java* (Индонезия), представленный МПКП «Диана» (Полоцк). Подводили итоги конкурса Белорусская экологическая партия, Белорусское общество защиты потребителей, редакция газеты «Вечерний Минск», ООО «Экобрейн». В состав жюри вошли представители учредителей конкурса и консультанты научно-практического центра по экспертной оценке качества и безопасности продуктов питания Минздрава РБ, где и проходила экспертиза конкурсной продукции.

Лучшими в номинациях по кондитерским изделиям стали белорусские производители, что, в принципе, не так уж и удивительно. Уже 75 лет белорусы любят продукцию «Спартака», изготовленную из натуральных продуктов без консервантов. Витебляне только в 1991г. открыли первую линию, но уже сегодня трудно представить белорусский продовольственный рынок без кондитерских изделий торговой марки «Витьба». Кофейно-чайная компания «Юконпром» работает на рынке Беларуси с 1996г. и является первым поставщиком кофейно-чайной продукции более 95 наименований. СП «Белорусская кофейная компания» создано в 1997г. и производит молочный, десертный и горький шоколад торговой марки «Идеал».

Победители конкурса определились по двенадцати номинациям:

Кофе натуральный молотый: продукция групповой компании *Tchibo* (Германия). Кофе молотый *TchiboExclusive*, ООО «Юконпром».

Чай черный крупнолистовой: цейлонский чай *Sir Kent*, ООО «Диана».

Чай черный мелколистовой: лауреат - чай *Tjibuni java* (Индонезия), МПКП «Диана».

Чай ароматизированный: лауреат - цейлонский чай *Dheane Te* аромат-лимон, ООО «Юконпром».

Шоколад молочный: шоколад с тертым орехом «Спартак», СП ОАО «Спартак».

Шоколад горький: продукция торговой марки «Идеал» шоколад «Экстра», СП «Белорусская кофейная компания» (Брест).

Шоколад десертный: продукция торговой марки «Идеал» шоколад «Люкс».

Шоколадные конфеты: «Спартак».

Карамель: карамель «Коньячная», СП ОАО «Спартак».

Печенье: печенье «Витьба с маком», Витебский кондитерский комбинат «Витьба»

Вафельная продукция: вафельный батончик «Витьба».

Сухой завтрак: подушечки с молочно-шоколадной начинкой, Витебский кондитерский комбинат «Витьба».

Наталья РАДИНА

ТУР-ГЕОГРАФИЯ

НА ЗЕМЛЕ ОБЕТОВАННОЙ

С авиакомпанией EL AL и «Алатан Тур» по святым местам Израиля

На земле обетованной уживаются выходцы из разных стран мира. «Русских», как называют иммигрантов из стран СНГ, порядка 30% в стране. Поэтому в гостиницах, ресторанах и магазинах обязательно есть «свои люди», хорошо говорящие по-русски. Что такое «свой человек», мы оценили за ужином в гостинице «Принцесса» на Красном море. Наш столик, казалось, забыли, когда девушка по имени Элла, помогавшая обслужить группу из Беларуси, мигом обернулась, подала нам горячее, и к нему каждому по бутылочке красного вина. На курортах Красного моря - белое и красное вино на выбор, бутилированное в мини-посуду - 187 мл. Об остальных особенностях отдыха - чуть ниже.

В конце прошлого века по Европе бродил призрак сионизма. Распространенное молодежное движение призывало к объединению народа, рассеянного по всей Земле в течение двух тысячелетий и к возвращению на землю обетованную. В начале XX века поток евреев из Швейцарии и Германии, Румынии и Австро-Венгрии, России и Украины хлынул на Ближний Восток. Большинство из них - ювелиры оставляли обжитые дома и, смахнув в мешочек горсть драгоценных камней, меняли зеленые леса на песчаные дюны.

Выходцы из России заняли почетное место в истории Израиля. Первым мэром Тель-Авива был житель Кишинева. Его жена, урожденная полька, мечтала о маленьком Париже на Востоке. 90 лет спустя Тель-Авив - это город, в котором работает правительство, основные банки страны, посольства, совершаются крупные сделки, город, который живет 24 часа в сутки.

К слову, 80% премьер-министров Израиля, включая убитого в 1995г. Ицхака Рабина, имели белорусские корни. А первый глава правительства Бен Гурион родился в Пинске. Сегодня его имя носит крупнейший аэропорт Израиля. Многое в этой стране устроено комфортно, как сказал бы белорус, «як мае быць».

Израиль - страна легенд и былей. Многие ли знают, что столицей Израиля всегда был и остается Иерусалим? Чтобы не обострять отношения с мусульманскими странами, имеющими свои претензии на иерусалимские святыни (например, почему храм Вознесения Магомета вознесится позолоченным куполом над столицей иудеев?), израильские политики продолжают поддерживать миф о Тель-Авиве как о столице государства.

Израильтяне, обуреваемые чувством собственной важности, расскажут вам, что английская королева Елизавета II не садится обедать без вина из Иорданской долины, а английская булавка - территория Израиля - единственный мост между двумя океанами и двумя материками. Вас смутят парадоксальными фактами: на территории современного Израиля тысячи лет назад цвели райские сады, и в то же время каждое современное дерево из 350 миллионов саженцев посажено руками человека. Расскажут о том, что выходцы из Европы селились прямо на берегу моря, и не упомянут, что



в день провозглашения ООН Государства Израиль в 1948г. началась война на 5 фронтах одновременно, которая значительно увеличила территорию современного Израиля. Чему верить, белорусский турист, думаем, определит сам.

Израиль протянулся вдоль Средиземного моря на 400 км. На 5 км он врезается в Красное море. А два других, Мертвое и Галилейское, моря лишь условно. Мертвое море длиной 70 км скорее напоминает соляные бассейны с выступающими над водой земляными валами. Ни растений, ни живых организмов в нем нет. Галилейское море, оно же пресноводное озеро Киререт, содержит 40% запасов пресной воды страны. По размерам оно вдвое меньше Мертвого моря.

З пустыни можно покрыть за 4-5 часов езды автобусом. Комфортные сиденья, кондиционер - и вы сквозь пустынные ландшафты добираетесь до курортов Красного моря, не успев утомиться дорогой. В пустынях бродят верблюды. На фермах разводят страусов. В теплицах посреди пустыни выращивают прекрасные розы и гвоздики, которые в Минске называют «голландскими». В небе нам посчастливилось увидеть аистов. Поистине, земля обетованная.

В Израиле 4 признанных статьи доходов: высокие технологии и информатика; сельское хозяйство; обработка алмазов и туристический бизнес. Расскажем о последних трех.

Исторически земли здесь всегда были плодородными. Наш гид Рита пошутила, что на этой земле растет практически все, главное - бросить в землю семена и полить. Здесь снимают по три-четыре урожая в год. Вдоль дороги от кустика к кустику тянутся тонкие резиновые нити - капельная оросительная система. Сельское хозяйство - предмет национальной гордости. Например, бананы в Израиле закладывают в пробирках с первоначально заданными характеристиками: определенное количество фруктозы и минеральных веществ, длина - не больше 15 см. (таковы требования европейских рынков).

(Окончание на стр. 22)

ТОРГОВЛЯ

ЗА ВАЛЮТУ ВСЕ ДЕШЕВЛЕ

Государство ищет пути реанимации розничной торговли

Ситуация в магазинах, торгующих дорогим импортным товаром, если и не улучшилась, то все же несколько стабилизировалась.

Произошло это благодаря новшеству - участию посредника в отношениях "продавец-покупатель". Посредником выступает банк. Официально схема именуется *«предоставлением скидок для физических лиц при оплате товаров по безналичному расчету через банк»*. Процедура такова: в магазине указанную в белорусских рублях цену товара делят на определенный коммерческий курс (на прошедшей неделе он варьировался от 220 до 300 тысяч за доллар), затем полученный долларовый эквивалент потребитель сдает в банк, который, в свою очередь, переводит деньги в магазин. Скидка указана в счет-фактуре - цена товара дана в белорусских рублях уже со скидкой. В итоге такой операции клиент получает свой товар (сдав доллар выше реального наличного курса), магазин - план по реализации и деньги, банк - валюту и процент за услуги. Все довольны.

Данное нововведение совпало с поступлением новых осенне-зимних коллекций одежды и обуви и несколько оживило торговлю.

Сказался на активизации и приказ Главного управления потребительского рынка Мингорисполкома от 13.10.98: разрешена оплата товаров по безналичному расчету. Правда, поскольку в приказе оговорена традиционная *«персональная ответственность руководителей торговых предприятий»*, самодеятельности много. К примеру, независимо от того, что далеко не во всех случаях требуется письмо от организации о целевом использовании товара, в универмагах города его требуют практически при любой покупке. Хотя в приказе нет такого условия касательно реализации импортных товаров, имеющихся в достаточном количестве. Но главное - процесс пошел.

Торговля дожидается и нового постановления Совмина и Нацбанка "О некоторых вопросах осуществления розничной торговли за иностранную валюту на территории РБ". В проекте постановления есть пункт о разрешении *«продажи на территории РБ юридическим и физическим лицам через розничную торговую сеть эксклюзивных (выпускаемых малыми партиями), а также пользующихся повышенным спросом отечественных товаров и товаров иностранных производителей за свободно конвертируемую валюту и российские рубли (за наличный и безналичный расчет)»*. Оговаривается и то, что *«предприятия розничной торговли, имеющие выданные Национальным банком, лицензии на осуществление розничной торговли за иностранную валюту...:*

- реализуют товары за иностранную валюту по договорным ценам с торговой надбавкой в размере до 25 процентов,

- производят расчеты в иностранной валюте с белорусскими товаропроизводителями по мере реализации получаемых от них товаров и с резидентами РБ, поставляющими товары иностранного производства - на договорных условиях,

- освобождаются до 1 июля 1999 года от обязательной продажи на Межбанковской валютной бирже 30 процентов и на дополнительной торговой сессии указанной биржи 10 процентов иностранной валюты, получаемой от реализации товаров при условии направления ими высвободившихся в связи с этим валютных средств в течение 60 дней со дня их поступления на приобретение товаров, продажа которых разрешена за иностранную валюту».

Особенно активно ратовало за расширение торговли за валюту, вплоть до разрешения продавать за нее товары отечественного производства, Министерство торговли. Пресс-секретарь министерства Вячеслав Леонов подчеркнул: *«Это лишь одно из наших предложений по стабилизации положения в торговле и расширению торговли товарами за валюту. Ясно, что деньги у населения есть, а значит, должна быть возможность купить товар за валюту. Конечно, без ущемления прав потребителя. Всегда надо искать компромиссы»*. Правда, проект данного постановления вызвал негативную реакцию Министерства экономики, поэтому его утверждение сегодня маловероятно.

Зато 12 октября принято Дополнение к Положению Нацбанка о порядке осуществления розничной торговли и оказания услуг гражданам за иностранную валюту на территории РБ от 6. 01. 98. До 12 октября (из сферы розничной торговли) в утвержденном перечне на выдачу лицензий фигурировали легковые автомобили, сложная бытовая техника иностранного производства, парфюмерия иностранного производства, лекарства и лекарственные препараты, алкогольная продукция иностранного производства. Элитные магазины с нетерпением ожидали включения в перечень одежды и обуви, продуктов питания (конечно, не из разряда первой необходимости). Дополнение внесло изменения в Перечень о выдаче лицензий и включило в него пункт "Розничная торговля товарами импортного производства". Так что не за горами лавина заявлений на получение лицензии на осуществление розничной торговли за валюту.

Правда, как оказалось, торговые предприятия, работающие на рынке продуктов питания, вовсе не намерены вставать в очередь на получение лицензии. Их останавливает все та же обязательная продажа 40% валюты, полученной от реализации товара. Если это условие будет отменено, работать с валютой станет выгодно. Сегодня же более актуальный для них вопрос - элементарное добывание товара, такого как сахар, крупы, яйцо. Крупные универмаги, торгующие как отечественным, так и импортным товаром, тоже пока не определились, есть ли резон в получении такой лицензии. И только магазины и бутики, работающие исключительно с импортным товаром и получающие его по прямым договорам, обрадованы новым решением - так они по крайней мере могут продавать свой товар и рассчитываться с поставщиками по валютным контрактам.

Жаль только, что пока дело с торговлей дорогостоящими импортными товарами постепенно налаживается, богатых потребителей остается все меньше. А бедного и потерявшего всякую надежду стать богатым в нашем государстве человека такие новшества не радуют.

Ирина МАТЯС

ВЫСТАВКИ

ПРИГЛАШАЕТ «МИНСКЭКСПО»

Выставочная компания «Минскэкспо» с 1 по 4 декабря проводит международную специализированную выставку «БЕЛПРОДУКТ-98».

Пятый раз под сводами выставочного комплекса по проспекту Машерова, 14 соберутся представители разных стран, чтобы помочь разрешить продовольственные проблемы, познакомиться с новыми технологиями и методами производства продуктов, освоить новые рынки сбыта, заключить контракты. Тематика выставки разнообразна: оборудование для упаковки и расфасовки продуктов, оборудование для баров, ресторанов и магазинов, производственные линии и, конечно, богатейший мир продуктов и напитков.

Традиционно выставка собирает более ста экспонентов из Беларуси и стран ближнего и дальнего зарубежья. В рамках выставки пройдут презентации, деловые встречи, переговоры, дегустации. Комплектация выставки продолжается, и если вы приняли решение участвовать в экспозиции, звоните по тел.: (017) 226-95-04, 226-98-90, руководитель проекта Цигалова Вероника Анатольевна.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК

И станет ближе Рождество

Кремы OIL OF OLAZ подешевели на 50 процентов.

Какое тут Рождество, в самом деле? За окном - осень, мокро и противно, цены растут так стремительно, что все праздники и дни рождения хочется просто отменить. И все же в октябре фирма *Optitec*, которая является официальным дистрибутором компании *Procter & Gamble* в Беларуси, объявила предрождественскую распродажу - кремы *OIL OF OLAZ* стали на 50 процентов дешевле, что согласитесь, и в самом деле немножко меняет настроение и приближает еще далекие пока праздники.

Если средняя цена баночки крема была $5, то сегодня она снизилась до $2,5.

Марина ГУЛЯЕВА

PRACTICAL ADVICE

ПРОБЛЕМЫ БИЗНЕСА РЕШИТ КОМПЬЮТЕР

Программный пакет *System 21*, разработанный английской компанией *JBA*, - это контроль, учет и расчет

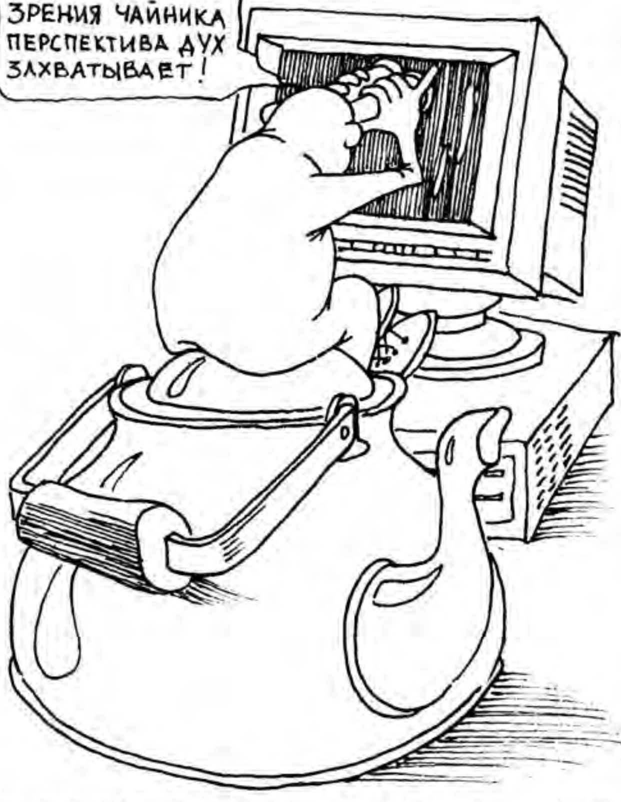
Многих проблем, возникающих у руководителей крупных предприятий, вполне можно избежать. Это - реально. Реально полностью контролировать взаиморасчеты по договорам, вовремя выявлять всех должников предприятия, контролировать наличие продукции на складах, точно рассчитывать себестоимость продукции, анализировать сбыт товаров и даже влиять на работников, пресекая известное стремление оставить какое-нибудь материальное воспоминание о своем рабочем месте. Это реально особенно сегодня - в стране появилась возможность приобрести программный пакет *System 21*, разработанный английской компанией *JBA*.

Удобство пакета *System 21* давно оценено и такими гигантами, как *Reebok* и *Parker Pens*, более мелкими предприятиями. В Англии, к примеру, более 20% предприятий оборудованы таким программным обеспечением. Около года назад *System 21* появился на российском рынке, был дополнен в связи с требованиями российского законодательства и деловой практики, а теперь и отечественные предприятия могут убедиться в достоинствах пакета. Проще было бы перечислить, что он не выполняет, впрочем, выполняет он все, что необходимо, учитывает совершенно все требования заказчика.

Наиболее важные свойства пакета *System 21* - возможность вести параллельный учет в нескольких валютах, используя мощные механизмы конвертации, переоценки, перевода из одной валюты в другую; создавать подробные файлы данных по заказчикам и поставщикам; тщательно отслеживать кредиторскую и дебиторскую задолженности; работать с компаниями со всевозможными структурами взаимосвязей, от полностью независимых до консолидированных. Работу с пакетом существенно облегчает разветвленная система подсказок - на каждой позиции каждого экрана машина разъяснит каждую операцию и даже порекомендует выбрать то или иное действие. В случае излишней самостоятельности начинающего пользователя действует механизм предупреждений об ошибках, выдаются предупреждения и технические рекомендации.

System 21 - это еще и летопись предприятия, так как все отчетные периоды архивируются и при желании могут быть восстановлены. Уникальное преимущество пакета - в эффективной системе защиты от несанкционированного доступа к информации. Локальная компьютерная сеть зачастую позволяет сотрудникам интересоваться не только компьютерными игрушками, но и, скажем, текстами договоров, заключенных руководством. Внедрение пакета поможет прекратить и первый, и второй способ времяпровождения.

«Полнейший дурдом», жаловался один мой знакомый, директор строительной компании, поминая бригаду строителей, сорвавших срок исполнения заказа на две недели, излишне хозяйственных помощников, купивших материалы, уже имевшиеся на одном из складов и даже несчастного бухгалтера, неделю не расстающегося с калькулятором, но - без особого прогресса в составлении отчета. Приятель ругал всех и вся. И зря делал, так как винить ему прежде всего надо было себя -за недоверие к компьютерным достижениям.



Аналогичного *System 21* программного обеспечения нет у отечественных производителей, которые могут предложить в основном бухгалтерские модули или модули услуг, однако только *System 21* позволяет использовать производственные приложения - составлять расписание производства, планировать материальные ресурсы и объемы производства - одним словом, полностью, как и полагается руководителю, контролировать работу на своем предприятии.

Впрочем, если существует необходимость в приобретении отдельных модулей, бухгалтерских, к примеру, то это тоже возможно. Модули пакета могут использоваться или полностью самостоятельно, или в комплекте с другими - но не обязательно полным пакетом *System 21*. Бухгалтерам предприятий очень пригодятся системы, работающие и по местным, и по международным принципам - особенно с учетом предстоящего перехода на мировые стандарты бухучета.

С учетом специализации предприятий фирма *JBA* разработала для различных видов деятельности специальные модули, эксплуатация которых может осуществляться как самостоятельно, так и во взаимодействии с другими приложениями пакета. Специализированные модули разработаны для производителей и дистрибуторов безалкогольных напитков, пива и винно-водочной продукции, одежды и обуви, для пищевой и автомобильной промышленности.

Более подробно на вопросы о технических характеристиках *System 21* можно получить ответы в фирме *Asinus*. Фирма работает на белорусском рынке уже три года. Помимо реализации программного пакета *JBA System 21*, *Asinus* работает как бизнес-партнер самой известной фирмы *IBM* и реализует ее программное обеспечение, а также реализует компьютеры IBM AS/4000, обладающие большими преимуществами перед PC. Кстати, эти компьютеры недавно разрешили реализовывать в постсоциалистических странах - они очень мощные, позволяют выполнять самые разнообразные операции, и только около четырех лет назад ограничение на поставку высокопроизводительных машин было снято. В некоторых белорусских банках на базе AS/4000 внедрены системы автоматизации, прекрасно себя зарекомендовавшие.

В беседе с корр. «БГ» директор фирмы *Asinus* Валерий Лубневский отметил, что в качестве потенциальных покупателей пакета он видит руководителей крупных предприятий, которые, во-первых, достигли того уровня, когда эффективно проконтролировать его работу уже сложно, во-вторых - ставят задачи повышения эффективности работы предприятия с использованием богатого зарубежного опыта. *«Зачем создавать себе лишние проблемы? Их очень просто можно решить с помощью программного пакета»*, говорит он.

Внедрение пакета и обучение его использованию - процесс достаточно трудоемкий, но Валерий Адамович уверил: при взаимодействии с заказчиком эти проблемы решаемы. Также фирма обязуется осуществлять гарантийное обслуживание, разработку и внедрение дополнительных средств, интеграцию с существующими компьютерными системами.

Валерий Адамович производит впечатление человека, любящего свою работу. В принципе, это неудивительно - он занимается тем, что знает и умеет: *«Я закончил РТИ по специальности «автоматизированные системы управления». Мне всегда нравилось заниматься разработкой и реализацией качественного программного обеспечения, нравилось получать конкретный результат - улучшение работы предприятий, увеличение их прибыли»*.

Что может быть разумнее, чем помощь профессионалов и передовые разработки и технологии организации бизнеса, используемые во всем мире? Что может быть разумнее, чем доверить проблемы своего бизнеса компьютеру?

С фирмой Asinus можно связаться по телефонам: (017) 210-01-72, 210-03-17. Адрес: 220090 г.Минск, ул.Олешева, 14.

Ольга ТАРАСЕВИЧ

P.S. А мой приятель больше не ругается. С присущей компьютерным «чайникам» гордостью он недавно похвастался, что только теперь понял, как это здорово - держать руку на пульсе своей компании, знать все о реальном состоянии предприятия. По его мнению, это помогает ему справляться с не всегда благоприятной экономической погодой.

ВЫСТАВКИ

«СОВРЕМЕННЫЙ ОФИС И БАНК» - В ШЕСТОЙ РАЗ

Ежегодно осенью вот уже на протяжении 6 лет в выставочном павильоне по пр.Машерова, 14 проходит международный салон «Современный офис и банк» по вычислительной технике и оргтехнике, банковским и информационным технологиям, современным средствам связи и телекоммуникациям, системам безопасности и охраны, банковскому и офисному оборудованию. В этом году международный салон состоится 24-27 ноября в Минске. В рамках салона пройдет 3-я международная выставка «Софт-Минск».



За 6 лет тематика салона не только выкристаллизовалась, но и стала как никогда актуальна. Согласитесь, рабочее место служащего в банке или в офисе солидной компании трудно представить без современного оборудования: компьютера и периферии, копировальной техники и телефакса, а подключение к Интернет и корпоративным сетям через модемы сегодня стало делом повседневным и необходимым.

В экспозиции салона будет представлена продукция 70 фирм из Беларуси, Литвы и России. Посетители салона смогут познакомиться с оборудованием известных мировых производителей *DELL, CISCO, 3COM, CELAN, RAD, TAINET, APC, TADIRAN, AMP, HEWLLETT PACKARD, XEROX, ZYXEL, MINUTEMAN, ALLIED TELESYN, SOYO, ASK*.

Особое внимание специалистов и посетителей салона привлечет 3-я международная выставка **«Софт-Минск»**.

Предлагаемые белорусскими разработчиками новые комплексные программы должны заинтересовать специалистов всех отраслей экономики. Судите сами. ЗАО «Инкомдата» представит универсальную систему ЭКОНЕТ для комплексной автоматизации бухучета, производственной и управленческой деятельности на малых и средних предприятиях в сфере оптово-закупочной деятельности, торговли, материального производства. ООО «Люкс Софт Плюс» продемонстрирует программный комплекс «Ветразь» для автоматизации финансово-экономической и управленческой деятельности предприятий всех форм собственности. Компания *Golden Software* предложит комплекс программных продуктов под названием «Анжелика Плюс», предназначенный для автоматизации учета всех форм собственности. На выставке «Софт-Минск» *Golden Software* продемонстрирует новую программную разработку «Меню Анжелики», предназначенную для автоматизации учета на предприятиях общепита. Программа позволяет вести учет продуктов на складах и их отгрузки на кухню и в бар, составлять и рассчитывать калькуляционные карточки на основе справочника рецептур, вводить и печатать меню, выписывать счета, вести учет и контролировать оплату, подключать кассовые аппараты и торговое оборудование. ООО «Люкс Софт» разрабатывает программные продукты бухгалтерского и экономического назначения.

Одним из представительных направлений салона будет раздел **«Системы безопасности, охраны и сигнализации»**. Свои разработки, услуги по установке и обслуживанию комплексных систем безопасности предложат инженерно-внедренческое общество «Просвет» - контроль доступа, проходные видеонаблюдения, охранные сигнализации; совместное белорусско-американское предприятие «Сатурн-Инфо» - детекторы металла, системы управления доступом, предотвращение краж; ООО «Айртон» - проектирование, монтаж, наладка систем телевизионного наблюдения, охранной и пожарной сигнализации; ООО «АДТС» предложит магнитные и электромагнитные замки фирмы *CISA* и новый недорогой считыватель радиокарточек для систем контроля доступа. Кроме того, фирма «АДТС» предлагает на рынке Беларуси офисные и учрежденческие сети связи на базе АТС производства корпорации *LG Electronics* и попутно развивает такие направления, как системы сухопутной подвижной радиосвязи на базе оборудования «Моторола», системы штрихового кодирования, системы видеонаблюдения *SONY*.

Для банков, офисов и торговых предприятий ООО «СтатСервис» в большом ассортименте предложит счетно-денежную технику, ленточные и вакуумные упаковщики банкнот, уничтожители бумаг, стеллажи для хранения товаров.

Параллельно с экспозицией салона будут проведены **научно-практические семинары** «Банковские и информационные, технологии», «Тенденции и проблемы развития платежных систем в Республике Беларусь». Семинары пройдут в конференц-зале выставочного павильона. Начало работы семинаров: 24 ноября - в 10.30, 25 и 26 ноября - в 10.00.

Каждый, кто посетит международный салон «Современный офис и банк», найдет для себя что-то нужное, полезное и так необходимое в своей работе.

Контактные телефоны: (017) 213-56-36, 256-76-02, 256-76-11

Пресс-служба ВО «ЭКСПОФОРУМ»

ЛИДЕРЫ РЫНКА

ЗАВОД КОМПАНИИ FORD В ОБЧАКЕ ОТКРЫЛ НОВУЮ ЭРУ В АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИИ БЕЛАРУСИ

Качество белорусских «фордов» ничем не уступает качеству продукции других заводов Ford в Европе и мире

Начиная с 1990 года Ford Motor Company постоянно наращивает свои инвестиции в странах Восточной Европы. Создаются центры по производству комплектующих, торговые представительства, сеть дилеров, ориентированная на высокие стандарты торговли и обслуживания клиентов. Два года назад и в Беларуси появился завод этой гигантской международной корпорации, которая занимает второе место среди ведущих промышленных концернов мира. И в нашей стране сегодня производятся автомобили, популярность которых уже многократно доказана и подтверждена не уменьшающимся спросом потребителей во всем мире.














Без сомнения, завод компании *Ford* в Обчаке открыл новую эру в автомобилестроении Беларуси. Он стал составным элементом общей сети корпорации в Европе, которая насчитывает 47 заводов. Белорусский завод получает все необходимые компоненты и комплектующие, инженерную поддержку и технологии с предприятий Германии, Великобритании, Испании и Бельгии. Специалисты завода получили разностороннее квалифицированное обучение на других сборочных производствах *Ford*, большинство рабочих конвейера имеют высшее техническое образование. Таким образом, гарантируется, что белорусские «форды» обладают точно таким же уровнем качества, надежности и долговечности, как и любой другой автомобиль под этой торговой маркой, собранный в Европе. Кроме того, гарантированное качество автомобилей подтверждается еще и тем, что машины, произведенные в Обчаке, адаптированы для условий Беларуси и выпускаются в усовершенствованных вариантах, специально приспособленных для нужд потребителей нашей страны.

Итак, что же предлагает белорусский *Ford* своим потребителям? Самые популярные автомобили марки «Форд» последних лет, завоевавшие славу не только в Европе, но и во всем мире: семейный автомобиль *Escort* и фургон многоцелевого назначения *Transit*.

Несколько слов о каждой из этих моделей.



Ford Transit

Прошло уже более 30 лет, как компания Ford выпустила свой первый автофургон *Transit* в Европе, с тех пор эта «рабочая лошадка» стала самым удобным средством передвижения для очень многих.

Transit предлагается в трех версиях: 9-местный с короткой базой, комби (9-местный грузопассажирский вариант), 12-местный, длиннобазный 15-местный и грузовой (3 места и грузовой отсек).

9-местный *Ford Transit* можно использовать как для представительских целей, так и для повседневных, бытовых. Инжекторный двигатель автомобиля обладает мощностью в 115 лошадиных сил.

Пятнадцатиместный *Transit* оборудован дизельным двигателем мощностью в 76 лошадиных сил, его можно использовать как комфортабельное средство для ближней и дальней перевозки людей.

Грузовой *Ford Transit* благодаря своему вместительному грузовому отсеку и мощному двигателю в 115 лошадиных сил удобен для среднего и малого бизнеса: для оптовых фирм, магазинов, ресторанов, частных предпринимателей. Эта модель широко используется для транспортировки как промышленных товаров, так и продуктов питания.

Ford Escort

Этот один из самых популярных и конкурентоспособных автомобилей Европы белорусский завод представляет в модификациях. Первая: двигатель 1,3 литра мощностью 63 лошадиных силы. Вторая - с двигателем 1,6 литра мощностью 90 лошадиных сил. На эту модель может устанавливаться гидроусилитель руля.

Две модели - карбюраторные с максимальной скоростью 156 (177) километров в час. Соответственно, расход в городском цикле - 6,8 (10,6) литра на 100 километров пробега.

Обе модели снабжены центральным замком. Передняя подвеска - независимая, типа *MoPherson*, со стабилизатором поперечной устойчивости и телескопическими газовыми амортизаторами.

Система безопасности модели *Escort* включает специально спроектированный кузов, подушку безопасности для водителя, противосубмаринные передние сиденья, которые позволяют водителю при ударе или столкновении остаться на месте и не "вынырнуть" из сиденья. А также автоматически захватывающие ремни безопасности.

Важно подчеркнуть еще раз, что качество белорусских «фордов» ничем не уступает качеству продукции других заводов *Ford*. Высокие технологии автомобилестроения на нашем заводе полностью соответствуют мировому уровню и гарантированному качеству автомобилей компании во всем мире. И белорусский *Escort* ничем не отличается по качеству от модели *Escort*, собранной, к примеру, в Германии или Англии.

Официальным дилером *Ford* в Беларуси является компания «Юнион Моторс».

Оплата производимых в РБ автомобилей «Форд» возможна в белорусских рублях и СКВ. Также возможно приобретение автомобиля в лизинг.

Продажа в лизинг автомобиля *Transit* осуществляется на следующих условиях:

срок договора лизинга автомобиля - от одного года до трех лет;

лизинговая ставка - 46-55% при сроке договора на 1-3 года;

величина авансового платежа по договору лизинга может колебаться в пределах 0-30% от контрактной стоимости автомобиля в зависимости от стоимости предлагаемого в залог имущества (товаров в обороте);

величина залога, в свою очередь, зависит от суммы авансового платежа, оборотов по расчетному курсу, репутации в деловом мире и срока договора.

«Юнион Моторс» также предлагает на условиях лизинга и любые другие автомобили компании *Ford*:

договор лизинга заключается на срок до 3 лет;

при выплате 95% стоимости имущества с лизингополучателем может быть заключен договор досрочного выкупа имущества по его остаточной стоимости.

«Юнион Моторс» предлагает следующие цены на автомобили *Ford*, произведенные в Беларуси:

Форд *Escort* - $11.990
двигатель 1,3, карбюратор, 63 л.с.
центральный замок
радиоподготовка

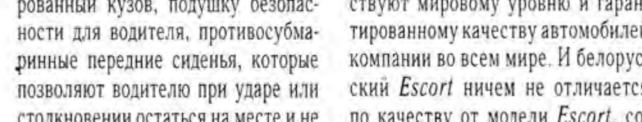
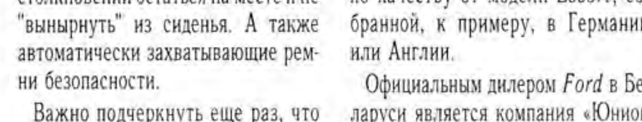
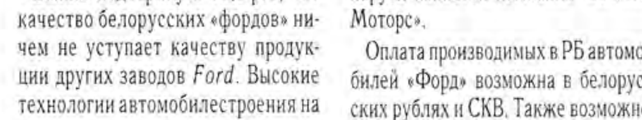
Форд *Escort CL* - $13.600
двигатель 1,6, карбюратор, 90 л.с.
центральный замок
радиоподготовка

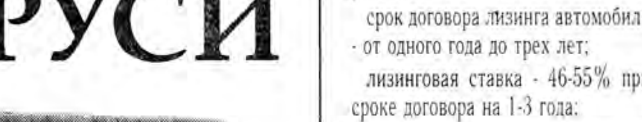
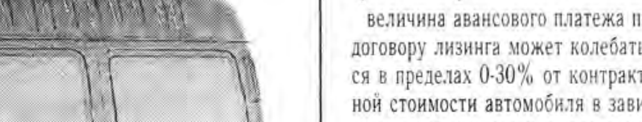
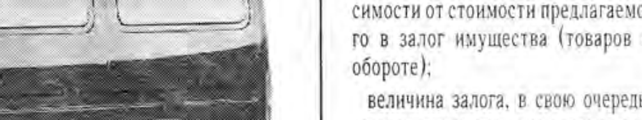
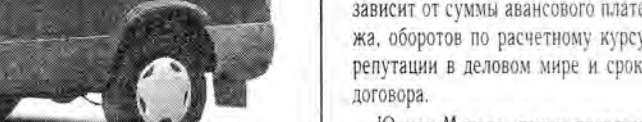
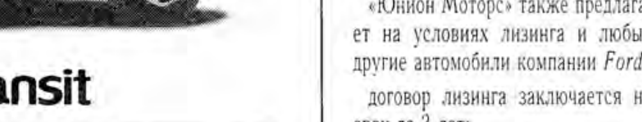
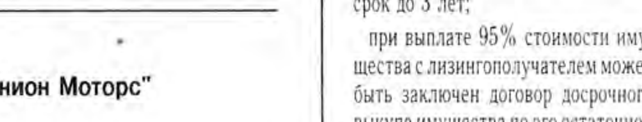
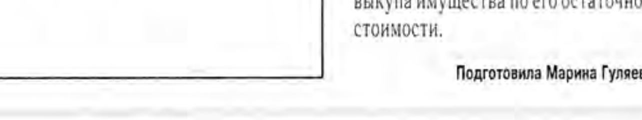
Форд *Escort CLX* - $15.350
двигатель 1,6, карбюратор, 90 л.с.
центральный замок
радиоподготовка
гидроусилитель руля
эл. привод зеркал и передних стекол
эл. обогрев лобового стекла
Дополнительное оборудование:
цвет металик - $100
гидроусилитель руля - $800
(устанавливается только на двигатель 1,6 л)

Форд *Transit* - $17.000
грузовой фургон
двигатель 2,0, инжектор, 115 л.с.
грузоподъемность - 1 т
объем грузового отсека - 6,6 куб. м
радиоподготовка

Форд *Transit* - $17.900
комби, 9 мест
двигатель 2,0, инжектор, 115 л.с.
гидроусилитель руля
радиоподготовка

Форд *Transit* - $22.100
микроавтобус 15 мест
двигатель 2,5, дизель, 76 л.с.
гидроусилитель руля
тонированные стекла
подушка безопасности водителя
центральный замок
тахометр
радиоподготовка


Подготовила Марина Гуляева

КОМПАНИИ

ПОЧЕМУ АВТОЦЕНТР MAZDA-ХОЛПИ ОСТАНОВИЛ РЕКЛАМУ НОВОЙ MAZDA 323?

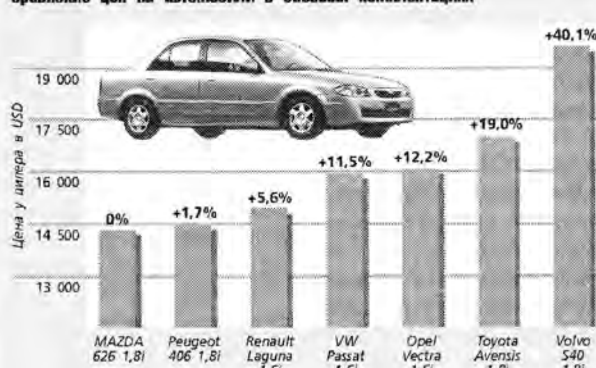
Сегодня есть новости гораздо более интересные и захватывающие

Когда из эфира и из газет внезапно пропала весьма интригующая реклама новой модели MAZDA, известная своим агрессивным звучанием, мы очень удивились и даже несколько испугались. Мысли были разные: от нехороших - что-то случилось, парадоксальных - MAZDA решила установить рекорд Гиннеса на самую короткую рекламную кампанию, до самых оптимистичных - все уже продано на год вперед. Все наши сомнения развеял директор автоцентра MAZDA-ХОЛПИ Дмитрий Козленок.



- Да, действительно новая MAZDA 323 оказалась очень удачной моделью. По мнению авторитетных экспертов московских журналов «За рулем» и «Авторевю», новая MAZDA 323 вобрала в себя все лучшее от своих конкурентов и, добавив чисто «маздовское» удовольствие от езды и комфорт, превзошла самые смелые ожидания. Закономерен тот факт, что практически все автомобили расписаны на полтора месяца вперед.

Однако это - не главная новость. Есть известия гораздо более интересные и захватывающие. Причиной всему послужила новая мировая экономическая ситуация. Соотношение цен на автомобили резко изменилось. Теперь MAZDA 626, которая уже доказала свое превосходство и по комфорту, и по надежности, и по экономичности, и по комплектации, стоит значительно дешевле своих европейских конкурентов. На диаграмме приведены такие данные по ценам на базовые комплектации у минских дилеров.



Как видите, разница в цене очень существенная, и везде она в пользу MAZDA 626.

- Это то что касается MAZDA 626, а как насчет других моделей?

- Так как MAZDA 323 была изначально дешевле, чем 626, то ее изменения коснулись в меньшей степени. Xedos 9, наоборот, потерял в «весе» еще больше, чем 626-ая модель, только уже в своей «весовой категории».

- А как долго, на Ваш взгляд, продлится нынешняя ситуация?

- Думаю, до конца года мы удержим статус-кво.

- Итак, если перефразировать слова вашей же рекламы, то получится: из лучшего выбираешь надежное - покупаешь MAZDA 626, из цен выбираешь лучшую - снова покупаешь MAZDA 626. Парадокс.

- Нет, скорее закономерность для тех, кто грамотно работает и заботится о благосостоянии своих клиентов. Хотя, дорогие друзья, вряд ли теперь нужно об этом спорить. Теперь надо действовать. Автоцентр MAZDA до конца года гарантирует вам лучшие цены. Звоните, приходите.

Сергей ВИНОГРАДОВ

Автоцентр MAZDA-ХОЛПИ: Минск, Шаранговича 1,

Автомобили: тел.: (017) 259-00-85, 251-12-98, 211-57-71

Запчасти, сервис: тел.: (017) 215-11-92

Брест, тел.: (0162) 20-09-49, 20-02-37

ТРАНСПОРТ

РАСПЛАТА ЗА ХОРОШУЮ ДОРОГУ

Основная транзитная магистраль РБ становится платной для отечественных перевозчиков

С 1 ноября, согласно постановлению Совмина N1179 от 24.07.98, введено взимание оплаты на автомагистрали от Бреста до границы с Россией для белорусских владельцев и пользователей автотранспорта. Платить будут только те, кто пересекает пункты взимания дорожных сборов в 3 км от границы с РФ и в 30 км от Бреста. На местные перевозки типа Барановичи-Орша действие постановления не распространяется.

Оплата для иностранных пользователей дороги, за исключением перевозчиков, осуществляющих доставку гуманитарной помощи для РБ, была введена с 1 ноября прошлого года. Привлечение отечественных перевозчиков к оплате за пользование дорогой объясняется необходимостью погасить кредит ЕБРР, предоставленный на ее реконструкцию. В т.г. завершается модернизация этой магистрали на участке Минск-Ивацевичи.

Непосредственно взиманием дорожных сборов занимается управление по взиманию дорожных сборов РГПП «Белавтострада». Ставки утверждены Минтрансом РБ по согласованию с Минфином: владельцы 3-осных транспортных средств платят за проезд на всем протяжении дороги от границы Польши до РФ $20 по курсу Нацбанка, владельцы транспортных средств с 4 и более осями - $50. На владельцев легковых машин действие данного постановления пока не распространяется.

От белорусских пользователей транспортных средств принимается предварительная безналичная оплата по адресу: Минск, 4-й Загородный пер., 58А.

Первоначально пользователям дороги в РКПП «Белавтострада» будут выдаваться отрывные талоны. Через какое-то время вместо них будут введены электронные пластиковые карточки предварительной оплаты, посредством которых оплатить проезд станет возможным непосредственно на пунктах взимания дорожных сборов у границ с РФ и Польшей.

Сергей ВАСИЛЬЦОВ

КОМПАНИИ

VOLKSWAGEN NUTZFAHRZEUGE

Только компетентные решения: автомобили для перевозки грузов, отдыха и деловых поездок

Современный модельный ряд Volkswagen Nutzfahrzeuge предлагает широкий выбор в классе легких грузовиков и микроавтобусов. До этого времени Volkswagen стремился, в первую очередь, к разнообразию автомобилей в этом классе. Требовалось удовлетворить все потребности клиента.

Глобальный модельный ряд предъявляет новые требования. Необходимо освоить такие новые сегменты рынка, как внедорожники и грузовики большой грузоподъемности. Эту цель предполагается достигнуть с помощью последовательного внедрения стратегии платформ и создания всемирной сети заводов-производителей автомобилей *Volkswagen Nutzfahrzeuge*. Стратегия платформ предполагает расширение предложения по модельному ряду с помощью использования синергетических потенциалов составных элементов концерна. Причем строго соблюдаются интересы потребителя, т.к. стратегия платформ ориентирована на сохранение доступных цен. Стратегия платформ предполагает использование не только платформ концерна, но и всего мира.

Кроме этого, *Volkswagen Nutzfahrzeuge* намеревается в рамках этой стратегии развивать интегрирование смежных компонентов в предварительно смонтированные конструктивные элементы - так называемые модули.

Производство, доставка и монтаж модулей все больше и больше будет доверяться субпоставщикам. Организация заводов-изготовителей по всему миру в единый союз сделает возможным удовлетворять рыночные потребности различных регионов по выгодным ценам.

В основе концепции развития продукта лежит экономичность (понижение цены). К этому можно прибавить классифицированное страхование, низкую стоимость обслуживания и ремонта, а также высокую стоимость автомобиля при повторной продаже, что стало возможным вследствие его высокого качества. Кроме того, *Volkswagen Nutzfahrzeuge* планирует улучшение технологии прямого впрыска у дизельных двигателей - для уменьшения расхода топлива, токсичности выхлопных газов, а также увеличения мощности двигателя и повышения комфорта автомобиля.

Бернд Видеманн, глава подразделения *Volkswagen Nutzfahrzeuge*, рассчитывает на рост оборота в текущем экономическом году. В I полугодии 1998г. сбыт произведенных в Европе моделей марки *Volkswagen (Caddy, Transporter* и *LT)* по всему миру составил 116.233 единиц. По сравнению с соответствующим периодом предыдущего года - рост на 14,7%. Уже в прошлом году *Volkswagen Nutzfahrzeuge* смог увеличить оборот на 18%, т.е. на 7,58 млрд немецких марок.

Volkswagen Nutzfahrzeuge стремится внести свой вклад в расширение рынка коммерческих автомобилей и микроавтобусов. В ближайшие 2-3 года ожидается глобальный рост мирового рынка примерно на 20%. Самый высокий прирост в процентном отношении (около 70%, или 700.000 автомобилей) ожидается в Центральной Европе. В количественном отношении самое большое увеличение сбыта, на 15%, или 7,6 млн коммерческих автомобилей, прогнозируется в Северной Америке. Кроме этого, рынки Южной и Центральной Америки, Азии, Океании и Китая будут иметь все большее и большее значение.

Пресс-служба «Атлант-М»

ТУР-ГЕОГРАФИЯ

ТАИЛАНД

Это особенная страна, и эту особенность стоит увидеть хотя бы раз в жизни



Тот, кто в свое время придумал смену зимы и лета, то ли по забывчивости, то ли из сострадания создал пару-тройку мест с ну прямо-таки райски голубым и чистым небом месяцев этак 9-10 в году. А дабы нас, бедненьких, томящихся холодными зимними вечерами в ожидании чего-то сверхъестественного, не разочаровывать, изобрел нечто поистине потрясающее. Этакое сочетание восточной загадочности и величия, азиатской яркости и непостижимой простоты.

Если в самый разгар зимы вам захочется понежиться на белом песочке, бросая камушки (или ракушки) в океанскую волну, то Таиланд всегда к вашим услугам.

Дорога неблизкая - часов одиннадцать. Но и усилия не напрасны. Программа, предлагаемая в Бангкоке туристической компанией «Сакуб Холидей», достаточно насыщена, поэтому свободного времени практически не остается. Не стоит думать, что первые три дня, проведенные в одном из самых больших городов мира и лишенные целебного морского воздуха, будут потрачены зря. Древнейшие храмы, необычная архитектура королевских дворцов, Будда из золота и самого большого в мире изумруда - вот то немногое, что вы сможете увидеть. Маленькая просьба к слабой половине человечества: не пытайтесь догнать и пощупать буддийского монаха - это строго запрещено. Ваше любопытство будет стоить ему мозолей на коленях при отмывании великого греха от вашего прикосновения.

Нельзя не отметить и знаменитый ресторан на воде, состоящий из множества островков и несущихся на бешеной скорости официантов на роликовых коньках.

Кормить плавающих вокруг рыб крошками не имеет смысла, т.к. менее трех четвертей батона они не потребляют, от чего и пребывают в хорошей физической форме.

Что касается местной кухни, то она здесь весьма специфична: острая и сильно отличающаяся от европейской. Однако огорчаться не стоит: для почитателей куриных ножек - ресторанчики на любой вкус и карман. А вот тем, кто любит острые ощущения, на каждом углу будет предложено все, что ползает, летает, жужжит и жалит. Приятного аппетита, дорогие путешественники.

Надо сказать, что **Бангкок** удивителен и сам по себе. Создается впечатление, что местные жители никогда не спят, а город находится в постоянном движении.

Но Бангкок - это только начало, а продолжение - **Паттайя**, один из самых крупных курортов Таиланда.

По приезде не забудьте заглянуть на крокодиловую ферму, где вашему вниманию предложат не только крокодилов, больших и маленьких, но и многих других представителей флоры и фауны. Вряд ли кого-то оставит равнодушным шоу с этими удивительно «дружелюбными» рептилиями. А вот супчик из крокодильих лапок - вещь необычная и на вид довольно странная. Но, как говорится, на вкус и цвет товарищей нет, так что, может и это стоит попробовать.

Ну, а теперь собственно в Паттайю - место отдыха, развлечений, «клубнички» и морских прогулок.

Что касается экскурсионной программы, то она более чем разнообразна: шоу слонов, сад орхидей необыкновенной красоты, удаленные острова, подводная охота, да и просто прогулка по Паттайе принесет вам массу впечатлений и воспоминаний не на один день.

Существует в Таиланде еще один потрясающий вид отдыха - **отдых на островах**. Если вы любитель тишины и уединения, благоухающих цветов и диких пляжей, пальмовых рощ и кокосовой мякоти - это для вас. Хрустальной чистоты океан с любопытными обитателями, бегающие по берегу шустрые крабы и крабики, раки-отшельники, медленно ползущие неизвестно куда, и вы - среди буйства природы, в райском, нарочито не тронутом цивилизацией уголке. Несколько дней удивительной гармонии природы стирают из памяти грохот несущихся машин Бангкока и переливающиеся огни Паттайи. Остается только ощущение полной свободы и душевного спокойствия. Здесь все необычно, странно, иногда забавно, иногда загадочно, но совсем не так, как у нас.

Эту страну невозможно понять - ее можно принять или отвергнуть, полюбить или недоуменно пожать плечами, но остаться равнодушным или забыть о ней невозможно никогда. Она занимает уголок вашего сердца и остается там навсегда со всеми своими странностями, непривычно маленькими людьми и певучей речью.

Это особенная страна, и эту особенность стоит увидеть хотя бы раз в жизни.

(Окончание следует)

Иван ЧЕМОДАНОВ

ТУР-ГЕОГРАФИЯ

НА ЗЕМЛЕ ОБЕТОВАННОЙ

С авиакомпанией EL AL и «Алатан Тур» по святым местам Израиля

(Окончание. Начало на стр. 18)

В стране на государственном уровне поддерживается экспериментальное растениеводство. На экспорт уходят квадратные помидоры и пятиугольная клубника. Сельское хозяйство - основа экспорта.

Алмазная биржа в Иерусалиме - самая большая в мире. Профессионалы высшего класса создают необычный дизайн и продуманную форму украшений. Сочетание белого, желтого и червонного золота с бриллиантом в одном кольце завораживает. Примеришь кольцо - и рука излучает необычный свет и тепло. Желающие купить должны быть готовы заплатить больше, чем в России. На что работники биржи отвечают: у нас самые лучшие ювелиры в мире. Глядя на совершенство изделий, с этим трудно не согласиться.

Туризм в Израиле - важнейшая статья доходов. Во всех 20 гостиницах, которые нам удалось посетить, был русскоговорящий персонал, так что никаких проблем с сервисом и проживанием не возникало.

В Эйлате, популярном курорте на Красном море, вы найдете прекрасные номера в гостиницах, хорошее обслуживание и отличное питание. В большинстве гостиниц можно выбрать блюда по своему вкусу. Шведский стол настолько разнообразен, что и любители острого, и последователи различных диет будут полностью удовлетворены.

Бывалые люди утверждают, что бассейны в Израиле не столь разнообразны, как в Испании или Турции. Однако все курортные гостиницы на Красном море расположены прямо на берегу, и вы можете выбрать множество удовольствий вне номера.

Спортивный центр *Manta Dive* на Красном море предлагает прогулки на верблюдах, стрельбище, сафари на джипах, подводное плавание. Прогулка на белой яхте по Красному морю не только символична. Она перенесет вас в прошлое, когда люди ходили по морю только под парусами. Прямо с яхты, раскачавшись на канате, можно нырнуть в море. Или подняться на парашюте (парасейлинг), испытать себя в виндсерфинге и на водных лыжах. Спокойное море, идеальный бриз и неизменно теплая морская вода превратили Эйлат в мекку для любителей виндсерфинга.

Во многих гостиницах предлагают подводное плавание. Полчаса обучения, вы надеваете водолазный костюм - и неповторимый подводный мир Красного моря открывается перед вашими глазами. Профессиональный инструктор будет сопровождать вас во время плавания вдоль знаменитого Кораллового берега и побережья Синая.

Глубоководная рыбалка с уникальными приключениями, ловля тунца, барракуды, других крупных рыб... Утомленные солнцем могут увидеть подводный мир в аквариуме, который расположен прямо в море.

В Эйлате можно провести вечер на берегу моря, в пабе «3-х обезьян», где играют неповторимый колоритный джаз, или на ночной дискотеке в престижных гостиницах, например, «Король Соломон». Только не удивляйтесь, когда вам откажут в безобидном удовольствии - кофе. Согласно местным традициям, кофе подают только на завтрак. В остальное время суток - соки, вино, пиво. Как объяснили нам на дискотеке, кофе - это слабый наркотик. И подали... джин с тоником.

Перелет осуществляет израильская государственная авиакомпания *EL AL* («Над небесами»). Компания отметит в будущем году 50-летие, она имеет самый большой парк самолетов в Израиле - 29 «боингов». В ближайших планах компании - покупка еще 8 авиалайнеров. Комфортный салон самолета, безукоризненно вежливое обслуживание и повышенная безопасность делают полет не только приятным, но и гарантированно надежным. Предложенные во время полета блюда приоткроют для вас тайны восточной кухни.

Страна не оставит равнодушными ни романтиков, ни уставших от решения жизненных задач прагматиков. Напомним, что 340 дней в году на земле обетованной солнечно. На Красном море самая низкая температура в декабре - 17 градусов выше нуля. Поэтому загорать и купаться можно практически в любое время года.

Наталия ГРИБ,
Тель-Авив-Иерусалим-Эйлат-Минск

Компания «Алатан-Тур» предлагает разнообразные туры в Израиль. Вы сможете отдохнуть в Эйлате, в гостиницах класса 3, 4, 5 звезд в течение 7, 10, 14 дней.

Можно получить подробную информацию по тел.: (017) 76-84-36 «Алатан-тур»; 211-26-06 EL AL.

ТУР-КОНКУРС

ПРОДОЛЖЕНИЕ ОТДЫХА - ВОЗМОЖНОСТЬ ВЫИГРЫША

24 октября состоялся розыгрыш суперлотереи «Алатан-тур»

Нынче, как и в прошлом году, в розыгрыше призов от фирмы «Алатан-тур» принимали участие все, кто в течение сезона 1 апреля - 17 октября 1998г. покупал путевки на отдых в этой компании или у ее агентов. И, как и прежде, главным призом в розыгрыше был автомобиль, на этот раз - «Шкода-Фелиция».

Само мероприятие чисто деловое, и проводилось по всем правилам, принятым в таком случае. Правильность и безошибочность его определяла незаинтересованная комиссия. Номер лотерейного билета соответствовал номеру путевки отдыхающего, а было их в этом сезоне 5652 человека.

Фирма предоставила не много призов, четырнадцать, но зато вполне весомые. Автомобиль останется в Минске, его получит двенадцатилетняя Ольга Мойрова, которая отдыхала на Золотых Песках в Болгарии. Остальные призы, кроме Минска, поедут в Слуцк, Могилев, Брест и Новополоцк. Причем поедут вместе с победителями, так как вручение их состоится в Минске 31 октября 1998 года.

ИТОГОВЫЙ ПРОТОКОЛ РОЗЫГРЫША СУПЕРЛОТЕРЕИ «АЛАТАН ТУР»

Наименование приза	Выигрывший, дата рождения
1. Путевка в Прагу	Пыко О.С., 22.07.78
2. Путевка в Прагу	Ермолаева Н.А., 02.09.81
3. Путевка в Лондон	Лешина С.Н., 12.03.55
4. Путевка в Лондон	Миронов С.В., 15.01.65
5. Путевка в Париж	Рожков К.А., 30.05.81
6. Путевка в Париж	Красулин В.В., 11.02.49
7. Часы настенные	Бережкова О., 06.07.72
8. Утюг	Жуковская С.В., 06.02.58
9. Кофеварка	Селявко А., 12.02.89
10. Радиоприемник	Сайкова Л.Д., 20.12.38
11. Фотоаппарат	Клюшкин А.Н., 28.01.72
12. Видеомагнитофон	Крикунова А.Л., 11.05.54
13. Телевизор	Янкович А.Г., 11.05.54
14. Авто «Шкода-Фелиция»	Мойрова О.С., 14.10.86

ОЛИМПИАДА

СССР ИСЧЕЗ, А ПСИХОЛОГИЯ ОСТАЛАСЬ

В предыдущем номере «БГ» мы говорили о том, что на заседании Исполкома НОК РБ обсуждалась тема «О научно-методическом обеспечении подготовки спортсменов национальных команд республики». С докладом выступила директор НИИ физической культуры и спорта (НИИ ФКиС) Татьяна Полякова.

Лейтмотивом этого выступления было то, что мы слышим сейчас постоянно: «финансирование». Это и понятно. Но суть не только в этом. При обсуждении уважаемые члены исполкома, похоже, не смогли понять: создано солидное научное учреждение, а средства распределены не лучшим образом, поскольку «*к работе комплексных научных групп недостаточно привлекаются высококвалифицированные специалисты, так как отсутствует постоянный источник финансирования их работы*».

Возникает резонный вопрос: в НИИ ФКиС работает 25 специалистов высочайшей квалификации, так неужели они сами не могут определиться, каковы приоритеты в их работе? Но г-жа Т.Полякова предложила вместо этого создать еще две структуры, якобы смогущие значительно облегчить и оживить работу по научно-методическому обеспечению спортсменов: научно-методический совет и научно-практический центр, которые вместе обеспечат данное направление.

Но если упомянутый совет и сможет существовать, как любили говорить раньше, «на общественных началах», то создание центра потребует либо перегруппировки средств, либо привлечения дополнительных. А поскольку в уже существующих условиях руководством НИИ была представлена смета на приобретение оборудования (кстати, действительно крайне необходимого) на сумму приблизительно $200 тысяч, то ясно - поскольку расширения финансирования, скажем так, не предвидится, то и успешная работа по этому направлению «не светит».

Нас могут упрекнуть в том, что критиковать легче, чем работать или делать конструктивные предложения. Однако хотим напомнить, что с «совковым» мышлением пора кончать - все постсоветское пространство живет в условиях рынка. Нельзя ждать у моря погоды, давным-давно нужно было искать выход самостоятельно.

Наше же мнение таково. В докладе, в частности, говорилось: «*Недостаточное материальное обеспечение не позволяет развернуть перспективные научные направления, такие, как стимуляция биологической активности (позволяющая ускорить развитие физических качеств и процесса восстановления в десятки раз)*». Т.е. разворачивать есть что, разработки такие, значит, существуют. Но ведь они нужны не только спорту, но и армии, МВД, многим другим структурам, где, возможно, средства есть. Возможно, есть смысл работать под заказы таких структур, а не ждать, пока Министерство спорта и туризма найдет необходимые средства.



Как известно, спасение утопающих почти всегда является делом рук самих утопающих. Хотя... Недавно в Лондоне господин Лужков заявил удивленным английским бизнесменам, что следует работать по-капиталистически, распределять по-социалистически... Может быть, именно на это и надеется руководство НИИ ФКиС.

Отдел спорта

CINEMA

«ЛІСТАПАДУ» - ПЯТЬ ЛЕТ

С 22 по 28 ноября пятый год подряд в Минске будет проходить международный кинофестиваль стран СНГ и Балтии «Лістапад-98»

Заявив о себе впервые как о фестивале-смотре игровых фильмов, созданных на постсоветском пространстве, «Лістапад» за прошедшие пять лет стал частью культурной жизни страны и, по мнению кинокритиков, органично вписался в международное фестивальное движение.

Этот международный кинофестиваль был учрежден решением Совета глав государств СНГ. Организация «Лістапада» была возложена на правительства стран - участниц фестиваля, Конфедерацию союзов кинематографистов, национальные госкиноструктуры. Похоже, «Лістапад» действительно сумел утвердить себя в качестве позитивной культурной межгосударственной программы. Об этом говорит и то, что гостями и участниками фестиваля уже не первый год становятся представители Грузии, Азербайджана, Литвы, Латвии, Эстонии, Украины, Казахстана.

Об участии заявили уже 8 стран, предполагается, что будет представлено 19 фильмов. Общий уровень программы достаточно высок, имена авторов фильмов и актеров хорошо известны: К.Шахназаров, Р.Балаян, М.Ильенко, П.Тодоровский, Д.Месхиев, Л.Боброва, Ю.Грымов, Н.Цуладзе, В.Грамматиков, С.Урсуляк, В.Бортко, В.Тихонов, М.Ульянов, О.Ефремов, А.Збруев, А.Джигарханян, Н.Русланова, В.Ильин, А.Демидова, В.Машков, Л.Максакова, С.Маковецкий, Е.Яковлева, Н.Усатова...

По словам организаторов, на нынешнем фестивале будет продолжена традиция представления фильмов их авторами, проведения пресс-конференций с гостями фестиваля. Кроме того, в рамках «Лістапада» состоятся встречи с актерами и режиссерами в вузах Минска.

Также следует отметить, что в этом году фестиваль несколько расширит свои границы. В рамках программы «Эхо фестиваля» состоится несколько кинопремьер в Бресте.

Как сообщили члены оргкомитета МКФ «Лістапад-98» на пресс-конференции, фестивальные фильмы, как и в прошлом году, будут оценивать три жюри: кинематографистов, кинопрессы и зрительское. Первое будет формироваться Белорусским союзом кинематографистов из числа наиболее авторитетных деятелей кино. В состав жюри кинопрессы, формируемого Гильдией кинокритиков БСК, войдут известные критики и журналисты, пишущие о кино в специальной и общей печати. Работа же зрительского жюри традиционно будет складываться на случайной основе путем раздачи опросных листов среди зрителей и последующего подсчета рейтинговых баллов.

Фестивальные призы будут присуждаться каждым из жюри по одному фильму - победителю программы. В этом году оргкомитет «Лістапада» утвердил четыре основных приза: главный приз, за лучшую режиссуру, за лучшую актерскую работу (мужская и женская роли) и приз зрительских симпатий.

Беларусь, страна-организатор фестиваля, в конкурсной программе будет представлена одним фильмом. Это «Маленький боец» (1997), поставленный Маргаритой Касымовой по собственному сценарию, написанному в соавторстве с Виктором Козько. В главной роли Егор Комлев. Зрители увидят еще одну работу белорусских кинематографистов - фильм «Убить лицедея» (1998), не вошедшую в конкурсную программу. Это - дебютная работа Ольги Марченковой, режиссера и сценариста. В прошлом старший следователь прокуратуры Минска, Марченкова несколько лет назад закончила режиссерскую мастерскую Виктора Турова Белорусской академии искусств. По ее собственному признанию, этой лентой она прежде всего старалась достичь коммерческого успеха. Но картина, говорят, выходит за рамки обычного боевика. По мнению многих критиков, «Убить лицедея» - один из наиболее удачных белорусских фильмов двух последних лет.

Как и прежде, учредителями фестиваля «Лістапад-98» выступили Министерство культуры РБ, Мингорисполком, Госкомитет по кинематографии РФ, Гостелерадиокомпания РБ, Белорусский союз кинематографистов при участии Совета по культурному сотрудничеству государств - участников СНГ и Института управления и предпринимательства и киностудии «Беларусьфильм».

Замминистра культуры Ю.Цветков объявил, что на проведение фестиваля министерством был выделен 1 млрд рублей. Учитывая особый интерес белорусских властей к данному мероприятию, можно предположить, что найдется спонсорская поддержка, и эта сумма вырастет. Так, для проживания гостей и участников фестиваля бронируются номера гостиницы «Минск», и благодаря спонсорской поддержке администрации президента оплата будет производиться по льготным ценам.

Анатолий БАБЕНКО

СПОРТ

СТОИЛ СОТИРОВ: «СЕКРЕТ УСПЕХА - ТРУД, ТРУД, ТРУД»

(Окончание. Начало на стр. 2)

- *Что является залогом успехов в акробатике и кто сейчас имеет наибольшие на них шансы?*

- Дорога к успеху в нашем виде - работа, работа, работа. И еще - резерв. Например, сейчас очень сильны китайцы, но не надо забывать, что акробатикой там занимаются более 7 миллионов человек - это почти все население небольшой страны, такой, скажем, как Болгария или Беларусь. Но, тем не менее, белорусская команда очень хороша, она за последнее время вышла на передовые позиции в мире. Это значит, что здесь умеют работать упорно и кропотливо, любят это делать. Кроме того, я убедился, что в Беларуси спортсменам (в т.ч. и акробатам) помогают и Министерство спорта и туризма, и общественные организации, и президент страны. Укрепляется база, строятся новые сооружения - и есть результат. Да и белорусские тренеры - настоящие работяги.

- *Позвольте вопрос специфический. Как президент МФСА Вы видите лучшие условия для роста акробатов в больших городах или в малых?*

- Конечно, надо развивать наш вид и там, и там, но лично я вижу больше перспективы в небольших городах (кстати, по этому пути пошли и у вас, и у нас). Там меньше соблазнов для молодежи, чем, допустим, в столице. А нужен лишь зал, тренер-энтузиаст и желание работать.

- *Последний, традиционный, вопрос: как оцениваете подготовку Минска к проведению этого чемпионата?*

- Очень высоко. Это не комплимент стране, но сделано все, что нужно и можно. За 25 лет своего президентства таких условий я не видел нигде: гостиница, ресторан, залы для тренировок и выступлений находятся в небольшом треугольнике, в паре минут ходьбы, что очень удобно спортсменам, тренерам, обслуживающему персоналу. И еще. Я убедился, что здесь много людей имеют опыт и практику проведения крупных соревнований, так что буду рад, если Минск будет и дальше претендовать на проведение соревнований мирового уровня.

Юрий ВОЛОШИН

ВИЗИТЫ

Американский философ в Минске

С 19 по 26 октября по приглашению Института им.М.Шагала, Еврейского университета и Международного центра культуры, искусства и коммуникации и при поддержке Информационного агентства США Минск посетил почетный профессор Университета Северной Каролины (США) Ричард Коэн.

Ричард Коэн - философ и исследователь культуры, автор фундаментальных работ о соотношении универсализма и национальных традиций, американской философии, философском творчестве А.Бергсона, М.Бубера, Э.Левинаса, Ф.Розенцвейга. В центре внимания работ Коэна - соотношение культуры, философии и религии в XX веке, тема индивидуального выбора в философии и культуре.

Р.Коэн выступил с лекциями перед студентами БГУ, Еврейского университета, архитектурного факультета БГПА, встретился с американистами Педагогического университета. Тематика лекций отражала американский опыт межэтнических отношений, проблемы диалога культурных традиций в современном мире. Специальные лекции были посвящены современной американской философии и культуре, Анри Бергсону и становлению американской прагматической и экологической философии, соотношению универсального и национального в философии Эммануэля Левинаса.

В своих работах Р.Коэн занимается поиском истоков и смысла параллелей в культурах различных регионов мира, изучает соотношение универсалий культуры и индивидуального творческого выбора художника. Его внимание сосредоточено на синтетических идеях культуры XX века, на анализе художественных произведений.

22 октября Р.Коэн провел заседание научного и художественного семинара Международного центра культуры «Универсальное - национальное - индивидуальное в культуре двадцатого века». Семинар посетили философы, литераторы, художники, композиторы и деятели культуры Беларуси. Темой доклада Р.Коэна, а впоследствии и дискуссии было творчество философа Э.Левинаса.

Наталья РАДИНА

ART

ЕВГЕНИЙ КРЫЖАНОВСКИЙ: «ТАКАЯ ЭТО ЧОКНУТАЯ ПРОФЕССИЯ»

Деньги на издание книги Е.Крыжановского «У «Христофора» за пазухой» дало английское посольство. А потом их украли соотечественники.

С большим уважением и почтительным трепетом относясь к литературному творчеству, корр. «БГ» сразу спросила: «*Трудно ли написать книгу?*» На что автор, Евгений Крыжановский, беспечно ответил: «*Не-а, совсем не трудно. Одна проблема только есть - лень*».

Книга с картинками и фотографиями, но главное - это веселая книга. Она была написана для того, пояснил Е.Крыжановский, чтобы перестали задавать вопросы: почему «Христофор» называется «Христофором», как театр десять лет существует без поддержки государства, какая у артистов зарплата и т.д. Перестанут ли после этого зрители «Христофора» задавать вопросы? Вряд ли, и потому книга будет дописываться и дополняться.

Состоит она из трех частей: первая включает историю театра, вторая - историю жизни Е.Крыжановского, третья - «байки», разные смешные истории, которые, по словам главного «христофоровца», постоянно случаются с самим театром и с его актерами. Кстати говоря, одна из таких историй случилась с изданием самой книги. «Христофор» долго ходил по разным спонсорам, в надежде собрать хоть какую копейку, но к кому ни обращались, все разводили руками: мол, нет денег, ребята. Но все же нашли. Как ни странно, деньги на издание книги «Христофору» дало... английское посольство. И не мало - 5 тысяч долларов. Но англичане дали, а свои украли. Как рассказывает Е.Крыжановский, «*наши братки-белорусы украли почти все*». Осталось только на 500 экземпляров. Всего. Но Евгений Крыжановский утешает себя тем, что далеко не каждая книга может похвастать такой историей издания, и продолжает искать новых спонсоров.

Итак, книга написана, собственный дом «Христофор» построил и стоит он уже 11 лет, на пять актеров театра приходится 3 сына, 8 дочерей и 3 внучки. Для того, чтобы считать жизнь состоявшейся, наверное, достаточно. «*Но мы работали и будем работать на износ*», говорит Евгений Крыжановский. *Почему?.. Потому что каждый спектакль - это как все начать сначала, когда есть только ты и микрофон. И человек, который ждет радости. И когда в конце представления видишь людей, которые стоят и аплодируют, не переставая, можно вынести все: и холодную гостиницу с клопами, и драный «пазик», и плохие дороги. Такая это чокнутая профессия*».

Марина ГУЛЯЕВА

ДИАЛОГИ О КИНО

ХИЧКОК, ВЕЛИКИЙ И УЖАСНЫЙ



Кино Хичкока- это жизнь, из которой вырезано все скучное

У британцев - собственная гордость. В прошлом веке мир покоряли Диккенс и Конан-Дойль, в этом - «Битлз» и Хичкок. О кинематографе «маэстро ужаса» сегодня размышляют культуролог Максим ЖБАНКОВ и художник с опытом работы в кино и на телевидении, «профессиональный зритель» Андрей ФЕДОРЧЕНКО.

Андрей: Недавно я набрал кассет и устроил себе ретроспективу Хичкока. Странно, но можно отмечать своеобразный юбилей его отсутствия: прошло добрых лет двадцать пять с премьеры его последнего фильма.

Максим: В свое время в советской кинокритике Хичкок подавался как типичный образец буржуазной массовой культуры, некий полный аморальности «маэстро ужаса».

А.: То, что дилетанты называли ужасом, было напряжением, накалом, которые должны присутствовать в любой хорошо поставленной драме, являясь внутренней пружиной картины. Кстати, в фильмах «маэстро ужаса» я не обнаружил ни одной сцены открытого физического насилия! Разве что однажды в «Психо» показалась тень с ножом.

М.: Дело тут в том, что Хичкок, британский режиссер, приехавший работать в Соединенные Штаты, вынужден был подчиняться так называемому кодексу Хейнса - набору нормативов, которые включали, в частности, запрет на показ прямого насилия, запрет на откровенные эротические сцены, на показ спиртного. Существовала жесткая система «закрытых» эпизодов. И у меня такое впечатление, что Хичкок стал Хичкоком во многом благодаря тому, что вынужден был реализовывать себя в условиях очень жестких ограничений, когда приходилось добиваться художественного эффекта вопреки, а не благодаря каким-то нормам.


Маэстро ужаса

А.: Все, что мы называем нормами, ограничениями, правилами игры - это стиль. Тут впору вспомнить конфуцианскую традицию искусства в Китае, согласно которой художник чувствует себя свободно, находясь в скорлупе, где он может творить произвольно, но стиль удержит его в рамках. Но, возвращаясь к Хичкоку, я бы хотел рассмотреть через его призму развитие современного кино. До Хичкока было немое кино и начиналось звуковое. Да и сам Хичкок начинал в 20-е годы в немом кино. Маэстро счастливо родился в данном хронологическом контексте. Он как бы восполнил своим творчеством все недостающие компоненты киноатрибутики - от жанров, в которых он стал первооткрывателем, до кинематографических приемов, ставших хрестоматийными.

М.: Когда мы смотрим Хичкока, то не испытываем священного трепета. Это связано с тем, что мы все это уже знаем по повторам, по фильмам того же Джона Карпентера, де Пальмы, Спилберга. А ведь Хичкок был не только выдающимся стилистом, мастером формы, он был и мастером напряженного, пружинного действия. Я бы хотел в этой связи вспомнить его любимое высказывание: *«Кино - это жизнь, из которой вырезано все скучное»*.

А.: Альфред Хичкок оказался идеально гармоничным художником, которому удалось и развлекать, и решать самые глубокие вопросы человеческих отношений. Кино после Хичкока, разошлось на два потока: массовое кино и авторское, элитарное. Хичкок же это идеально совмещал. Возьмем один из самых увлекательных его фильмов «Окно во двор». Действие происходит практически в одной комнате. Фильм состоит из сплошных диалогов! Я обратил внимание: никто не говорит пошлостей, ни одного штампованного оборота.

М.: Для меня «Окно во двор» - это гимн кинематографу. Ведь что там происходит? Фотрепортер, сломавший ногу, временно прикован к дивану и, не привыкший бездействовать, наблюдает через окно чужую жизнь в соседнем доме. Он почти не слышит звука, он во многом догадывается о смысле происходящего. Он смотрит картинку, по сути, смотрит кино и вынужден додумывать то, чего не слышит. И благодаря этому, благодаря своему таланту зрителя, герой в конце концов разгадывает преступление.

А.: А я вижу здесь и чисто формальную задачу. Мы в звуковом фильме смотрим как бы параллельное немое кино.

М.: Если говорить о чувстве стиля у Хичкока, для меня очень показательно то, что свой самый знаменитый фильм «Психо» он принципиально сделал черно-белым. А ведь в 60-е годы общепринятым стандартом было цветное кино. Сам автор объяснил это следующим образом: *«Мне показалось, что в цвете кровь будет выглядеть слишком неестественно»*.

А.: По-моему, идея крови понята Хичкоком правильно. Как максимально выразительно передать чувство ужаса происходящего? Зритель привык видеть убийства на страницах газет, в полицейской хронике - черно-белые фотографии. К этому уже был приучен глаз массового потребителя информации. В цвете это казалось бы менее естественным.

М.: Вспомним печально знаменитые «600 секунд» Невзорова и нынешние криминальные сюжеты ТВ: разбитые головы, перерезанные глотки. А нынешний массовый зритель привычно на это взирает. Недосказанность у Хичкока, принципиальная лаконичность авторского почерка воздействуют гораздо сильнее, чем изрешеченное пулями тело во весь экран. На этом и построен весь «саспенс» Хичкока. Наше воображение подсказывает нечто более страшное, чем то, что собственно происходит. «Саспенс» - это ожидание ужаса, которое страшнее, чем сам ужас.

А.: Вот так же и мы в советские времена судили о Хичкоке по статьям кинокритиков, которые его всячески шельмовали, и наше взбудораженное воображение подсказывало потрясающие детали.


«39 steps»


«Птицы»

М.: А с другой стороны, была замечательная книга диалогов с Хичкоком Франсуа Трюффо, где очень лиричный, тонкий, истинно французский автор признавался в любви этому толстяку с коробкой ужасов и видел в нем мастера киноязыка, мастера большого стиля. И это как раз подтверждает счастливый баланс в творчестве Хичкока двух тенденций: с одной стороны, тенденция «киношки», зрелищного кинематографа, а с другой - очень серьезный профессионализм человека, который жил на острие идей своего времени. Именно поэтому, когда я смотрю Хичкока, передо мной встают два равнозначных персонажа, в чем-то с ним соразмерные. Это Агата Кристи, британская бабушка с загадочными убийствами в восточных экспрессах, и Зигмунд Фрейд, кумир тогдашних интеллектуалов. Наверное, Хичкок был самым замечательным проводником идей Фрейда на территории массового сознания.

А.: Мне кажется, что вдохновлявшие Хичкока идеи психоанализа присутствуют в современной культуре лишь в произведениях искусства и нигде более. Они устарели с научной точки зрения, но оказались очень уместными для художественной трактовки реальности.

М.: Дар виртуозного гипнотизера тысяч кинозрителей, присущий Хичкоку, заключался в том, что он очень тонко, с пониманием показывал присутствие темной стороны в сознании любого человека. До Хичкока преступник всегда подавался как некий монстр, чудовище ниоткуда, воплощение запредельных сил зла. Он всегда приходил со стороны, из темных углов дальних переулков. А у Хичкока, в том же «Психо», маньяк обаятелен и вполне зауряден. До определенного момента. А потом этот симпатяга со стеклянным блеском в глазах хватает кухонный нож. Теперь опасность приходит изнутри, воплощая «потемки нашей души».

А.: А тебе не кажется, что этот аспект творчества Хичкока особенно развился именно в Америке в силу чрезвычайной популярности там института психоаналитиков? Личный адвокат и свой психоаналитик - две опоры среднего класса. Хотя боюсь, что в массе своей интимные признания обывателей достаточно примитивны и банальны. Возможно, именно это неосознанное недовольство монотонностью собственной жизни и рождает стихийное чувство протеста, любовь к «страшилкам» и «ужастикам»?

М.: Именно поэтому я считаю, что Хичкоку многим обязан такой кинематографичный писатель, как Стивен Кинг. У Кинга безумие всегда прорастает из банального быта, повседневность скрывает адские глубины. Едут папа с девочкой автостопом через Америку. И как-то между прочим оказывается, что она воспламеняет взглядом... Самым страшным испытанием для человека оказываются не исчадия ада, а ближний.

А.: Позволю себе не согласиться. Стивен Кинг в своей прозе сам дает ложную ориентировку. Именно поэтому так неудачны его экранизации. Он пытается облечь в плоть и кровь те глубинные страхи, о которых размышляли Фрейд и Хичкок. И по его ужасам можно постучать пальцем. Это гипсовые слепки неизъяснимого. Такой второсортный кинематограф класса «Б». Когда однажды при встрече Фрейда и Дали мэтр сюрреализма стал говорить о своей близости психоанализу, Фрейд ответил: *«В ваших картинах подсознательное становится осознанным. И в этом принципиальное несоответствие»*. Эта ситуация аналогична ситуации Кинг-Хичкок.

М.: Есть еще одно интересное обстоятельство, связанное с самым неизвестным из фильмов нашего героя. Во время второй мировой войны Хичкок стал продюсером документального фильма об ужасах гитлеровских концлагерей. По свидетельствам очевидцев, это был самый страшный из его фильмов.

А.: Кажется, первыми зрителями стали бывшие узники лагерей. И они буквально убегали из зала, охваченные сильнейшими чувствами.

М.: Мне кажется очень интересной эта реакция. Наверное, именно это делает Хичкока воплощением не только киноискусства, но и искусства вообще. Художник возвращает зрителю реальность, преображенной силой его таланта. Жизнь, из которой «вырезано» лишнее, квинтэссенцию нашего переживания жизненной ситуации. С одной стороны, это может поразить и шокировать, с другой - помочь понять мир. И тогда «ужасный» Хичкок не травмирует наше сознание, а лечит его.

А.: Мне глубоко симпатична замечательная, чисто британская ирония, с которой Хичкок подходит к жизни, своим фильмам, да и к самому себе. Фирменный хичкоковский прием - мелькнуть в собственном фильме на долю секунды бессловесным статистом - говорит об авторе больше, чем многотомные исследования. Это делает кино Хичкока живым, в отличие от гиперсерьезного «Молчания ягнят».

М.: По-моему, по отношению к зрителю Хичкок выполнял функции своеобразного психоаналитика. Психоаналитик не подавляет невроз, а выводит его на свет. Объясненное уже не пугает. Оно понятно, и именно это делает болезнь излечимой. В хаотическом мире середины XX века, так пугавшем Агату Кристи, британский джентльмен Альфред Хичкок чувствует себя абсолютно естественно. По Хичкоку, кошмар всегда кончается. Его можно пережить.

А.: Фактически Хичкок из певца страха превращается в его заклинателя.

М.: Мне кажется, что, по сути, режиссер здесь занимается поиском человеческого в «темной стороне» рассыпающегося сознания. Это всегда было виртуозным упражнением в стиле. Именно поэтому Хичкок - великий кинематографист. Сегодня в этом ключе пытается работать Спилберг, который каждым новым фильмом ставит себе барьер и пытается затем его взять. Кроме того, обрати внимание: большинство знаменитых фильмов Хичкока - экранизации. Чаще всего европейских авторов. Его вообще можно понять как продолжателя европейской литературной традиции, причем традиции романтического «готического» романа. Той, что нашла свое продолжение в «черном» криминальном романе.

А.: Это естественная ситуация адаптации европейского культурного материала в новой среде. Через бульварное чтиво, через сценарий, через повороты сюжета. Редкий случай: у Хичкока практически нет неудачных экранизаций! Думаю, что это результат как близкого знакомства с европейской книжной культурой, так и образцового понимания специфики киноязыка.

М.: В результате возник эталонный сплав - мелодраматический остросюжетный кинороман. Абсолютное большинство нынешних кинодостижений - от «Основного инстинкта» и «Окончательного анализа» до «Крика» и «Титаника» - плоды с этого дерева. В общем, выходит, как в известном анекдоте: Альфред Хичкок умер, но он всегда живой и очень любит молодых режиссеров!

ART

«Second Second hand» Руслана Вашкевича

29 октября галерея «Жильбел» открыла свой юбилейный, десятый, сезон персональной выставкой Руслана Вашкевича «Second second hand». Художника молодого, но уже известного в Беларуси и за ее пределами.

Выставка эта планировалась давно и стала логическим продолжением предыдущей серии работ Руслана Вашкевича *Second hand*, каталог которых был издан в 1997г.

***СПРАВКА:** Руслан Вашкевич родился в 1966г. В 1992г. закончил Белорусскую академию искусств. В 1993г. прошел стажировку в Ганновере (Германия), в художественных мастерских Шведского благотворительного центра. С 1995г. член СХ РБ. Принимал участие в 24 групповых выставках в Минске, Варшаве, Москве, Амстердаме, Баден-Бадене. Нынешняя выставка - 10-я из персональных, которые проходили в Минске, Москве, Ганновере, Страсбурге, Амстердаме. Работы Вашкевича находятся в Национальном художественном музее РБ, в галереях «САРТ», «М'АРС» (Москва); Pieter Breughel, Peter Noldus (Амстердам), в частных коллекциях в Беларуси и за рубежом.*

Работы Руслана Вашкевича, выполненные в стиле постмодернизма, нелегки для восприятия. В них много философии, много иррационального. Но, как говорит искусствовед Ольга Коваленко, *«умение соединять несоединимое, очень иронично, но без сарказма разглядывать жизнь, притягивает к его картинам. Руслан дает возможность зрителю нечто домысливать, доигрывать начатую им игру. А это действительно привлекает»*. Художник и вправду играет, причем без смущения перед гениями прошлого. Он обыгрывает картины Веласкеса и Гольбейна, создавая собственное видение; рисует «Девочку на шаре» Пикассо «наоборот». И эта игра очень неплохо у него получается. Причем это вовсе не вызывает ощущения отсутствия собственных тем. Просто ирония - одно из орудий этого художника. Художника не отрицающего, но подмечающего нечто свое.

Кстати, на открытии выставки встретились два автора *Second hand* - не так давно вышла книга, точнее «тексты в буквах с картинками» под названием *«Second Hand»* Марины Куновской. Поэта ироничного и тонкого, любящего пофилософствовать. Так что в них двоих, художнике и поэте, много общего, хотя творят они очень по-разному.

Ирина МАТЯС

© **БЕЛОРУССКАЯ ГАЗЕТА** Регистрационное свидетельство N 317 выдано 20 марта 1997 года. **Учредители:** Александр ВОЛЬВАЧЕВ, Игорь ВЫСОЦКИЙ, Александр МИХАЛЬЧУК. **Главный редактор:** Александр ВОЛЬВАЧЕВ. **Заместители гл. редактора:** Игорь ВЫСОЦКИЙ, Александр МИХАЛЬЧУК.
Отдел рекламы: Людмила СМОЛИЙ, Сергей БАТАЕВ. **Адрес:** 220004 Беларусь. Минск, ул. Кальварийская, 17-а, к. 609. Тел: (017) 223-26-40, 276-90-46, тел./факс: (017) 220-40-50, 223-33-73. **E-mail:**dima@gazetbel.belpak.minsk.by; **Internet:** http://www.open.by/bg-weekly. Отпечатано в типографии Valstybine imone «Spauda», Вильнюс, пр. Лайсвес, 60. Тираж 15 000 экз. Заказ 3686 Цена: через систему «Белсоюзпечать» - 8000 рублей, через систему альтернативного распространения - договорная. **Подписано в печать:** 31.10.98, 22 ч.20 мин. Выходит 1 раз в неделю